ristorazione collettiva « commerciale mo

Dossier aeroporti PRESENTE E FUTURO DELL'OFFERTA F&B

MENSE BIO Arriva la certificazione

DACINE FIR L'ottimismo dei ristoratori

Il Gruppo Elior,

un mondo di attenzioni



Iniziative ed eventi per promuovere la cultura del benessere. Rispetto per l'ambiente e valorizzazione delle risorse locali.

Per questo il Gruppo Elior è leader in Italia nella Ristorazione Collettiva.

www.elior.it







NO SGUARDO INDIETRO

e uno avanti

L'incertezza politica pre elettorale non dà spazio ad alcuna previsione. E visto che non possiamo parlare di futuro, proviamo almeno a tirare le somme sul recente passato. Il 2017 ci ha detto, soprattutto, che la crisi economica si è sostanzialmente fermata. Per rimanere in carreggiata, i big della collettiva hanno spinto sulla crescita per linee esterne incorporando società collegate o controllate. Le imprese a ridosso dei top player hanno in certi casi accresciuto il proprio giro d'affari ma con i soliti margini di quadagno risicati (media 2,5%). Ma più in generale, tutti gli operatori hanno dovuto fare i conti con un trend che vuole in calo i consumi nella ristorazione aziendale, il numero delle gare bandite e il prezzo medio del pasto in tutti i segmenti.

L'anno scorso, la commerciale ha confermato il momento di grande dinamismo innescato dall'ormai lontano Expo: hanno aperto e continuano ad aprire piccole catene, si affacciano sul mercato nuovi format e prosegue spedito il processo di snackizzazione dei pasti. Ma ciò che impressiona di più è îl cambio delle abitudini e delle modalità di consumo delle persone, visibile in special modo nelle grandi città, ma destinato a diffondersi con relativa rapidità un po' ovunque.

Il 2017 è stato, fra l'altro, l'anno del 40° Host. La fiera milanese delle attrezzature per la ristorazione professionali ci dà il la per sottolineare la caratura dell'equipment made in Italy, capace di esprimere un'offerta tecnologica altamente qualificata, da tempo riconosciuta sui mercati esteri e che continua a cogliere spunti di crescita sia in area europea sia in ambito extra UE.

Più in generale, l'anno passato ci lascia in eredità la necessità di dare rinnovato impulso a campagne informative sull'educazione e la sicurezza alimentare, sulla diffusione di corretti stili di vita fra giovani e adulti e sul contrasto agli sprechi alimentari. E_ci suggerisce anche l'urgenza di riempire alcuni vuoti normativi generati dalla conoscenza approssimativa del nostro settore, che spesso caratterizza la nostra classe politica. Speriamo in bene.





Sanità Pubblica e Privata Business & Industry Pubblica Amministrazione Forze Armate Scuole e Università Residenze per anziani



GENNAIO/FEBBRAIO 2018

01 Editoriale - Uno sguardo indietro e uno avanti

07 News - La notizia è servita

18 Tendenze e mercati - Il cattivo rapporto fra debito pubblico e Pili

20 Ristorazione collettiva - Visione impegno e successo La convention di Elior è stata l'occasione per riflettere sui traguardi del Gruppo e sul futuro della ristorazione

23 Shopping District - Compro e mangio

Con 20 punti di ristoro su 100 nuovi spazi commerciali il foodservice si conferma protagonista anche nello Shopping District milanese di CityLife

26 Dossier Aeroporti - Passeggeri al ristorante

L'offerta F&B è sempre più centrale negli scali italiani, trainata dall'aumento del traffico passeggeri e da importanti opere di ristrutturazione in atto da nord a sud dello Stivale

34 Leggi e normative - Un decreto che fa discutere
Una regolamentazione cogente rischia di scoraggiare l'impiego
dei prodotti biologici. Vediamo perché

40 Ristorazione scolastica - Gestione alla milanese

Criticità e prospettive del catering per le scuole del capoluogo Iombardo che, da 16 anni, vede Milano Ristorazione in prima linea 44 Mercato francese - L'aziendale salva la ristorazione collettiva Malgrado la disoccupazione e l'avanzata del QSR, in Francia la collettiva continua la sua progressione grazie al dinamismo demografico e alla buona gestione del segmento aziendale

48 Efcern Italia - Un settore che funziona

Sviluppo, scenari e strategie dei produttori in Italia di apparecchiature professionali per catering e ospitalità

50 Indagine Fipe - Il grande balzo

Fiducia alle stelle nel III trimestre 2017, con un sentiment che per la prima volta da 10 anni supera la soglia dei 120 punti

52 Vending - Primati e prospettive

Numeri in crescita per il settore della distribuzione automatica, nel quale l'Italia vanta numerosi record, tra parco macchine più esteso d'Europa e leadership nell'export. E adesso si diffondono gli apparecchi 4.0

54 Tendenze - La lunga corsa del bio

Cresce il numero delle realtà di biologico in tutte le tipologie di attività monitorate, alimentari e non. E sono i ristoranti e – in parte – le scuole a tirare la volata nel settore

58 Diritto alimentare - Riordino dei reati alimentari: una questione di tempo

I tempi per una riforma organica del sistema penale alimentare sono maturi. All'orizzonte nuove ipotesi criminali sia in ambito sanitario (alimenti e mangimi) sia commerciale (frodi alimentari e agro-mafle)



Rubriche

- 60 La borsa dei biologici
- 66 La borsa delle imprese
- 73 Il mercante in fiera
- 75 Ristorando F&B
- 76 Ristorando club
- 80 Carta stampata



Ristorando

Anno 23 - numero 1/2 - gennaio/febbraio 2018

Direttore responsabile: Antonio Savoia

Coordinamento editoriale: Alberto Anderloni

Redazione: redazione.ristorando@edifis.it

Massimo L. Andreis · Alberto Anderloni · Luigi Limonta

Collaboratori: Lorenzo Bonardi • Roberto Bramati • Luisa Cappellina

- · Antonio Duva · Maurizio Formigoni · Georges Garcin · Corrado Glannone
- Roberto Giannone Giovanni Lizzini Stefano Masin Antonio Montanari
- Davide Moscuzza Andrea Penazzi Daniele Pisanello Alberto Schiraldi

Relazioni esterne: Ambrogio Montonati

Progetto grafico: Claudio Rossi Oldrati

Grafica: Barbara Aprigliano

Servizi fotografici: Jonni Ricci • Massimo Viegi • Massimiliano Masala

Pubblicità: dircom@edifis.it • pubblicita@edifis.it

Traffico pubblicitario: Roberta Motta • roberta motta@edifis.it

Amministrazione: amministrazione@edifis.it.

Stampa: CPZ S.p.A. • Costa di Mezzate (BG)

Prezzo di una copia: €1,20 • Arretrati €4,00

Eventi e Convegni: convegni@edifis.it.

Abbonamenti: Italia €60,00 • Europa €100,00 • Resto del mondo €120,00 abbonamenti@edifis.it • www.ristorando.eu











Registrazione Tribunale di Milano N° 156 del 11/03/1996 Iscrizione Registro Operatori della Comunicazione N° 06090

Tutti i diritti di riproduzione degli articoli e/o foto sono riservati. Manoscritti, disegni, fotografie e supporti audio e video anche se non pubblicati non saranno restituiti. Ai sensi della legge 196/2003 l'Editore garantisce la massima riservatezza nell'Iutilizzo della propria banca dati con finalità redazionali e/o di invio del presente periodico. Ai sensi degli artt. 7 e 10 i destinatari hanno facoltà di esercitare il diritto di cancellazione o rettifica dei dati, mediante comunicazione scritta al responsabile del trattamento presso EDIFIS S.p.A. - Viale Coni Zugna 71 - 20144 Milano, luogo della custodia della banca dati medesima.

Ristorando una rivista edita da:



EDIFIS S.p.A. Viale Coni Zugna, 71 - 20144 Milano - Italy Tel. +39 023451230 - Fux +39 023451231 www.edifis.it





Il cuore del nostro lavoro: la Ristorazione Italiana

Qualità del prodotto, rispetto per la grande cucina italiana, amore per il nostro lavoro: questi sono da oltre 30 anni i valori che il Gruppo Serenissima Ristorazione porta in tavola. L'innovazione ci proietta verso il futuro, la qualità ci distingue da sempre, il nostro cuore è legato alla miglior tradizione italiana.

RISTORAZIONE COLLETTIVA

Ecco perché scegliamo soprattutto aziende e prodotti della nostra terra, biologici, locali e genuini.

Sociosanitaria | Scolastica | Commerciale e aziendale | Istituti religiosi e terza età | Banqueting | Vending



RED fa poker a Milano



Dopo Porta Nuova, CityLife e Scalo Milano, RED, il format ideato dal Gruppo Feltrinelli e sviluppato con CIR food, dove accanto all'acquisto dei libri del colosso editoriale milanese è possibile gustare i piatti preparati dal personale della corazzata emiliana della ristorazione, fa poker a Milano, inaugurando il quarto polv in via Sabotino, nel cuore di porta Romana. Sviluppato su 400 metri quadrati dove lavorano 26 persone, lo store dispone di oltre 12 mila titoli e 70 posti a sedere all'Interno (cui si aggiungerà dalla primavera dell'anno prossimo un dehors esterno). Piatto forte della variegata proposta del format è la ristorazione, che rappresenta circa il 70% delle vendite nei pdv RED (acronimo di Read.Eat.Dream) già attivi: piatti semplici ispirati alle diverse tradizioni regionali del nostro Paese, per un menu che copre tutti i momenti della giornata. Ad oggi sono 8 i RED aperti in Italia, un progetto che nei prossimi 3 anni punta - come ci ha detto Claudio Baitelli, direttore generale di FC Retail, la società del Gruppo Feltrinelli che in partnership al 50% con CIR food sviluppa il format – a 20 replicazioni sul territorio nazionale, accanto alle quattro location meneghine, cui in primavera - come ci ha anticipato Laura Giusto, marketing manager della Divisione Ristorazione commerciale della cooperativa guidata da Chiara Nasi – se ne aggiungerà una quinta in un'altra zona storica, la bohémien Brera, sono operativi gli store di via Tomacelli a Roma, in piazza della repubblica a Firenze, in via Farini a Parma e agli ex Magazzini Generali riqualificati di Verona.

Elior: in pausa pranzo vince la qualità

Che sia lunga o un semplice break, in pausa pranzo gli italiani non rinunciano a un pasto sano e di qualità: il dato emerge da una recente ricerca condotta dal **Gruppo Elior**, che ha analizzato le abitudini alimentari dei lavoratori, italiani e non, soffermandosi in particolare sul pasto centrale della giornata. Sono tre i quesiti di partenza cui questa analisi ha cercato di dare risposta: quanto tempo dedicano al pasto, cosa mangiano e dove gli italiani?

Ebbene, il 78% dei lavoratori si concede un break all'ora di pranzo che dura in media 36,6 minuti. Durante questo tempo il 57% si limita a mangiare e il 34% si occupa di altre attività mentre consuma il pasto. Soltanto il 4% non utilizza la pausa per mangiare.

E ancora: il 95% del campione preferisce pranzare seduto e l'86% utilizza le posate; un terzo consuma il pasto presso i ristoranti aziendali, quota analoga si rivolge invece ai locali vicini al posto di lavoro, il restante terzo ricorre ad altre soluzioni. Nella maggioranza dei casi gli intervistati si sono mostrati contrari agli sprechi (95%) e attenti alla qualità del cibo consumato (76%).

Dipendenti o liberi professionisti che siano, gli avventori interpellati (2.270 lavoratori di differenti nazionalità, di cui 450 italiani) prediligono piatti sani e leggeri, da valorizzare semmai con abbinamenti sfiziosi o con ingredienti di qualità. Non solo: le portate realizzate con prodotti biologici, freschi, di stagione, a km zero o certificati, sono le preferite. Meglio ancora se con poche calorie, prive di grassi e con un tocco di originalità.

Date queste premesse, si comprende l'importanza crescente che sta assumendo una novità introdotta di recente da Elior in una quarantina di aziende e uffici: si chiama Food360 ed è una vetrina refrigerata che offre un servizio di ristorazione self service e personalizzato. Attraverso l'app JoyFood è possibile prenotare i propri piatti tra una selezione giornaliera e scegliere il momento in cui si desidera ritirarli: basterà inserire il proprio codice al distributore, che ha il duplice vantaggio di avere dimensioni contenute e di servire pasti completi, da riscaldare al microonde, da consumare alla scrivania o addirittura da portare a casa per avere la cena già pronta.

101Caffè, prosegue la crescita a Stradella (PV)

Con l'apertura di un nuovo punto vendita nell'Oltrepò pavese, in quel di Stradella, **101Caffè** prosegue sulla via di uno sviluppo che è arrivato a superare gli 80 negozi su tutto il territorio nazionale. Anche i clienti del nuovo affiliato dell'azienda di Buccina-

sco (MI) potranno gustare il caffè in cialde e capsule proveniente dalle migliori torrefazioni italiane, oltre a grani, macinati per la moka, solubili e golose bevande per tutti i gusti: tè, tisane, cioccolate, orzo, ginseng, cicoria e molte altre in capsule compatibili

con qualsiasi macchina da caffè presente sul mercato, da Lavazza a Nespresso, da Nescafè Dolce Gusto a Illy, da Bialetti e Caffitaly. La prossima tappa, come annunciato da **Umberto Gonnella**, fondatore e ceo di 101Caffè, sarà Como.



A Bologna il nuovo monomarca Lindt

Lindt Italia ha aperto nel centro storico di Bologna il 46° negozio monomarca: dotato di area market di 120 mq che propone tutte le referenze create dai Maîtres Chocolatiers dell'azienda sinonimo di cioccolato da 170 anni, all'interno dello shop si potranno degustare le specialità Lindt nell'area Bar. Cuore del negozio è la Maître Station, una postazione dedicata al maestro cioccolatiere, che ogni giorno incanterà tutti gli amanti del cioccolato realizzando con passione e maestria originali creazioni da personalizzare con gli ingredienti preferiti.



Compass: Blakemore

il nuovo ceo

Dominic Blakemore è il nuovo ceo di Compass, colosso britannico nel settore della ristorazione collettiva. Il manager, che doveva entrare in carica il primo aprile, prende anticipatamente la guida del gruppo dopo la tragica scomparsa di William Cousins, 58 anni, considerato uno dei migliori amministratori delegati



DOMINIC BLAKEMORE, ceo di Compass

a livello mondiale: la Harvard Business Review lo aveva classificato all'undicesimo posto tra i 100 migliori chief executive officer del 2017.

illycaffè e Global Blue,

partnership in tre lounge del lusso

Con l'obiettivo di offrire il meglio del made in Italy ai turisti internazionali è nata la partnership fra Global Blue, società leader per i servizi tax free shopping, e illycaffè, azienda triestina protagonista nel segmento del caffè di alta qualità. Risultato: nelle Lounge Global Blue di Milano (nel Quadrilatero della moda), Roma (piazza di Spagna) e Venezia (zona San Marco), i globe shopper potranno gustare d'ora in poi il caffè vivendo una "Welcome experience" tutta tricolore in tre spazi eleganti e raffinati collocati nel cuore dello shopping di lusso. Un momento che fino al 31 luglio 2018 si arricchirà quindi del gusto del blend di illycaffè, in versione tostatura normale o varietà deca, preparate con la nuova Y3 disegnata da Piero Lissoni, unitamente al rimborso delle tasse, alla disponibilità

del wi-fi gratuito e ai consigli sullo shopping in boutique esclusive, col supporto di personale multilingue. Infine, agli ospiti delle Global Blue Lounge viene offerta insieme al caffè una card con il 10% di sconto spendibile nell'illy Caffè di via Monte Napoleone a Milano e presso l'illy Shop di via Due Macelli a Roma.



BK, capodanno col botto

Tre aperture nel giro di pochi giorni a ridosso del nuovo anno per **Burger King**: Brescia, Ferrara e Roma le città dove il colosso del whopper ha tagliato il nastro ai suoi ultimi tre locali lungo lo Stivale. Collocato nelle vicinanze dell'ospedale Civile, all'inizio di via Triumplina, il pov bresciano è aperto tutti i giorni dalle 11 alle 24, dà lavoro a 35 persone, è dotato di 132 posti a sedere distribuiti su 470 metri quadrati, comprensivi di area giochi interattiva Play King.

Inaugurate rispettivamente il 30 e il 31 dicembre scorso, le location romagnola e capitolina danno invece lavoro in entrambi i casi a 30 persone, giovani neo assunti



formati grazie alla scuola e al training costante offerto dall'azienda, che a breve darà il via alla settirna edizione del corso gratuito per Assistant Manager presso la Burger King Academy di Milano. Anche in questi due ristoranti presenti il servizio King Drive e aree giochi interattive.



BIRRE CELTICHE LE MIGLIORI AL MONDO. QUANDO LE BEVI TE NE ACCORGI.

Birra Morena Cettica nasce dalla storia e si richiama alle antiche ricette cettiche. Una birra eccezionale, forte e con un gran carattere: l'eredità di questo antico popolo. Affascinati dalla bontà di queste birre, le più severe giurie di birra hanno assegnato, a tutta la gamma di Morena Birra Celtica, prestigiosissimi premi. La Cettica Stout è stata dichiarato, al World Beer Awards di Londra 2017, la migliore birra del mondo nello stille Sweet Stout. La Celtica Super ha fatto incetta di premi nello stille Bionde: all'AIBA di Melbourne 2017, all'IBC 2017 e al WBA di Londra 2017. È per finire anche la Celtica Scotch Ale si è aggiudicata, nel proprio stile, il primo premio tra le Italiane in gara sempre al WBA di Londra 2017. Un grande bottino di premi per le Celtiche di Morena e una grande opportunità per i vostri punti vendita per arricchire e qualificare ulteriormente la vostra offerta di birre.

Birra Celtica Stout





Birra Celtica Scotch Ale



Birra Celtica Super









Un italiano al vertice del vendir gleuropieo



PAOLO GHIDOTTI, presidente di EVA

Paolo Ghidotti è il nuovo presidente di EVA, European Vending & Coffee Service Association, vale a cire l'associazione che raggruppa le aziende del settore a l'ivello conti-

nentale Altri quattro italiani sono entrati a far parte del comitato esecutivo. Davide Celin, responsabile vendite canale grossisti DA di Lavazza, Massimo Daolio, export manager di Flo Spa, Alberto Giavoni, direttore international account coffee and vending di Brita, e Michele Adt, direttore di Confida – Associazione Italiana Distribuzione Automatica

Si tratta del giusto riconoscimento di un ruolo di leagership che l'Italia vanta a livello europeo non è infatti un caso che il nostro Paese detenga sia il record continentale di vending machine installate (oltre 800mila, davanti alla Francia che ne conta 590mila) sia il primato in fatto di esportazioni (cresciute del 5% nei primi sei mesi de 2017, come certifica l'associazione italiana di riferimento, Confida). Risultato: nel Beipaese la distribuzione automatica vale quasi 3,5 miliardi di euro per un totale di circa 11 miliardi di consumazioni nel 2016. Paglo Ghidotti. 46 anni, ha iniziato la sua carriera nel settore del vending nel 1996, dopo la laurea in Economia e Commercio. Attualmente è vice presidente della Business Unit OCS del Gruppo EVOCA, il maggiore costruttore italiano di macchine del caffè e distributori automatici. multinazionale con sede a Valbrembo in provincia di Bergamo che vanta un fatturato di oltre 400 milioni di euro.

Nuova mensa per Markas

A fronte di un investimento di oltre 700mila euro necessario per recuperare l'edificio di via Bassi, Markas ha tenuto a battesimo la nuova mensa universitana al Cravino, Pavia, che gestirà per i prossımı 8 annı Al recupero della struttura in cui si trova il ristorante, che come ha sottolineato Armin Boschetto, direttore di produzione food deil'azienda altoatesina, rappresenta una forma di impegno per il territorio, si aggiunge una proposta gastronomica rinnovata, pensata per incontrare le esigenze degli studenti. Oltre ai circa 200 i posti a sedere nella mensa, cui si sommano i 40 del bar, o sarà spazio infatti anche per una cultura della sana alimentazione. con giornate a tema ad hoc, i Brainfood days, dove gli universitari potranno apprendere quali sono gli alimenti "alleati" per lo studio e la concentrazione

Medac presenta / Proposition | Proposition |



MedApp è la nuova App Medac pensata per rendere ancora più semplice e pratica la vita ai professionisti del settore. Il software dedicato, infatti, filtra tutti i prodotti del catalogo in base alle specifiche richieste dell'utente indicando immediatamente il tipo giusto. È possibile così guadagnare tempo, ordinare in modo sicuro, scoprire le novità in anteprima ed essere informati su eventi e fiere.

medApp è gratuita, scaricala subito!























Medac S.r., Vla R. Wenner 52 84131 Salerno Italy Tell +39 089 301 466 Fax +39 089 302 069 www.medac.it info@medac.it

La pizza napoletana

patrimonio dell'Unesco



Dopo otto anni di negoziati internazionali, a Jeju, in Corea del Sud, voto unanime del Comitato di Governo de l'Unesco che ha inserito l'arte del pizzaiuolo napoletano nella "rappresentativa lista dei patrimoni culturali intangibili dell'umanità". Per l'Organizzazione delle Nazioni Unite per l'Educazione, la Scienza e la Cultura "il know-how culinario legato alla produzione della pizza, che comprende gesti, canzoni, espression visuali, gergo locale, capacità di maneggiare l'impasto della pizza, esibirsì e condividere è un indiscutibile patrimonio culturale".

L'Unesco ha premiato così il lungo lavoro del Ministero de le Politiche Agricole Alimentari e Forestali che nel 2009 aveva iniziato a redigere il dossier di candidatura con il supporto delle associazioni dei pizzaioli e della Regione Campania, superando i pregiudizi di quanti vedevano in questa antica arte solo un fenomeno commerciale e non una delle più alte espressioni identitarie della cultura partenopea

Consip apre la gara per il f&b a Pompei

Neil'ambito di un intervento di risanamento conservativo e di recupero funzionale di "Casina deil'Aquila", **Consip** ha bandito una gara a procedura aperta per l'affidamento in concessione dei servizi di ristorazione presso l'edificio collocato nell'Area Archeologica di Pompei

Il bando, del valore complessivo presunto di 17.640 000 euro, prevede la concessione per sei anni dei servizi di caffetteria/bakery, sala da tea, aperitivi, wine bar, ristorazione veloce, etc., affidati a fronte del pagamento di un canone fisso e di una royalty variabile (in funzione di specifici scaglioni di ricavo) in favore dell'amministrazione dell'ente che gestisce il parco alle pendici del Vesuvio La gara sarà aggiudicata con il criterio dell'offerta economicamente più vantaggiosa individuata sulla base del miglior rapporto

qualità/prezzo con una ripartizione dei punteggi pari a 70 punti tecnici e 30 econom c Bandite dalla centrale d'acquisto della pubblica am-



ministrazione sono già in corso le gare per il servizio di caffetteria, ristorazione e catering presso Palazzo Massimo alle Terme, sede del Museo Nazionale Romano, e quella per i servizi di caffetteria e piccola ristorazione presso la Pinacoteca di Brera di Milano, mentre sono prossimi alla pubblicazione i bandi per servizi di ristorazione del MANN (Museo Archeologico Nazionale di Napoli), per il Palazzo Ducale di Mantova e per le Gallerie dell'Accademia di Venezia

Mc Donald's: taglio nastro a Borgomanero

Inaugurato il **McDonald's** di Borgomanero (NO), sulla provinciale 142 in zona Baraggiola. Dotato di corner McCaffè e servizio McDrive, il nuovo ristorante del colosso Usa dell'hamburger ha una forza lavoro di 40 persone Sviluppato su 405 metri quadrati interni (per 140 posti a sedere) e 100 metri quadri esterni (per 60 sedute), nel locale è presente anche un'area gioco per i bambini, con un angolo creato per le feste di compleanno

McDonald's e McCafè saranno aperti tutti i giorni dalle 7 alle 24, mentre il McDrive sarà aperto tutti i giorni dalle 7 all'1 di notte.



Cigierre a tutto campo

Forte della recente acquisizione del marchio America Graffiti, format ispirato ai diner tipici dell'America degli anni 50, Cigierre prosegue sulla via della crescita, tagriando il nastro a cinque locali con tre insegne del suo portfolio. Pizzikotto, catena di pizzerie entrata nel 2016 nel portfolio de la società friulana, ha infatti aperto a Mantova presso il centro com-

merciale La Favorita, e a Modena, in uno spazio commerciale di quasi 1.000 mq che ospita anche il format giapponiese Shi's, dando lavoro a 40 persone, che si sommano alle 20 del poly mantovano, che offre pizza classica o alla napoletana realizzata con pasta preparata con ingredienti bio e lasciata lievitare 70 ore.

Negli stessi giorni apriva un nuovo

Old Wild West ad Avezzano (AQ), oltre mille metri quadri di pura atmosfera western per la location che impiega una quarantine di maestranze. Trenta, infine, quelle assunte nel ristorante inaugurato all'interno del Cinema Metropolitan di Napoli, 11º anello campano della storica catena nata nel 2002, che oggi conta nel complesso su oltre 170 replicazioni



Roadhouse, il re della carne va a nozze col pesce

Cremonini, il principale produttore di carni bovine in Italia, inaugura il secondo anello di una nuova catena di ristoranti a tema ittico, Crazy Fish, aperto presso il CC Roma Est. Benché la diversificazione intrapresa negli ultimi anni abbia portato il businessi delle carni a rappresenta solo il 40% de fatturato aziendale, non può non colpire la creazione del format di fish street food da una costola di Roadhouse, la catena di ristoranti a tutta carne posseduta al 100% dal Gruppo di Castelvetro che oggi ha all'attivo più di 110 locali, e ora gestisce altri format casual diningi accanto a quello a base di pesce che ha fatto il bis, troviamo infatti anche Meatery, formato di bisteccheria premium, e Calavera Fresh Mex, novità assoluta ispirata alla cucina messicana, entrambi inaugurati nello Shopping District di Citylufe a Milano.



Udine, no al panino da casa

Dopo la direttiva del Miur che a marzo del 2017 aveva sostanzialmente rimesso alle singole istituzioni scolastiche le scelte organizzative e gestionali relative al servizio di refezione scolastica, il Comune di Udine, insieme con altre amministrazioni locali (Campoformido, Martignacco, Pagnacco, Pavia di Udine, Pozzuolo, Pradamano, Reana, Tavagnacco e Tricesimo), ai dirigenti scolastici del comprensorio udinese e ai referenti dell'Azienda sanitaria integrata di Udine hanno deciso, in un recente incontro, di non optare per il pasto preparato a casa e consumato dai bambini nelle mense scolastiche.

Una volontà che va nella direzione di riconoscimento e difesa della valenza educativa del servizio di ristorazione scolastica, con il sostegno alla modalità tradizionale di espletazione dello stesso, per ragioni sia di ordine educativo, sia di sicurezza igienica e nutrizionale, a tutela della salute dei bambin

Il caposaldo giurisprudenziale a supporto di tale orientamento è stato rinvenuto nell'ordinanza del Tribunale di Napoli del 25 maggio 2017, secondo cui la libertà individuale di consumare il pasto domestico si contrappone al diritto della collettività all'uguaglianza, nello specifico caso attraverso la condivisione del pasto tra bambini senza discriminazioni, nonché al diritto alla salute di tutti, per mezzo della garanzia di qualità nutrizionale ed equilibrio dei nutrienti, che non troverebbero analoga corrispondenza nel pasto alternativo da casa. Non solo: gli enti summenzionati hanno unanimemente ritenuto che l'introduzione dell'opzione "panino da casa" rappresenterebbe una palese negazione dei principi fon-

danti il servizio di ristorazione, codificato dalla L. 148/90 di riforma dell'ordinamento scolastico, nonché dalle Linee di Indirizzo Nazionale der a Ristorazione Scolastica come vero e proprio momento educativo.



Camst vince bando Ue

per appattere impatto ambientale

Camst ha vinto un bando europeo per misurare la propria impronta ambientale (noto anche come PEF - Product Environmental Footprint) nell'ambito del progetto Life EFFIGE.

L'azienda emiliana guidata da Antonio Giovanetti è stata scelta con quattro imprese attive in altri comparti per dare il via ad una esperienza pilota di ecoinnovazione e competitività con l'obiettivo di calcolare l'impatto ambientale dei propri servizi o prodotti, e successivamente aumentare il livello di sostenibilità delle attività svolte. Per la cooperativa emiliana, colosso della ristorazione da

oltre 100 milioni di pasti all'anno, la misurazione riquarderà tutte le fasi del servizio, dalla scelta delle materie prime alla loro trasformazione. dalla definizione dei menu fino alla produzione dei piatti.

L'iniziativa è stata promossa dall'Istituto di Management della Scuola Superiore Sant'Anna che svolge il ruolo di coordinatore e partner tecnico del progetto. Le attività tecniche saranno seguite da Enea, l'agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenib le



ANTONIO GIOVANETTI, direttora generale

Polpa Burger Trattoria arriva in Brera

Foodation, holding di catene di casual dining di successo come Briscola Pizza Society e Mariù Kebab Gastronomico, nonché ideatrice dei primi hamburger tailor-made a Milano con Trita, Macinata e Burbee, ha deciso di riunire i brand a base di polpetta di came sotto un unico cappello. Polpa -Burger Trattoria. Dopo il ristorante di Porta Romana, un secondo poly con questa insegna (65 mg, 5 addetti e 35 sedute) ha aperto sempre a Milano in zona Brera, nella location precedentemente occupata da Macinata, si tratta di un concept più express, adatto alla ristorazione on-the-go e al crescente mercato del delivery. Grazie a un efficiente sistema di ordinazione al banco e a un rilevatore elettronico che segnala il momento in cui è possibile ritirare il proprio ordine, si riducono i tempi di attesa per i clienti Ma il tratto distintivo di Polpa Burger Trattoria è l'ownership delle ricette dall'inizio alla fine, basato sul controllo dell'intera catena produttiva, dalla ricetta del pane, alla macinatura della carne, fino alle patate fresche affettate in giornata





Doppio Malto apre il nono locale

Dopo Erba l'insegna **Doppio Malto** apre un nuovo brew restaurant in stile americano a Casnate, sempre in provincia di Como. La birra artigianale nata dall'esperienza del mastro birraio **Alessandro Campanini**, che si è aggiudicata innumerevoli premi a livello internazionale, è protagonista anche nel locale inaugurato poco prima di Natale, che dispone di oltre 150 posti a sedere.

Un'offerta food integrata, dall'aperitivo al pranzo, dalle degustazioni alla cena: nel menu spiccano i piatti di carne cotta alla brace, i burger artigianali di manzo, i galletti ruspanti, le focacce lievitate naturalmente, i dolci fatti in casa e molto altro ancora. Un'esperienza culinaria adatta a tutti i palati, vegetariani e carnivori, ma anche ai più piccoli con menu speciali dedicati agli



under 12 al prezzo di 3 euro. Completano l'offerta a 360° del locale schermi ty per seguire in diretta le partite e gli eventi sportivi e alcuni "sport da birreria": biliardo, calcio baliila, freccette e bocce

Quello di Casnate è il nono punto vendita a insegna Doppio Malto, brand di proprietà di **Food Brand Spa**, azienda fondata e guidata da **Giovanni Porcu**

Thun Caffé fa il pis a Cittadella (PD)

Thun Caffè raddoppia: nell'ambito del piano di diversificazione che l'azienda bolzanina specializzata nei settori oggettistica e decoro per la casa sta perseguendo (100 milioni di euro di fatturato previsto nel 2017, in crescita del 13% rispetto all'anno precedente), ha aperto all'interno di una palazzina storica a Cittadella, in provincia di Padova, il secondo anello di quella che è destinata a diventare una catena nell'ambito del programma di sviluppo fondato sull'ibridazione tra food e oggettistica.

L'impegno sul fronte f&b non è la sola novità all'orizzonte. Thun è impegnata da tempo nel passaggio da wholesale a retail. Basti dire che il controllo diretto delle attività commerciali è passato negli ultimi anni dal 9% del 2015 al 60% del 2017. Questa trasformazione sarà sostenuta dallo sviluppo dell'online in logica omnicanale, che vede il 34% del consegnato legato agli acquisti in rete, ritirato sui punti vendita fisici.



La Piadineria, Permira acquista il format



Cambio di proprietà per La Piadineria: il fondo internazionale di private equity Permira ha firmato un accordo per acquisire il controllo del gruppo a fronte di un esborso di 270 milioni di euro. A cedere la realtà bresciana fondata da Pierantonio Milani è Idea Taste of Italy, fondo italiano specializzato nell'agroalimentare gestito da DeA Capital Alternative Funds Sgr, società parte della galassia De Agostini

Nato nel 1994 e attualmente guidato dal ceo **Donato Romani**, il format di piadineria è protagonista in Italia nel mercato fast casual con una rete di 165 ristoranti in centri commerciali e aree urbane nel nord e centro del Paese, e nel 2017 ha aperto i primi due ristoranti in Francia, a Nizza e a Marsiglia. La società prevede di chiudere il 2017 con 60 milioni di fatturato (cresciuto del 40% negli ultimi 4 anni) e un Ebitda a 20 milioni.

BIORISTORO

ITALIA





Panino Giusto fa rotta su Parigi

Dopo la recente apertura presso CityLife a Milano, **Panino Giusto** si prepara a sbarcare all'ombra della Tour Eiffel, o meglio, dei grattacieli de La Défense: fervono i lavori per l'apertura a maggio del primo locale parigino della società per azioni di proprietà di **Antonio Civita** ed **Elena Riva**, 31,5



milioni di euro di fatturato nel 2017, 450 dipendenti per 29 punti di ristoro: 23 in Italia, di cui 17 a M lano, oltre che a Londra, Tokyo e Yokohama (Giappone), Cupertino (Usa) e Hong Kong. Il brand, nato nel capoluogo lombardo nel

1979, punta adesso a conquistare gli abitanti della Ville Lumière con l'eccellenza e le peculiarità del panino italiano, proponendo l'identica esperienza che si vive nelle altre location della sua rete internazionale. Partner e country manager di Panino Giusto France è **David Galland**, passaporto transalpino e grande esperienza in multinazionali del retail, che ha fatto della passione per il made in Italy la sua nuova mission.

Il 27° negozio Cova apre a Dubai

L'ultima conquista di Cova è Dubai. Nel bicentenario della sua nascita, la pasticceria milanese aggiunge un altro tassello alla rete di punti vendita nel mondo, toccando quota 27. Aperto all'interno del Dubai Mall, il negozio offre dolci della tradizione meneghina "con vista" grazie alla terrazza affacciata su Burj Khalifa, la torre simbolo della città

Dopo Hong Kong, Tokyo, Shangai e Pechino, la storica insegna meneghina, dal 2013 parte del gruppo francese Lvmh, continua così l'espansione verso l'Oriente iniziata nel 1994.



Catania, il pasto degli universitari in un'App



Ersu, l'ente regionale per il diritto allo studio della Sicilia, rinnova la procedura online per l'accesso alle mense universitarie dei 'isola Gl' studenti dell'Università di Catania potranno usufruire del servizio attraverso la app Easy Campus. Gl' utenti dovranno scaricare

l'applicazione sul proprio dispositivo dallo store di Google o Apple e cominciare la registrazione. Sarà necessario recarsi presso gli uffici direzionali Ersu o gli uffici tesserini che si trovano nelle mense universitarie Cittade: a e Centro con lo smartphone e un documento valido. A questo punto lo studente potrà cominciare a utilizzare la app prenotando il pasto e stampando il ticket avvicinando lo smartphone ai totem delle mense universitarie. La app consentirà di visualizzare i dettagli dei pasti consumati e il credito residuo.

Miscusi raddoppia a Milano

Seconda apertura milanese per il ristorante pastificio Miscusi. l'inaugurazione del nuovo locale in piazza San Camillo De Lellis, zona Stazione Centrale Ideata da Alberto Cartasegna e Filippo Mottolese, "la start up della pasta" è un format basato sulla pietanza regina della cucina italiana, con preparazione a vista dalla trafilatura alla cottura fino al condimento e al piatto pronto, mantenendo



l'artigianalità della produzione e garantendo la stagionalità delle materie prime. Strutturato su due livelli e con otto vetrate, il ristorante ha 100 coperti, piatti da 180 grammi a un costo che varia tra 5,50 e 12 euro e calici di vino selezionato a meno di 4 euro. Torino, Firenze e Roma le prossime tappe per quest'anno di un progetto di sviluppo che nel 2019 punterà anche all'estero





Media partners:





10° EDIZIONE MOSTRA CONVEGNO

4-5 OTTOBRE 2018

Centro Convegni "Le Stelline" Milano - Corso Magenta, 61

in collaborazione con:





L'APPUNTAMENTO BIENNALE DEI PROFESSIONISTI DELLA RISTORAZIONE MODERNA

Dal 2000 il convegno di Ristorando è il più importante meeting italiano dedicato ai manager della ristorazione moderna. In due giorni di incontri, convegni e dibattiti che coinvolgono più di 100 relatori, vengono affrontati tutti i principali temi del settore

Al termine della prima giornata si terrà il tradizionale gala dinner con oltre 200 invitati.

Gold sponsor:









Sponsor silver:









ASSOCIAZIONI PARTNER























Media partners:





in collaborazione con:



MOSTRA CONVEGNO 4-5 OTTOBRE 2018

Centro Convegni "Le Stelline" Mılano - Corso Magenta, 61

L'APPUNTAMENTO BIENNALE DEI PROFESSIONISTI DELLA RISTORAZIONE MODERNA

COMITATO PROMOTORE

Enzo Andreis • Presidente AIGRIM

Pietro Auletta • Presidente e A.D. Dussmann Service

Stefano Biaggi • Presidente e A.D. Sodexo Italia

Cristian Biasoni • A.D. Chef Express

Sergio Castelli • A.D. Areas

Fabrizio de Fabritiis • A.D. Milano Ristorazione

Antonio Giovanetti • Dir. Generale Camst

Franco Manna • Presidente Sebeto

Chiara Nasi • Presidente CIR food

Ernesto Pellegrini • Presidente Gruppo Pellegrini

Mario Putin • Presidente Serenissima Ristorazione

Antonio Savoia • Presidente Edifis

Carlo Scarsciotti • Presidente Angem Portavoce Oricon

Fabio Spaccasassi • A.D. Compass Group Italia

Lino Stoppani • Presidente Fipe

Lino Volpe • Presidente Elior Ristorazione

25 ANNI DI INNOVAZIONE

COMBI WAVE

CUCINA ON DEMAND E SENZA SPRECHI

V

PRODUZIONE È ASSISTENZA MADE IN ITALY

V

MENU PREIMPOSTATI TRAMITE SOFTWARE

V

NON NECESSITA DI CAPPA O IMPIANTI FILTRANTI









MACCHINE I FREPARATI ALIMENTARI I NEGOZI E CORNER

CHIAMATA GRATUITA

techfoed.fii | 🕞 🛩 📳



Il cattivo rapporto

fra debito pubblico e Pil

La scadenza gel 4 marzo - giorno in cui l'Italia andrà a votare - concentra l'attenzione generale. Ma, a ben guardare, c'è anche un'altra data che merita interesse: si tratta del 10

Entro questo termine il governo che sarà in quel momento in carica (e dunque quello quidato da Paolo Gentiloni) dovrà rendere noto il nuovo Documento di economia e finanza: un testo fatto di cifre, sia di consuntivo sia di previsione, dalle quali si deve poter ricavare un quadro macroeconomico che certifichi la situazione effettiva del Paese. In sintesi: una radiografia della realtà e non un catalogo delle speranze o, peggio, delle il-

Per questo la lettura del Def è importante anche ai fini del giudizio che l'Europa è chiamata a dare circa le condizioni dell'Italia, dalle sue conclusioni si potrà, tra l'altro, comprendere se sarà necessaria - e in quali dimensioni - una manovra "primaverile" per sistemare i conti pubblici

Ciò dipenderà essenzialmente dall'andamento del Pil e del rapporto fra questo e il deficit del bilancio pubblico,

Sotto questo profilo i dati più aggiornati disponibili - pur non essendo ancora definitivi sono confortanti.

L'Istat - secondo una nota diffusa il 5 gennaio - ha accertato che nel terzo trimestre 2017 l'indebitamento netto delle Amministrazioni Pubbliche è stato pari al 2,1% in rapporto al Pil Nello stesso periodo il salgo primario delle AP, al netto degli interessi passivi, è stato positivo e con una incidenza ndotta sul Pil rispetto alla percentuale di un anno fa Dal comunicato dell'Istat si ricavano altri dati che rafforzano uno scenario incoraggiante per l'economia del Paese: aumenta dello 0,7% il reddito disponibile delle famiglie e cresce in modo consistente, sempre nel periodo considerato, la propensione al risparmio. Ma soprattutto sono due i segnali che appaiono particolarmente significativi: una spinta della spesa per consumi che, su base tendenziale, potrebbe risultare a fine anno del +2,5%; una diminuzione della pressione fiscale dello 0,4% rispetto al terzo trimestre 2016.

In termini assoluti questo indice (40,3%) continua, in effetti, ad essere estremamente elevato, ma il dato dei primi nove mesi del 2017 risulta il più contenuto fra quelli degli ultimi ser anni

Quanto all'andamento del Pil, l'Istat stima che sia in netta accelerazione: nel terzo trimestre del 2017 esso è aumentato dello 0,5% rispetto al trimestre precedente e de lo 1,8% su base annua. Indipendentemente da quello che risulterà accertato per la parte finale del 2017, sarebbe così in ogni caso centrata, a giudizio dell'Istituto di statistica, la previsione formulata dal Governo in occasione della nota di aggiornamento del Defiche era stata presentata nell'autunno scorso e che indicava un target di crescita per il 2017 deil'1,5 per cento.

Questo complesso di indicazioni inducono perciò la Confcommercio a partare di: "indizi di una chiusura d'anno in crescita e, soprattutto, di buon supporto per il 2018", e spingono il ministro dell'Economia Pier Carlo Padoan – personalità che in genere evita affermazioni troppo perentorie – a dichiarare, come ha fatto al Corriere della Sera del 7 gennaio: "la ripresa è strutturale"





Padoan, al tempo stesso, mette in guardia da facili ottimismi e non manca di rilevare che "c'è un'enorme quantità d' cose da fare", che mo te riforme devono ancora essere completate e che: "oggi non cresciamo abbastanza velocemente".

Quest'ultimo è un punto decisivo anche a parere di molti esperti

Carlo Cottarelli - alto dirigente del Fondo monetario internazionale - in una analisi svolta di recente (La Stampa, 29 dicembre) mette bene in luce i termini del problema

Dal punto di vista economico stiamo indubbiamente assai meglio di cinque anni fa, quando iniz ò la legis atura che si è appena conclusa.

Ma il redorto pro-capite italiano - ricorda l'economista che e stato anche per due anni responsabile del programma di riduzione della spesa pubblica promosso dal Governo - è so o da poco tornato al live o del 2012 ed è ancora inferiore a quello raggiunto, prima dello scoppio della crisi, dieci anni fa.

Il miglioramento dell'economia del Paese, inottre, si realizza con ritmi pericolosamente lenti, noi cresciamo, ma sono molti le nazioni nostre concorrenti che crescono di più. Accusiamo un differenziale rispetto alla zona euro (0,7% lo scorso anno) che è notevole, pur se più ridotto a quello che si è mediamente registrato nel corso degli ultimi vent'anni, e accusiamo un differenziale di poco minore rispetto alla media dei grandi Paesi avanzati Quindi, conclude Cottarelli, anche se stiamo crescendo, non stiamo effettivamente recuperando rispetto alla stagione pre-crisi

Un altro fattore di criticità – aggiunge l'economista- riguarda la vulnerabilità di fronte a sempre possibili attacchi speculativi; è difficile dargli torto

Il processo di aggiustamento dei conti dello Stato non si è concluso mentre il debito pubblico continua a restare su livelli altissimi⁻ a ottobre 2017 aveva toccato i 2 281 miliardi di euro.

Quello del debito è, com'è noto, un fattore cronico di debolezza per l'Italia Ma, nel prossimo futuro, potrebbe rivelarsi particolarmente grave.

La política monetaria espansionistica della Banca centrale europea, tenacemente perseguita in questi anni, è stata di grande aiuto, anche per il nostro Paese.

Ma l'istituto guidato da Mario Draghi ha ormai avviato, come da tempo annunciato, una svolta che è destinata a far sentire i suoi effetti nel corso del 2018 la Bce ha infatti dimezzato i suoi acquisti di titoli di Stato che sono limitati a 30 miliardi di euro al mese Questo avrà presumibilmente un effetto sul livello dei tassi e ciò renderà più oneroso, per l'Italia, il servizio del debito

Non si può, inoltre, escludere un rafforzamento della quotazione dell'euro, il che raffredderebbe lo slancio delle nostre esportazioni.

Con la prossima legislatura diventerà perciò più acuto il contrasto perenne fra scelte mirate a sostenere la ripresa e misure di riequilibrio dei conti pubblici.

Oggi, nel vivo della campagna elettorale, le forze politiche tendono a mettere la sordina su questo dilemma e preferiscono porre in primo piano progetti per conquistare il favore degli elettori, facendo spesso leva sul "meno tasse".

Ma l'esigenza di ridurre il rapporto fra debito pubblico e Pil non potrà essere ancora a lungo elusa, se non altro perché sarà l'Unione europea a ricordarcelo.

Ci sarà bisogno di chiarezza e di assumere impegni precisi, proprio a cominciare dal prossimo Def, il documento da presentare in Parlamento appena poche settimane dopo lo svolgimento delle elezioni.

Perciò il verdetto popolare sarà certo importante, ma anche quel che verrà messo nero su bianco il 10 aprile è destinato a pesare, e non poco, sul futuro del Paese.

Antonio Duva





Visione impegno

e successo

La convention di Elior è stata l'occasione per riflettere sui traguardi del Gruppo e sul futuro della ristorazione

Quella vissuta lo scorso 24 novembre al Palazzo del Ghiaccio di Milano è stata per Elior una giornata memorabile.

Oltre 500 collaboratori si sono dati appuntamento per Time is Now-Visione Impegno Successo, la convention Elior per riflettere sul percorso intrapreso insieme e mettere a fuoco le strategie future

Visione, passione e successo introdotti e sintetizzati da Rosario Ambrosino, Amministratore Delegato del Gruppo, che ha accolto gli ospiti ricordando gli obiettivi raggiunti negli ultimi anni che hanno portato Elior a diventare leader in Italia e l'importanza di consolidarli anticipando i nuovi trend, attraverso concept di ristorazione innovativi capaci di abbracciare il B2B e il mondo consumer.

Per farlo, occorre sentirsi artefici di una cucina globale in cui ognuno - dai direttori di Stream al personale amministrativo, dagli chef agli esperti nutrizionisti - mette a disposizione le proprie competenze per offrire pause di benessere. Ne hanno discusso - in un dibattito moderato dal comico, conduttore e formatore Enrico Bertolino - lo chef stellato Carlo Cracco, il professor Silvio Garattini, fondatore del "Istituto di ricerche farmacologiche "Mario Negri", l'onorevole Maria Chiara Gadda, promotrice e relatrice della legge 166/2016 contro lo spreco di cibo, e Carlo Scarsciotti, amministratore unico dell'Osservatorio Ristorazione Collettiva e Nutrizione (ORICON).

Ne è emerso un intento condiviso: perseguire una sostenibilità reale, concreta e partecipata, in cui sana alimentazione, ambienti confortevoli e attenzione alle produzioni locali lascino un'impronta positiva sulla società e sull'ambiente

Alla convention ha partecipato anche **Giuseppe Marotta**, amministratore delegato della Juventus, che ha ricordato l'importanza della partnership nei servizi di ristorazione tra Elior e il loro Club e ha dato test monianza di come la complessità quotidiana si possa affrontare con competenza, programmazione, collaborazione e spirito di squadra.



ROSARIO AMBROSINO, amministratore delegato Gruppo Elior Ristorazione



ENRICO BERTOLINO, comico, conduttore televisivo



SILVIO GARATTINI, fondatore dell'Istituto di ricerche farmacologiche "Mario Negri"



MARÍA CHIARA GADDA, promotrice e relatrice della legge 166/2016 contro lo spreco di cibo CARLO SCARSCIOTTI, presidente Angern e portavoce Oncon



GIUSEPPE MAROTTA, amministratore delegato della Juventus

La convention Elior in pillole

500 collaboratori di Elior da tutta Italia

5 ospiti illustri (Carlo Cracco, Silvio Garattini, Maria Chiara Gadda, Carlo Scarsciotti, Giuseppe Marotta)

1 moderatore "comico, conduttore e formatore" (Enrico Bertolino)





CARLO CRACCO, chef stellato



Il nostro "Core Business" è la commercializzazione, installazione e manutenzione delle attrezzature per la ristorazione industriale, collettiva e commerciale.

Grande attenzione è stata data allo svi uppo della ristorazione ne centri commerciali, operiamo in diverse aree quali pizzerie, bar, gelaterie. Eseguiamo interventi di manutenzione ordinaria e straordinaria, 24 ore su 24, 7 giorni su 7, su tutto il territorio nazionale. Offriamo, servendoci di un affiatato team di ingegneri, progettisti e tecnici, un'ampia gamma di servizi di gestione, progettazione, adeguamento e manutenzione di impianti idraulici, elettrici e di aspirazione inerente le grandi cucine industriali







Compro e mangio

Con 20 punti di ristoro su 100 nuovi spazi commerciali il foodservice si conferma protagonista anche nello Shopping District milanese di CityLife

di M.L. Andreis

Ben 32mila mg di Gla (superficie lorda affittabile) suddivisi nelle aree The Mall, The Stre- di piazza 25 Aprile, a ridosso et e The Square, dove sono stati collocati oltre 100 punti vendita tra cui un Carrefour Market da 1,200 mg, una venti- in testa, ha cambiato lo skyline na di locali f&b, diverse attività di servizio alla persona e il mul- Anche a CityLife – uno dei più tiplex (7 sale e 1 200 posti) a insegna Anteo. Che, all'ombra delle Tre Torri, ha inaugurato la sua prima replicazione in to di riqualificazione negli ultimi

anni, dopo l'ammodemamento realizzato nel polo primigenio di Porta Nuova, che, con i suoi grattacieli, Cesar Pelli col suo avveniristico Spire illuminato di Milano.

importanti progetti di trasformazione urbana in Europa sorto laddove un tempo era la vecchia Fiera, caratterizzato da un un'altra area meneghina înte- mix bilanciato di funzioni pubressata da un colossale proget-bliche e private, fra residenze, uffici, shopping, servizi, aree



L'Italia Ristorazione

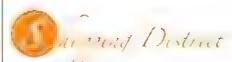
Annuario 2018

I nomi di tutti i dirigenti e i dati di fatturato degli ultimi anni delle aziende che operano nel nostro mercato, suddivise per categorie:

- Ristorazione collettiva
- Ristorazione commerciale e in concessione
 - Ristorazione on board
 - Buoni pasto
 - Associazioni di categoria
 - Società di consulenza e progettazione
 - Foodservice equipment
 - Appuntamenti fieristici

non perdere poccasione, prenota la tua pubblicità! Ristorazione

per info: Edifis SpA - Tel. 02 3451230 int. 226 pubblicita@edifis.it



verdi e spazi pubblici – sono tre palazzi di vetro a dominare il paesaggio: due, l'Arata Isozaki (il Dritto) e la Zaha Hadid (lo Storto) già realizzati e i terzo (il Curvo), progettato dall'archistar Daniel Libeskind in costruzione

Una foodhall per 20 locali

Affidata dal Gruppo Generali all'iberica Sonae Sierra la commercializzazione e gestione dello Shopping district, raggiungibile con la metro 5 - che ha una fermata direttamente nel complesso - e dotato di 1,500

colatitaliani) di Augusto Srl, società di Jesi specializzata nella rea izzazione di locali chiavi in mano come general contractor, oltre al debutto in Italia del ristorante messicano Fresh Mex Calavera e dello steak restaurant Roadhouse Meatery, due nuove insegne portfolio del Gruppo Cremonini; l'apertura del primo american bar East River - Brooklyn Brewery Sono tutti collocati neila foodhall del mall coperto sviluppato su tre piani, un'area progettata dalla compianta architetta anglo-irakena Zaha Hadid, che si apre su piazza Tre Torri, firmata da One Works, e sul verde

A tutto food

- Antica Focacceria San Francesco
- Bistrot Autogrill
- Bomakı
- CalaveraCalifornia Bakery
- Cioccolatitaliani
- East River Brooklyn Brewery
- Juice Bar
- Meatball Family
- · PI.E.
- Panini Durini

- Panino Giusto
- La Piadmena
- RED Read Eat.Dream (Gruppo Feltrinelli e CIR food)
- Roadhouse Meatery
- Svinazzando
- Sweet
- That's Vapore
- Venchi
- Vivo Restaurant

di 255.000 mq messa in gara nel 2004. Come hanno specificato Armando Borghi, amministratore delegato di CityLife, e Josè Maria Robles, general manager property management di Sonae Sierra Italiy, nello Shopping district a pieno

accanto a una insegna fashion, il secondo ristorante italiano Attimi by Heinz Beck, che bisserà la proposta già presente a Fiumicino nata dalla partnership tra il cuoco tedesco tre stelle Michelin e Cremonini. Tra le aziende



posti auto interrati. Qui, accanto a numerosi marchi che vanno a comporre un merchandising mix che spazia dall'abbigliamento ai giorelli, dalla casa agli accessori, in linea con un tenant mix di livello "premium" ma accessibile, ampia è l'offerta ristorativa (vedi Box).

In questo ambito da segnalare il quarto RED meneghino di Feltrinelli e CIR food, un nuovo pdv Bistrot, il format di Autogrill realizzato in collaborazione con l'unisg di Pollenzo; i tre format (Panino Giusto, PIE-Pizza Italiana Espressa e Cioc-

168.000 mq (il terzo per estensione dopo Sempione e Giardini di Porta Venezia) inserito nel complesso, sorto su un'area

del-

l'am-

pio parco

pubblica di

sone: all'appello mancano ora solo due attività commerciali, che dovrebbero essere avviate nella primavera 2018.

regi-

me la-

voreranno

circa 800 per-

realizzazione del Business & Shopping District di CityLife, ricordiamo poi lo studio milanese di architettura Spazio Futuro che, con la propria divisione contract, ha progettato, coordinato e realizzato numerosi negozi e ristoranti dell'avveniristica galleria commerciale, cui fa da contraltare la shopping street pedonale e open-air pensata dall'architetto Mauro Galantino all'interno di un contenitore urbano qià ricco di prestigiose residenze (da oltre 10mila euro al metro quadrato)





Nel 2016 gli scali italiani hanno assistito al passaggio di quasi 165 milioni di passeggeri con una crescita annua del 4,7% sul 2015 (fonte Assaeroporti).

Il 2017, salvo imprevisti, registrerà una progressione ancora maggiore, avendo già contato a settembre circa 136 milioni di passeggeri pari a un aumento del 6,8% rispetto ai primi nove mesi del 2016. L'andamento del comparto avio ha fatto chiaramente da traino a quello non avio, che tra retail e food&beverage ha messo a segno risultati più che soddisfacenti. Ad alcuni dei protagonisti dei segmento non aviation di 9 tra i principa i scali italiani (Milano, Venezia-Verona-Treviso, Bergamo Orio al Serio, Bologna, Cagliari, Napoli, Catania Fontanarossa, Torino e Roma) abbiamo chiesto di tracciare un bilancio delle attività commerciali non avio del 2017 e di delineare gli scenari futuri di un segmento fondamentale del travel retail nazionale come quello del foodservice.

Le eccellenze del territorio per Malpensa

Le previsioni di chiusura 2017 del retail negli aeroporti di Milano sono ottime

L'aumento di oltre il 6,5% conferma il positivo trend di crescita degli ultimi anni a riprova di scelte vincenti, come rendere Mal-





pensa un "open airport" rispondendo alla più generale tendenza del trasporto aereo, che vede la presenza contemporanea del passeggero high spender dei voli intercontinentali e di quello low cost

Anche il f&b e per noi strategico, perché i passeggeri apprezzano un'offerta variegata e al passo con le mode. Dopo aver consolidato la miglior proposta del food italiano – dal forno a



LUIGI BATTUELLO, direttore commerciale non aviation SEA (Milano)

legna di **Rossopomodoro** alla formula di Italian Market con le eccellenze del territorio come **Macelleria Motta**, fino allo chef stellato **Davide Oldani** – l'offerta è stata recentemente integrata

dal un nuovo punto vendita di Cioccolattaliani e verrà ulteriormente arricchita di nuovi format con l'apertura di un ristorante Wagamama, catena internazionale caratterizzata da una ricca cucina asiatica e dai ramen giapponesi

A seguire Caio, con la sua caratteristica "pinsa", la croccante pizza romana e, nei primi mesi del 2018, un locale a insegna Spontini, apprezzata per i suoi tranci di pizza meneghina Negli stessi mesi è prevista l'opening di un nuovo punto vendita burger gourmet ad insegna Burgery (gruppo Chef Express)

Degno di nota poi il progetto del restyling dell'aeroporto di Milano Linate: iniziato nel luglio 2017 vedrà il completamento della prima fase a marzo del 2018, con la realizzazione della nuova facciata in corian bianco

Nuovi format per il polo del Nord-Est

I risultati sono estremamente positivi nei 3 aeroport' del cosiddetto polo del Nord-Est, che sviluppano una articolata offerta retail e food&beverage per la fine del 2017 la crescita dei ricavi dovrebbe essere a doppia cifra, grazie al robusto trend dei passegger'

Anche a Venezia, nonostante gli importanti lavori infrastrutturali che hanno coinvolto fino a giugno l'area Landside, stiamo registrando delle perfor-



ANDREA GERETTO, head of commercial & marketing non aviation di Save (Venezia - Verona - Treviso)

mance rilevanti soprattutto nella ristorazione, in seguito all'apertura di nuovi format. I ricavi del segmento f&b nei nostri aeroporti hanno registrato delle crescite veramente consistenti, ben al di sopra del già significativo incremento dei passeggeri. Alla base di questi risultati c'è stata una attenta politica di sviluppo infrastrutturale, seguita in particolare a Venezia e a





Treviso con il nostro partner Lagardère: qui sono stati sviluppati nuovi format, come C. o Emporio del Grano, lanciati in anteprima proprio al Marco Polo di Venezia. Nel Catullo di Verona invece, il restyling e l'ampliamento dell'offerta nell'area arrivi ha dato un spinta importante ai ricavi del settore, già in trend positivo dopo gli interventi in area Partenze del 2016. Il principale intervento che vedrà la luce nel 2018 riguarda l'ampliamento e la rivisitazione del layout del duty free del Marco Polo, al quale si aggiungerà anche un nuovo premium bar in stile veneziano, alla fine dell'anno inizieranno inoltre i lavori di ristrutturazione del terminal di Verona, con una rilevante crescita dell'area commerciale alle partenze, ottimizzando il flusso dei passeggeri e la disposizione dell'offerta sia retail che food&beverage

Alta cucina ed enogastronima "doc" per Bergamo

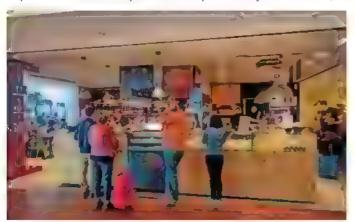


MATTEO BAÙ, direttore commerciale non avio di SACBO (Bergamo Orio al Serio)

Il 2017 è stato caratterizzato dalla continuità del trend positivo in termini di ricavi, accompagnata dalla ottimizzazione dell'offerta retail e food&beverage con evidenti ripercussioni sulle performance del comparto All'interno del terminal abbiamo registrato importanti novità, a cominciare dalla collaborazione con la provincia di Cuneo per quanto concerne la vendita e somministrazione dei prodotti della provincia Granda, per continuare con il potenzia-

mento del cabin hotel e il restyling dell'edicola Landside. All'esterno dell'aerostazione siamo arrivati a contare complessivamente 8 000 posti auto dopo l'apertura della seconda area del parcheggio P3.

A partire dalla scorsa primavera la piazza Italy Loves Food, al



terminal Partenze Schengen, si è arricchita del progetto East Lombardy – che coinvolge le migliori cucine e i relativi prodotti enogastronomici delle provincie di Bergamo, Brescia, Cremona e Mantova – e della presenza di Langhe Roero – che identifica le eccellenze di Cuneo e Alba – con l'obiettivo di rappresentare i prodotti italiani più rinomati e migliorare la qualità dell'offerta food. La presenza della triste lata famiglia Cerea con il Vicook Bistrot e dello chef stellato Vittorio Fusari garantiscono cucina di alto livello sia in Landside sia in Airside. Lavoreremo per disegnare i nuovi spazi che si renderanno disponibili con il futuro ampliamento del terminal partenze sui lati est e ovest. È un progetto a medio termine, che però ci permetterà di incrementare l'attività food in senso internazionale

A Bologna tradizione locale e big player internazionali

Il 2017 si è chiuso in maniera molto positiva per tutte le componenti del non aviation; oltre all'ottima crescita del retail all'interno del quale spiccano le perfomance del f&b e del duty free,



molto buona appare anche la crescita dei servizi premium (business lounge servizi V. .P.) e dei parcheggi, che mantengono il trend positivo. In particolare, l'andamento positivo nei primi nove mesi dell'anno per il retail si attesta intorno al 12% con al-

cune componenti, quali il food&beverage, che crescono del 13%. Molto buoni anche i ricavi del duty free, con un progressivo gennaio-settembre a +9%, e lo specialty retail, +15% rispetto al dato dell'anno prima. Eccellenze locali accanto ai principali big player internazionali del settore, richiamando gli archetipi dell'Emilia Romagna, in primis tradizione culinaria e motori: questi i must della proposta



STEFANO GARDINI, direttore new business & retail Aeroporto "Guglielmo Marconi" Bologna

commerciale dello scalo, come dimostra la forte presenza di marchi legati al territorio quali Ferrari, Ducati e Lamborghini, un tamente alla volontà di ricreare l'autenticità della tradizionale esperienza eno-gastronomica locale.

Il food&beverage che incarna la tradizione locale rappresenta per lo scalo bolognese un elemento strategico di differenziazione e di posizionamento

Più in generale, comunque, già negli ultimi anni è stata portata avanti una strategia di promozione della qualità e di differenziazione nell'offerta eno-gastronomica. In tale ambito giova ricordare l'importante operazione, conclusasi nel 2016, di cui Aeroporto di Bologna è stato regista, tra Autogrill e Lagardere, cha ha visto una ridefinizione dell'accordo con Autogrill e l'in- A Napoli offerta tradizionale e internazionale gresso di Lagardere Food Services qua e guinto operatore f&b nello scalo

Il 2018 sarà fondamentale per le decisioni strategiche di breve e medio termine: quest'anno si andrà a completare la fase d' progettazione dell'importante ampliamento dell'Airside, che rappresenterà un elemento strategico fondamentale per lo sviluppo retail di medio termine. Sempre quest'anno inizieranno le analisi e gli studi propedeutici alle fasi di progettazione dell'ampliamento Landside, che vedrà la completa riconfigurazione delle aree Check in, Arrivi e della facciata del terminal

Restyling e ampliamenti per Cagliari

Nel 2017 abbiamo raccolto i frutti del lavoro fatto nell'ultimo anno e mezzo, con il potenziamento di tutte le are non aviation sia Airside sia Landside, che hanno visto come ciliegina sulla

torta l'apertura del supermercato agli arrivi. La crescita del non avio è stata trainata anche dall'exploit del numero di passeggeri. Abbiamo infatti registrato dall'inizio del 2017 un incremento del 13%, soprattutto del segmento internazionale (a base del balzo del non avio). grazie a exploit del 36%, con punte che in alcuni mesi hanno raggiunto il 48 Nel food&be- DAVID CROGNALETTI, verage abbiamo inaugurato lo scorso anno un wine bar in collaborazione con Chef Express



direttore commerciale SOGAER (Cagliari)

e il Cagliari Calcio, ampliato pochi mesi dopo l'apertura, in ragione del grosso riscontro ottenuto. Agli Arrivi abbiamo rifatto il bar e inaugurato una pizzeria sempre con Chef Express, mentre nel piazzale antistante l'aeroporto ha aperto un Beer bar con prodotti tipici regionali e birre locali artigianali

Le novità principali riguardano il rifacimento del bar in area partenze. Restyling completo in vista anche per il ristorante in

area Landside al primo pia-

Stiamo lavorando anche a un progetto per ampliare ulteriormente l'area Airside. A fronte di un riposizionamento de le zone di screening per i passeggeri, verranno creati nuovi spazi



da dedicare al retail e al f&b. Tutto questo dovrebbe avvenire tra il 2019 e il 2020

L'incremento che stimiamo per la fine del 2017 è di circa il 14% rispetto al 2016

Anche linee di ricavo storicamente deboli come i parcheggi,

grazie al ritorno di alcune rotte domestiche competitive con l'alta velocità, sono tornate a svilupparsi in maniera molto positiva

Anche per il f&b il segno che danno gli operatori locali è molto evidente, sposandosi perfettamente con i grandi operatori nazionali che ci garantiscono invece un'offerta internazionale. In questo modo realizziamo una differenziazione molto forte, in grado di soddisfare i



SERGIO GALLORINI. direttore commerciale consumer GESAC (Napoli)

qusti più diversi; inoltre, il contrasto che risulta da questa strategia rispecchia perfettamente una delle caratteristiche principali della città di Napoli, quella di unire "il sacro e il profano"





Il 2018 sarà un anno di consolidamento della strategia commerciale, che ha visto alcuni interventi di sostituzione e/o spostamento di retailer. Nel 2019 avremo due interventi impattanti nel terminal: l'ampliamento dell'area Arrivi, dove si posizioneranno gli uffici dei rent-a-car per offrire uno standard di servizio più alto alla clientela di un business che sul nostro scalo, negli ultimi anni, è cresciuto in maniera esponenziale. Sempre nel 2019 ci sarà anche un'estensione de la sala Imbarchi con nuovi gate, arricchiti da nuovi punti vendita e un'attività f&b

Objettivo foodcourt per Catania

Il 2017 è stato un anno di eccezionale crescita per il nostro aeroporto. 9 milioni di passeggeri, con un aumento del 16% circa

rispetto all'anno precedente. Il risultato non-aviation è cresciuto in linea con l'aumento dei passeggeri. In particolare, poi, sono progrediti oltre la media i settori duty free e duty paid, grazie alla strategia di internalizzazione messa in atto Anche per il food&beverage il concept individuato era preva- FRANCESCO D'AMICO, lentemente legato alla cultura locale. Attualmente abbiamo 3 punti ristoro presso gli arrivi,



chief marketing & commercial officer Aeroporto di Catania-Fontanarossa

2 alle partenze Landside - uno di questi è una foodcourt di oltre 800 mg - e 4 alle partenze Airside

I progetti relativi al 2018 vertono principalmente su due direttrici. ottimizzazione degli spazi e delle aree dell'attuale Terminal, e nuovi spazi retail e f&b nel Terminal C, che sarà aperto la prossima primavera. In particolare, per quanto riguarda il primo punto, dall'osservazione dei flussi sono emerse alcune aree di-



sponibili per nuovi possibili spazi commerciali da integrare all'interno dell'attuale Terminal II Terminal C, invece, sarà un terminal partenze remoto che, con una capacità operativa di circa 1 milione di persone/anno, ci darà la possibilità di decongestionare l'attuale aerostazione e di aprire nuovi spazi commerciali, e precisamente un duty paid in Airside e due punti food&beverage (uno in Airside e uno in Landside). A lungo termine in cambiamenti più importanti sono legati, ovviamente, alla ristrutturazione della vecchia aerostazione (c.d. Morandi), prevista entro il 2020, che vedrà un ripensamento integrato dell'intero scalo Avremo un'unica area partenze Airside che ci garantirà una gestione più fluida del traffico e un incremento delle aree commerciali. Ma soprattutto, avremo una distribuzione commerciale più continuativa con la creazione di un'ampia area walk-throgh-L'offerta inizierà con il posizionamento delle core categories per poi passare al food retail, al fashion e agli accessori, concludendo con un'importante foodcourt.

A Torino cucina regionale e sapori internazionali Il 2017 si è chiuso in positivo, con un buon riscontro sia in termini di vendite che di gradimento da parte dell'utenza: esattamente un anno fa veniva inaugurata la nuova piazza commerciale dell'aeroporto in area Partenze Airside e nel corso di que-



st'anno è entrata pienamente a regime. L'offerta commerciale nel suo complesso ne ha beneficiato

Il foodservice è stato arricchito per fornire una proposta che possa andare incontro ai gusti di tutti: ora è possibile scegliere tra cucina regionale, piatti della tradizione italiana e sapori in-

La nuova apertura della birreria con hamburgeria d' Baladin va ad aggiungersi alle ricette tipiche piemontesi di Agrishop Piemonte, al ristorante giapponese Giappo e all'offerta di l'amme, alla gelateria Pepino oltre agli altri marchi storici della ristorazione presenti in aeroporto, come Autogrill e



FARINE

PRIMA APERTURA IN ITALIA

AEROPORTO DI NAPOLI CAPODICHINO AREA IMBARCHI



www areas com www mychefit



Ristorando

Da 21 anni, Ristorando è la rivista di riferimento della ristorazione moderna organizzata e un formidabile strumento di aggiornamento per gli operatori del settore oltre che un punto di incontro strategico tra domanda e offerta di servizi di ristorazione

ABBONATI SUBITO

SÌ			
Desidero abbonara	ni per un anno (10 nun	neri) al prezzo di € 60,00	•
Allego assegno bar	ncario intestato a EDIFI	S S.p.A Viale Coni Zugo	ia, 71 - 20144 Miland
	rettamente sul c/c post: S.p.A Viale Coni Zugn	ale n. 36640209 a, 71 - 20144 Milano (Al	lego Bollettino)
Carta di Credito	:		
Visa	Mastercard	Eurocard	CartaSi
nº [_1_,	L	
Data di scadenza		CVV J.	
Data	L.L	. Timbro e Firma	
	a immediata anticip	are via fax al n. 02-3	3451231

Società
Management (1988)
Nome
Cognome
Funzione
Indirizzo
N. CivicoProv
Località
PrefissoTelefono
Fax
PartitalVA





LUCA DI PASQUALE, direttore commerciale extra aviation SAGAT (Torino)

MyChef con loro vari marchi. Negli ultimi 4 anni abbiamo riconfigurato il 70% degli spazi in Airside, aumentato il numero degli operatori del 52% con 21 nuove aperture commerciali food e retail: ad oggi la ga leria commerciale dell'Aeroporto di Torino occupa 5 700 mg.

Passiamo ora al rinnovo dell'area Arrside e nel 2018 è previsto che in zino i lavori

Si tratta di un progetto che camper oltre il 60% non italiano. bierà completamente volto al-Anche in questo caso l'offeri perimetro tradizionale e arri

totalmente ridisegnate, con la panoramica balconata che sarà annessa al landside

Faranno il loro ingresso nuovi operatori per creare una galleria commerciale pensata per coloro che non sono in viaggio e che potranno invece vivere l'aeroporto come luogo di shopping, di intrattenimento e di incontro

Diversificazione e qualità per Roma

Grazie all'apertura della nuova area Extra-Schengen avvenuta nel dicembre 2016, siamo stati in grado di fornire ai passeggeri nell' Area E, in una infrastruttura studiata e realizzata per essere un mall commerciale, oltre 10 000 mq, di cui circa 6 000 mq aggiuntivi, di offerta retail e f&b di grande qualità

Il risultato è stato evidente non solo nell'incremento della spesa per passeggero rispetto agli anni precedenti – cresciuta di oltre il 30% – ma anche nella qualità percepita dai nostri clienti, che hanno premiato Roma Fiumicino, nell'ultima analisi di ACI Europa, come il primo scalo in Europa nel cluster di passeggeri oltre i 20 milioni per la qualità dello shopping.

Diversificazione dell'offerta, qualità dei servizi, focus digital delle



FULVIO FASSONE, direttore commerciale Aeroporti di Roma

attività di travel retail sono le parole chiave nell'evoluzione dell'offerta che sempre di più deve essere allineata alle diverse tipologie di persone che frequentano i nostri scali

Il termine passeggero sta diventando rapidamente obsoleto perché il sito aeroportuale sta via via trasformandosi in un luogo dove le persone possono vivere un'esperienza felice. Questa trasformazione passa prima di tutto nell'abbattere tutte le barriere che oggi rappresentano per i viaggiatori dei punti critici e una

fonte di stress sul percorso verso l'arrivo in aeroporto e l'imbarco Per questo AdR ormai da molti anni ha intrapreso la strada della qualità totale e del miglioramento continuo in tutti i processi aeroportuali che hanno mpatto sul tempo e sulla serenità dei nostro cliente. Non a caso nel 2017 Roma Fiumicino è diventato, secondo le survey di ACI Europe, il primo aeroporto in Europa per qualità dei servizi erogati

Le scelte del retail mix devono sempre di più essere coerenti quindi non solo con i bisogni di chi frequenta l'aerostazione ma anche con i loro desideri

L'Italian street food dell'Avancorpo sintetizza il giusto mix tra rappresentat.vità del prodotto italiano e la domanda di un passeggero per oltre il 60% non italiano.

Anche in questo caso l'offerta di food&beverage deve uscire dal perimetro tradizionale e arricchirsi di momenti che coinvolgono il passeggero: eventi, show cooking, degustazioni, aree di street food sono tutti momenti e luoghi in grado di coinvolgere in prima persona chi viaggia.

In questa ottica – stramo operando sul progetto di ristrutturazione e ampliamento dell'area Est di Fiumicino e del Terminal 1, i cui lavori si svolgeranno in fasi successive fino al 2021, ma già nel 2019 apriranno le prime aree commerciali

Quest'anno punteremo quindi su una nuova e più ampia offerta retail e f&b per i passeggeri che viaggiano con destinazioni domestiche Schengen

Abbiamo in cantiere progetti di ampio respiro nell'ambito del Piano di sviluppo approvato da Enac.

La ristrutturazione della parte Est dell'Aeroporto di Fiumicino già citata è il primo di questi; un progetto ambizioso sul quale intendiamo concentrarci nei prossimi 4 anni per migliorare a stretto giro l'esperienza anche dei nostri viaggiatori dell'area Schengen, per affrontare, subito dopo, il consolidamento dei progetti previsti nel Contratto di Programma





Un decreto che fa discutere

Una regolamentazione cogente rischia di scoraggiare l'impiego dei prodotti biologici. Vediamo perché

di C. Giannone, M. Corno

Lo scorso mese di dicembre nel corso di una pomposa conferenza stampa, è stato presentato dal Ministro Martina il contenuto del decreto del ministero delle politiche agricole e forestali di concerto con il ministero del 'istruzione, l'università e la ricerca e il ministero della salute, che introduce il concetto di mense biologiche certificate. Prima di entrare nel merito del Secreto, vorrei fare un passo indietro perché il MIPAAF aveva in passato assunto un analogo provvedimento che non vide mai la luce in seguito alle numerose critiche ricevute, comprese quelle espresse a suo tempo dalla nostra rivista. Ma ritorniamo all'attualità Come ricorderete nella legge relativa al a manovra finanziaria fu presentato un emendamento da parte del ministro Martina che prevedeva l'introduzione delle mense biologiche certificate. La legge in questione è la legge n 21 giugno 2017, n. 96 che all'articolo 64 comma 5-bis dice: "Al fine di promuovere, a decorrere dall'anno scolastico 2017/2018, il consumo di prodotti



Nelle scuole arrivano mense biologiche certificate



Due medaglie, una argento e l'altra d'oro, per contraddistinguere le due tipologie di mense biologiche previste dalla legge, con l'oro che corrisponde a una qualificazione d'eccellenza legata

a una maggiore percentuale di utilizzo di prodotti biologici e quella argento ha una percentuale più bassa. Sono stati presentati, infatti, i criteri di classificazione, concordati con il Ministero dell'Istruzione, le Regioni e i Comuni, e i marchi che identificano le mense biologiche scolastiche.

La mensa scolastica, per qualificarsi come biologica, è tenuta a rispettare, con riferimento alle materie prime di origine biologica, le seguenti percentuali minime di utilizzo in peso e per singola tipologia di prodotto

MARCHIO ARGENTO:

- frutta, ortaggi, legumi, prodotti trasformati di origine vegetale (escl. succhi di frutta), pane e prodotti da forno, pasta, riso, farine, cereali e derivati, olio extravergine: 70%
- uova, yogurt e succhi di frutta: 100%
- prodotti lattiero-caseari (escl. yogurt), carne, pesce da acquacoltura: 30%

È prevista anche una qualificazione di eccellenza della mensa scolastica biologica nel caso in cui l'utilizzo di materie prime di origine biologica raggiunga le percentuali in peso e per singola tipologia di prodotto di seguito indicate

MARCHIO ORO:

- frutta, ortaggi, legumi, prodotti trasformati di origine vegetale (escl. succhi di frutta), pane e prodotti da forno, pasta, riso, farine, cereali e derivati, olio extravergine: 90%
- uova, yogurt e succhi di frutta: 100%
- prodotti lattiero-caseari (escl. yogurt), carne, pesce da acquacoltura: 50%

CRITERI DI PREMIALITÀ

Per ridurre lo spreco alimentare e l'impatto ambientale, le stazioni appaltanti inseriscono nei bandi di gara, tra gli altri, i sequenti criteri di premialità:

 impegno a recuperare i prodotti non somministrati e a destinarli ad organizzazioni non lucrative di utilità sociale che effettuano, a fini di beneficenza, distribuzione gratuita agli indigenti di prodotti alimentari

– percentuale di utilizzo di alimenti biologici prodotti in un'area vicina al luogo di somministrazione del servizio per ridurre l'impatto ambientale. L'area di produzione è considerata vicina se si trova in un raggio massimo di 150 km.

biologici e sostenibili per l'ambiente nell'ambito dei servizi di refezione scolastica negli asili nido, nelle scuole dell'infanzia, nelle scuole primarie e nelle scuole secondarie di primo e di secondo grado, è istituito, nello stato di previsione del Ministero delle politiche agricole alimentari e forestali, il Fondo per le mense scolastiche biologiche, con una dotazione pari a 4 milioni di euro per l'anno 2017 e a 10 milioni di euro annui per il 2018. A 8 milioni di euro per l'anno 2019 e a 10 milioni di euro annui a decorrere dall'anno 2020", rimandando ad un decreto specifico che definisce, le percentuali minime di utilizzo di prodotti biologici nonché i requisiti e le specifiche tecniche necessari per qualificare il servizio di refezione scolastica quale mensa biologica. Il Fondo è destinato a ridurre i costi a carico dei beneficiari del servizio di mensa scolastica biologica e a realizzare iniziative di informazione e di promozione nelle scuole e di accompagnamento al servizio di refezione ed è assegnato annualmente al e regioni e alle province autonome di Trento e di Bolzano sulla base del numero dei beneficiari del servizio di mensa biologica presenti in ciascuna regione e provincia autonoma. Le stazioni appaltanti pubbliche che intendono aggiudicare servizi di mensa scolastica biologica devono prevedere nei capitolati l'inserimento delle percentuali minime di utilizzo di prodotti biologici oltre ai requisiti e alle specifiche tecniche indicati dal decreto

Il documento è costituito da 4 articoli e 2 allegati

L'articolo 1 indica le finalità e l'ambito di applicazione: promozione del consumo di prodotti biologici; definizione dei requisiti per la qualificazione di mensa biologica e dei criteri di premialità da

inserire nella documentazione di gara per l'affidamento del servizio. L'articolo 2 contiene le definizioni usate per l'applicazione de decreto.

L'articolo 3 stab.lisce. L'istituzione di un elenco delle stazioni appaltanti e dei soggetti che erogano il servizio di mensa biologica, le condizioni da soddisfare per iscriversi a tale elenco; l'istituzione da parte del Ministero di uno o più marchi collettivi identificativi della mensa scolastica biologica in funzione delle percentuali di prodotto biologico adottato.

Ci sono poi, due medaglie, una d'argento e l'altra d'oro, per contraddistinguere le due tipologie di mense biologiche previste





dalla legge, con quella oro che corrisponde a una qualificazione d'eccellenza legata a una maggiore percentuale di utilizzo di prodotti biologici e quella argento riferita a una percentuale più bassa. La mensa scolastica, per qualificarsi come biologica, è tenuta a rispettare, con riferimento alle materie prime di origine biologica, le seguenti percentuali minime di utilizzo in peso e per singola tipologia di prodotto

Medaglia d'argento:

- frutta, ortaggi, legumi, prodotti trasformati di origine vegetale (escl. succhi di frutta), pane e prodotti da forno, pasta, riso, farine, cereali e derivati, olio extravergine 70%
- uova, yogurt e succhi di frutta: 100%
- prodotti lattiero-caseari (escl. yogurt), carne, pesce da acquacoltura 30%

È prevista anche una qualificazione di eccellenza della mensa scolastica biologica nel caso in cui l'utilizzo di materie prime d' origine biologica raggiunga le percentuali in peso e per singola

tipologia di prodotto di seguito indicate.

Medaglia d'oro:

- frutta, ortaggi, legumi, prodotti trasformati di origine vegetale (escl. succhi di frutta), pane e prodotti da forno, pasta, riso, farine, cereaii e derivati, olio extravergine: 90%
- uova, yogurt e succhi di frutta100%
- prodotti lattiero-caseari (escl yogurt), carne, pesce da acquacoltura 50%. A chi ha scritto la norma forse è sfuggito che i criteri minimi ambientali (CAM)





obbligano le stazioni appaltanti a garantire una certa percentuale di prodotti biologici. Nella **tabella n.1** riportiamo apag. 37 il confronto tra le quantità prevista dai i CAM e quanto indicato dal decreto

Il comma 7 del documento precisa che la norma fa riferimento all'articolo 1, paragrafo 3 del regolamento n 834 che recita: "Il presente regolamento si applica a qualsiasi operatore che esercita attività in qualunque fase della produzione, preparazione e distribuzione. Tuttavia le ope-

razioni di ristorazione collettiva non sono soggette al presente regolamento. Gli Stati membri possono applicare norme nazionali o, in mancanza di queste, norme private, sull'etichettatura e il controllo dei prodotti provenienti da operazioni di ristorazione collettiva neila misura in cui tali norme sono conformi al a normat va comunitaria"

L'articolo 4 stabilisce, poi, l'entrata in vigore del decreto il giorno successivo alla sua pubblicazione nella Gazzetta Ufficiale della Repubblica italiana e ndividua le condizioni che consentono l'iscrizione nell'elenco di cui all'articolo 3 delle stazioni appaltanti che hanno già emanato un bando di ristorazione

L'Allegato 1 individua, poi, le percentuali minime di utilizzo di prodotti biologici oltre ai requisiti e le specifiche tecniche de la mensa scolastica biologica. E detta inoltre le norme di preparazione che devono essere conformi tra l'altro all'articolo 4 del regolamento n 834 e quelle applicabili alla trasformazione di alimenti biologici



Tab. 1: Criteri a confronto

DERRATE		CAM	D	ECRETO INTERMINIST	ERIALE
ALIMENTAR)	Criteri Minim	Criteri Premianti	Marchio ARGENTO	Marchio ORO	Criteri Premiant
Frutta	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proposzionali percentuale aliment BIO locali
Verdure e ortaggi	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale aliment BIO locali
Legumi	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimeni BIO locali
Cerealı	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BJO	90% BłO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Derivati dei cereali	-	-	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Pane e prodotti da forno	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Pasta	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Riso	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Farme	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Patate	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzional percentuale alimen BIO locali
Polenta	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIQ	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Pomodori e prodotti vegetali trasformati	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Succhi di frutta	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	100% BIO	100% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Formaggio	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	30% BIO	50% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Latte UHT	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	30% BIO	50% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Yogurt	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	100% BIO	100% BIO	Punti proporzional percentuale alimen BIO locali
Jova	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	100% BIO	100% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Olio extravergine di oliva	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	70% BIO	90% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Carne	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	30% BIO	50% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali
Pesce	40% BIO + 20% produzione integrata	Punti proporzionali a maggior quota rispetto a requisiti minimi	30% BIO	50% BIO	Punti proporzionali percentuale alimen BIO locali

Solo per i lettori più esigenti...



...Ristorando va sempre al cuore delle cose



10 numeri per 1000 pagine all'anno di news e indagini di settore in Italia, Europa e nel mondo, ampi dossier sui principali segmenti di mercato, interviste ai protagonisti della ristorazione, analisi del quadro normativo e fiscale di riferimento, monitoraggio completo degli appalti della ristorazione collettiva, attività delle associazioni di categoria, il listino prezzi aggiornato dei prodotti biologici, il calendario delle principali fiere del settore e molto altro ancora.



di cui all'articolo 6 dello stesso regolamento. Il medesimo allegato al punto 3 indica i criteri di "separazione" secondo quanto prevede l'articolo 26 del regolamento CE n. 889/2008 i cui punti salienti a cui si devono attenere gli operatori sono:

- 1 l'adozione di misure precauzionali per evitare il rischio di contaminazione da parte di sostanze o prodotti non autorizzati;
- 2 L'adozione di adeguate misure per evitare che prodotti non biologici vengano immessi sul mercato con un'indicazione che faccia riferimento al metodo di produzione biologico
- 3 In caso di preparazione o immagazzinamento di prodotti biologici l'operatore deve effettuare le preparazioni in cicli completi senza interruzioni e provvedere affinché esse siano separate fisicamente o nel tempo da operazioni analoghe effettuate su prodotti non biologici,

provvedere allo stoccaggio dei prodotti biologici, prima e dopo le operazioni, separandoli fisicamente o nel tempo dai prodotti non biologici,

- 4 adottare le misure necessarie per garantire l'identificazione dei lotti e per evitare mescolanze o scambi con prodotti non biologici,
- 5 eseguire le operazioni sui prodotti biologici solo dopo un'adeguata pulizia degli impianti di produzione. La separazione quindi deve essere garantita a attraverso distinzioni nello stesso spazio con aree o linee dedicate al prodotto biologico o nel tempo con momenti specifici per la lavorazione del prodotto biologico, durante il trasporto i contenitori ut lizzati per gli ingredienti biologici o i piatti ottenuti con ingredienti biologici devono essere di colore e/o formato diverso da quelli utilizzati per i prodotti convenzionali o comunque distinti con segnali indelebili È chiaro che solo chi non i meccanismi organizzativi che stanno alla base del funzionamento di un servizio di ristorazione sco-astica può scrivere simili assurdità.

A conti fatti

Quindi per poter ottenere una delle due "medaglie" che certificano la mensa come biologica sarebbe necessario costruire due cucine, oppure avere due magazzini ma, in questo caso, bisognerebbe preparare i prodotti biologici in orari diversi da quelli convenzionale... È ovvio che si tratta di indicazioni fuori luogo e lontano anni luce dal poter essere praticabili.

La prassi vuole che il decreto in questione, passi al vaglio dell'Europa. A questo punto si apre un periodo di tre mesi di status quo che termina il 26 febbraio - durante il quale l'Italia non può adottare la normativa in questione, in attesa che la Commissione e gli altri Stati membri provvedano ad esaminare il testo notificato e a rispondere adeguatamente. Questo periodo di tre mesi può anche dilatarsi nel caso in cui emerga che il progetto notificato possa creare ostacoli alla libera circolazione delle merci o alla libera prestazione di servizi della società dell'informazione, oppure

al diritto secondario dell'UE, e quindi la Commissione e gli altri Stati membri possono presentare un parere allo Stato membro che ha notificato il progetto Tale parere circostanziato ha l'effetto di prorogare il periodo di status quo per altri tre mesi, per i prodotti, e di un altro mese, per i servizi. Nel caso in cui sia emesso un parere circostanziato, lo Stato membro interessato è tenuto a spiegare l'intervento che intende compiere in risposta a tale parere. La Commissione e lo Stato membro possono anche fare commenti su un progetto notificato che è apparentemente conforme al diritto dell'Unione europea, ma necessita di chiarimenti sulla sua interpretazione. Lo Stato membro, per quanto possibile, tiene conto di questi commenti. La Commissione può anche bloccare un progetto per un periodo che va dai 12 ai 18 mesi, qualora vada svolto (o sia già in corso nello stesso settore) il lavoro di armonizzazione de l'UE

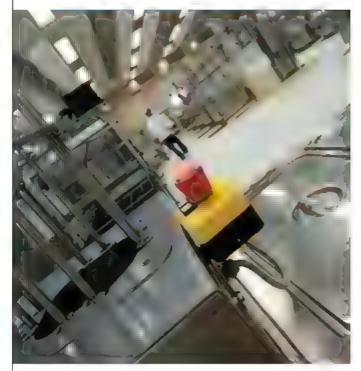
Non è da escludere che, visto l'iter complesso e le possibili lun-



gaggini, il decreto non vedrà mai la luce e aggiungo... Per fortuna Ma mentre il ministro grida ai quattro venti la bontà della norma, nessuno gli ha chiesto se sia a conoscenza di alcune situazioni che riguardano bambini in stato di "deprivazione alimentare" come accade in alcune zone di Milano e come riportato recentemente dal quotidiano la Repubblica?

Secondo i dati forniti da vari enti, sono circa tredicimila i bambini che mangiano troppo poco soprattutto nelle zone Giambellino, Barona, Quarto Oggiaro e Niguarda. Per far fronte a questa emergenza il comune lombardo, con alcune organizzazioni private, ha stanziato 25 milioni di euro per aiutare la famiglie in difficoltà economiche Questo fenomeno è sicuramente presente in tante altre città italiane. Quindi penso che anziché stanziare fondi per le mense biologiche, di cui nessuno sente la necessità, lo Stato avrebbe fatto bene a destinarii ai quei comuni che, per esempio, faticano a coprire gli insoluti generati dal mancato pagamento delle rette scolastiche da parte delle famiglie in difficoltà







Gestione alla milanese

Criticità e prospettive del catering per le scuole del capoluogo lombardo che, da 16 anni, vede Milano Ristorazione in prima linea

Era il 29 dicembre del 2000 quando il Comune di Milano e la neonata Milano Ristorazione sottoscrissero il contratto che regolava il servizio di ristorazione scolastica per le scuole meneghine.

L'accordo, che scadrà a fine 2020. ha dato vita nel tempo ad un'attività complessa e articolata che oggi da lavoro a circa 3000 persone Un esercito capace di preparare circa 85.000 pasti al giorno (compresi le 9 500 diete sanitarie e i menù etico/religiosi attivati) per i quali occorrono 9 992 tonne late di derrate alimentari all'anno lavorate da 26 centri cottura e 80 cucine dei nidi. Numen che



fanno gola ai grandi operatori della ristorazione collettiva, che ritengono l'impossibilità di misurarsi con un appalto come quello della ristorazione scolastica del comune di Miano un evidente

e emento distorsivo del mercato. Non è di questo parere Fabrizio De Fabritiis che dall'ottobre del 2016 è l'amministratore unico di Milano Ristorazione

"Il servizio di ristorazione scolasti-

ca, storicamente gestito in proprio dal Comune di Milano da oltre un secolo, rientra nel solco tradizionale dell'assistenza di stampo ambrosiano che prevede che i servizi al cittadino siano prerogativa e responsabilità del Pubblico.



FABRIZIO DE FABRITIIS, Amministratore Unico Milano Ristorazio

Non ritengo dunque, dice De Fabritiis che si tratti di una così "evidente" stortura. Il Comune di Milano ha scelto nel 2001 di trasferire competenza e finalità ad una propria società "În house", Milano Ristorazione, scegliendo una forma societaria indipendente dal punto di vista gestionale. Prezzi e servizi sono competitivi ed allineati agli standard offerti dalle principali società di ristorazione presenti sul mercato italiano. Tuttavia, il Comune ha piena facoltà, ad ogni scadenza del contratto di servizio, di affidare ad altro operatore il servizio di ristorazione per il territorio di Milano, cosa, peraltro, non percorribile reciprocamente da Milano Ristorazione che non può proporsi per analoghi servizi al di fuori del comune

Qual è oggi, a Milano, la situazione relativa al fenomeno del pasto portato da casa? Ci può dare qualche numero?

"A differenza di quanto accaduto in altre città ed in particolare a Torino e nonostante l'eco mediatica iniziale, il fenomeno nella nostra città non ha avuto seguito.

Ad oggi, nel secondo anno in cui è permesso richiedere di portare il pasto da casa, il numero di utenti che ha scelto questa opzione è di 15 su 75000 bambini serviti ogni giorno da Milano Ristorazione. L'aver evitato lo scontro frontale, permettendo, con le dovute cautele, la possibilità di scelta e, vogliamo pensare, l'offerta di un servizio complessivamente gradito dalle famiglie, hanno creato le condizioni, perché l'attenzione deali stakeholder, Comune e Famiglie, si concentrasse su come migliorare agni giorno il servizio senza sostituirlo con la Schiscetta Molti Comuni italiani sono alle

Molti Comuni italiani sono alle prese con il recupero delle in-



solvenze delle rette scolastiche. Ci può dire qual è la situazione a Milano e con quali strumenti Milano Ristorazione fronteggia il problema?

Milano Ristorazione esegue le formalità di incasso delle rette, ma non è ttolata al recupero delle insolvenze, responsabilità che rimane in capo al Comune

Ciò premesso, nel corso dell'anno scolastico, ci assumiamo l'onere di sollecitare le famiglie al rispetto delle scadenze. Le azioni messe in campo, sempre in stretta collaborazione con l'Assessorato competente, mirano, nel tempo, ad erodere la quota fisiologica di insolventi oggi scesa sotto la soglia

del 15%, inferiore alla media nazionale (nei mesi scorsi fece notizia la pubblica riprovazione, condivisa da tutti i Media, nei confronti della cronica insolvenza del presidente del Codacons lombardo)"

Fra le recenti novità che riguardano Milano Ristorazione c'è la ricerca di partner/sponsor per creare nuove iniziative che promuovano buone pratiche di educazione alimentare a scuola. Può spiegarci in dettaglio di cosa si tratta?

"La ricerca si è conclusa lo scorso 23 novembre con l'adesione di un partner che ha ritenuto interessante collaborare con Milano Ristorazione per un progetto finalizzato alla creazione di una piattaforma informatica, su base europea, per la gestione condivisa delle informazioni relative ai servizi di ristorazione scolastica delle città ritenute più rappresentative Milano è una di queste e Milano Ristorazione parteciperà, dunque, a questo progetto europeo Si tratta di un primo passo. Reali-

stratta di un primo passo. Realisticamente, infatti, non è facile immaginare e progettare fin da subito, da parte di aziende private, una collaborazione con Milano Ristorazione, data la delicatezza del ruolo che svolge e la prioritaria tutela del cliente/bambino anche da messaggi che devono essere coerenti con la mission e condivisi

a proposito di

Ristorando è anche su Appstore

















dai genitori. Siamo fiduciosi che, in futuro, altre società possano pensare a iniziative di partnership che possano contemporaneamente giovare all'utenza e favorire la reputazione reciproca, di Milano Ristorazione e dei brand convolti"

Evoluzione dei menu e dei prodotti: quali sono state le principali novità introdotte del 2017? Ci può anticipare qualcosa per quanto riguarda il 2018?

"La considerazione principale su questo argomento è che Milano Ristorazione sta progressivamente intensificando il rapporto con i Commissari Mensa, confrontandosi con sempre maggior efficacia con i suggerimenti dei genitori. Milano è un esempio virtuoso in questo ambito e, da parte nostra, la partecipazione è incoraggiata, perché siamo noi i primi a considerare il controllo dei genitori una delle azioni più importanti per il miglioramento del servizio. Ad oggi i Commissarı Mensa sono circa 2300 e hanno un organo di rappresentanza cittadina composto di 18 membri.

La scelta di anticipare la discussione dei Menu ad un anno prima della loro entrata in vigore è una risposta alla richiesta di condividere le proposte dei piatti con chi rappresenta il parere delle famiglie. Il menu scolastico, infatti, è frutto di un lavoro di aggiustamenti e miglioramenti lungo e costante, pertanto, da un anno con l'altro i cambiamenti non stravolgono lo schema, ma intervengono in maniera puntuale Si cerca, comunque, di seguire una tendenza al miglioramento anche nelle scelte di carattere generale, nel rispetto delle indicazioni che suggeriscono scelte sempre più salutistiche e sostenibili. In questa direzione la diminuzione progressiva della presenza di carni rosse, compensata dall'aumento di legumi e cereali integrali, oltre a prodotti di origine biologica come la frutta (mele, pere, uva, arance, dementine, banane). Tra le nuove pietanze, invece, nel menu in corso sono state introdotte, il filetto di platessa, le chicche di merluzzo, un'ulteriore pasta integrale, non-



ché, a rotazione, gli amati spaghetti. Saranno poi realizzate delle giornate con paste "diverse" a base di legumi"

E a proposito di sprechi alimentari?...

"Milano Ristorazione è impegnata da tempo sul fronte del recupero delle eccedenze, che, ricordiamo, come è ben noto a tutti gli operatori del settore ristorazione, sono in parte fisiologiche

Per erodere sempre più questa quota, da tempo si lavora in diverse direzioni, infatti, siamo tutti consapevoli che se il gradimento del pasto migliora, si sta già avanzando di meno. In questa ottica consideriamo il progetto "Frutta a metà mattina" un tassello importante nella lotta allo spreco, infatti, non solo cambiando orario i bambini mangiano più frutta, ma migliora anche il consumo del pasto principale

Proprio in conseguenza di questa azione virtuosa si è deciso di rendere ancora più efficace la raccolta di frutta e pane ad opera di Sitobo, infatti, se fino allo scorso anno i volontari si recavano direttamente nelle scuole riuscendo a coprre un centinaio di istituti, un quarto del totale, da quest'anno sono gli addetti di Milano Ristorazione a rendersi partecipi della raccolta, facendo concentrare nei 26 centri cucina le derrate di tutte le scuole che aderiscono, ottenendo un aumento del recuperato a fronte di una logistica meno impegnativa per i volontan ed un minor utilizzo di mezzi sulle strade della città Parallelamente prosegue il progetto "lo Non Spreco" con un ritancio nella sensibilizzazione all'utilizzo da parte dei bambini del Sacchetto Salva-Merenda che, dal 2014 ha visto distribuire oltre 30.000 buste"







L'aziendale salva

la ristorazione collettiva

Malgrado la disoccupazione e l'avanzata del QSR, in Francia la collettiva continua la sua progressione grazie al dinamismo demografico e alla buona gestione del segmento aziendale

di Georges Garcin

Il mercato della ristorazione francese è caratterizzato da tre fattori.

Il primo è la forte presenza de grandi gruppi e delle società che stanno dominando il segmento aziendale e progredendo lentamente nei segmenti sociali. A questo proposito, i tre grupp teader internazionali, Elior e Sodexo d'origine francese, e l'inglese Compass, hanno raggiunto, nel 2016, una cifra d'affari d' 5 mitiardi di euro, cioè il 28% de.



mercato totale del settore nazionale, il cui volume è valutato 18 miliardi di euro. La dimensione, la capacità di diversificare e di innovare, hanno permesso loro di rispondere alle esigenze dei consumatori moderni, che hanno superato così il luogo comune che vuole la mensa come un luogo in cui non si mangia bene. Recentemente un quarto gruppo internazionale è arrivato sul mercato. Parliamo di Newrest che ha acquisito la società Appetito.

Il secondo fattore che condiziona la collettiva transalpina è l'enorme potenziale di sviluppo della scolastica e della socio-sanitaria, la cui crescita è sostenuta da una forte natalità e dall'espansione della categoria senior. Il terzo fattore è la pressione costante da parte dello Stato e dei media in merito all'obbitgo di applicare delle regole sempre più impegnative e costose, in nome della salute e della sicurezza, quando si tratta di servizi di ristorazione collettiva

Uno degli obiettivi di questa compagna di sensibilizzazione è, per esempio, quello di imporre ne pasti il 20% di prodotti bio e il 40% di acquisti locali e stagionali entro l'anno 2020. È chiaro che

Un'offerta sempre più... Commerciale

Le difficoltà fronteggiate dalle societa di ristorazione non si limitano alla concorrenza più o meno sleale dell'autogestione dei servizi di ristorazione da parte degli enti pubblici, ma sono in parte generate da un contesto economico e sociale ancora sfavorevole

Maigrado la ripresa europea permessa dal calo del prezzo del petrolio e dell'euro, dai bassi tassi d'interesse e dalia fine dell'inflazione, il Paese non è stato capace di contenere il fenomeno della disoccupazione. Quindi la resistenza della ristorazione aziendale al calo dei lavoratori si spiega grazie ad un'organizzazione efficiente messa in campo dalle SRC.

La top ten della collettiva francese

Gruppi	Cifra affari (mln €)	Pasti serviti (in mln)
Elior	2.170,7	291,3
Sodexo	1.722,7	308,0
Compass	1.165,0	294,4
Api Restauration	535,0	141,6
Convivio	130,9	₹7,3
Multi Restauration MRS	109,9	14,3
Newrest	80,1	14,7
Vitalrest	53,5	12,0
Coralys	45,9	9,9
Restoria	44,1	12,9

di una nuova "razza di consumatori"; per gli operatori regional più piccoli, visto l'alto livello della competizione, la strada percorsa è stata quella dell'associazione hanno inserito nell'offerta la distribuzione di piatti snacking, aumentando il numero dei punti vendita e allungando gli orari. Cosi, dopo il calo della ristorazione commerciale, la co lettiva è diventata paladina del fuoricasa tradizionale, mantenendo prezzi accettabili e salvaguardando la convivialità del pasto servito a tavola



tali regolamenti sono incompatibili con le attuali politiche di food cost e con i budget degli operatori privati, mettendo così le gestioni pubbliche delle mense in grado di competere, potendo contare sull'apporto dei contribuenti in caso di... deficit.

In termini di strategie aziendali abbiamo assistito a operazioni di concentrazione delle attività, i grandi gruppi hanno messo in campo tecniche finanziarie e di gestione delle risorse umane in grado di fronteggiare la crescente complessità delle attività e l'arrivo

di impresa Per ciò che irguarda la gestione del servizio, i grandi gruppi hanno creato nuovi modelli di operatività. Hanno arricchito l'offerta con piatti complementari spesso di origine ... "straniera", messo in campo tecnologie capaci di migliorare la fluidità del servizio,

Scolastica: la politica dei piccoli passi

L'approccio degli operatori al segmento della scolastica è sempre improntato alla massima prudenza. La prima regola è selezionare con cura le gare d'appalto. In questo ambito, infatti, il 2016 non ha riservato interessanti sorprese alle SRC, anzi, il lert motiv è rimasto quello degli anni precedenti caratterizzato, cioè, da richieste di prestazioni sempre più ricche, a fronte di prezzi sempre più bassi Una situazione paradossale che gli enti pubblici non prendono in considerazione, impegnati come sono nel limitare la loro responsabilità riguardo alla salute degli alluni, tramite la redazione di capitolati appesantiti da richieste insostenibili. Per questo motivo il rapporto prezzo-qualità dei pasti



PARMA.7 10 MAGGIO. 2018

WELCOME TO FOODLAND



serviti nelle scuole non corrisponde nè ai budget dei ristoratori, nè ai gusti dei piccoli consumatori, che preferiscono sostituire e completare la loro alimentazione con I offerta snacking vicina o dentro la scuola (guando c'è...) o rifornendosi di merendine e bevande gassate alla prima vending machine disponibile; con tutti i problemi di matnutrizione e di opesità che questo meccanismo implica Si tratta di una situazione pericolosa porché più di 6 milioni di giovani mangiano ogni gromo in queste mense. Per questo l'associazione dei consumatori que choisir ha fatto nelle scuole una





sene di valutazioni su un campione di 12.000 pasti ...

I risuitati, nella maggior parte dei casi non sono stati lusinghieri Tre le critiche principali: la mancanza di formazione professionale da parte di alcuni responsabili dei servizio, l'incapacità o il rifiuto di control are il fornitore dei servizio nel caso di una gestione in appalto: l'insufficienza del budget

relativo al food cost del pasto, limitato in media a circa 1,7 euro per ciò che riguarda la spesa per le materie primae

Un potenziale enorme che richiede innovazione

La crescita delle società di ristorazione nel settore de le scuole è dunque fortemente ostacolata da aspetti economici. Nel segmento della sanità, i problemi più importanti sono invece di carattere operativo.

il potenziale del comparto è considerevole: parliamo di un mercato di 8 miliardi di euro con una quota di servizi esternalizzati che non supera il 20%.

L'interesse economico delle SRC nei confronti del catering socio sanitario è acchito dal fatto che si tratta di una clientela "sicura" che genera numerose prestazioni giornaliere.

Va detto, però, che l'attività di ristorazione va molto ben organizzata în virtù del trend che vuole i tempi medi di degenza ospedaliera in contrazione.

A questo si aggiunge la necessità di fronteggiare un'ampia gamma di regimi alimentari, problemi di produttività e distribuzione dei pasti e di competenza della mano d'opera

Per questi motivi, la ristorazione socio sanitaria è terreno fertile soprattutto per i grandi gruppi in grado di affrontare i fattori appena descritti, con Elior, Sodexo e Compass a fare la parte del

Horo concorrenti sono le grandi società del settore agro-alimentare come Davigel o Fleury Michon che possono produrre e consegnare i piatti agli ospedali con una flessibilità sufficiente Questa concorrenza potrebbe diventare partnership fra industria e servizio con la possibilità di aggiungere le competenze e di controllare i cost



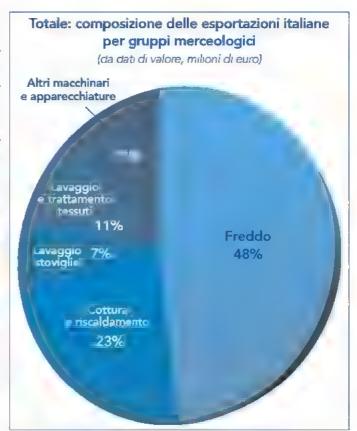
foodservice equipment foodservice aquipment foodservice equipment foodservice aquipment foodservice aquip

Un settore che funziona

Sviluppo, scenari e strategie dei produttori in Italia di apparecchiature professionali per catering e ospitalità

A cura del Servizio Studi Economici di ANIE per EFCEM Italia

Nei 2016 lo scenario macroeconomico internazionale si è caratterizzato per una e evata incertezza. Tali tendenze sono intercettate dai dati relativi al 'evo uz one del commercio mondiale che ha registrato un andamento infenore alla media del 'ult mo gunquennio. So o nell'ultima parte dell'anno sono emersi segnali di miglioramento del profilo congiunturale, con una prima nattivazione degli scambi globali. In guesto contesto nel 2016 l'economia italiana si è caratterizzata per una moderata r presa, seppur inferiore alle attese. Pur in uno scenario internazionale incerto, na 2016 l'industria italiana di attrezzature per l'ospitalità professionale ha registrato una crescita delle esportazioni pari al 9,1% (+10,5% la variazione nel 2015). Il comparto si caratterizza tradizionalmente per una elevata competitività nelle catene di fomitura globali. Nella media del 2016 le esportazioni di tecnologie per l'ospitalità professionale hanno raggiunto i 4,4 miliardi di euro e il saldo della bilancia commerciale risulta attivo per 3,4 miliardi di euro. Grazie a un'offerta tecnologica altamente qualificata da tempo riconosciuta sui mercati esteri, in corso d'anno le imprese fornitrici di attrezzature per l'ospitalità professionale hanno saputo cogliere spunti di crescita sia in area europea sia in ambito extra UE. Nel 2016 le vendite estere rivolte all'area europea - che si conferma principale mercato di sbocco con una quota superiore al 60% sul totale esportato - hanno registrato un incremento annuo del 4,9%. In crescita sia le esportazioni verso l'Unione europea sia verso i Paesi europei extra UE (con un incremento pari rispettivamente al 5,2% e al 3,2%). Nel dettaglio, dei Paesi dell'Unione hanno registrato un andamento dinamico le vendite estere rivolte a Francia e Germania, primi mercati di destinazione dell'export del comparto (+4,8% e +10,2% le rispettive variazioni nel 2016). Nonostante l'incertezza dello scenario, le imprese italiane fornitrici di tecnologie per l'ospitalità hanno saputo cogliere opportunità di crescita anche nei mercati extra europei. L'Asia, con una quota sul totale deil'export pari al 21,9%, si conferma nel 2016 prima area di sbocco al di fuori dei confini europei delle tecnologie italiane per l'ospitalità. All'interno del continente asiatico è proseguito il percorso di consolidamento delle vendite estere nell'area del Medio Oriente, che esprime una elevata ricettività all'offerta Made in Italy. In dettaglio, gli Emirati Arabi



FONTE: elaborazioni Servizio Centrale Studi Economici ANIE su dati Eurostat

Uniti rappresentano nel 2016 il quarto Paese di destinazione dell'export italiano di soluzioni per l'ospitalità, con un incremento annuo a tre cifre. Il continente americano rappresenta la seconda area di sbocco del comparto al di fuori dei confini europei, con una quota sul totale esportato vicina al 10%. All'interno del continente, nel 2016 hanno evidenziato un profilo positivo sia le esportazioni rivolte al Nord America sia all'America Latina. Nell'area del Nord America si segnalano in crescita le vendite rivolte al mercato statunitense (±11,1%), che si caratterizza tradizionalmente per una domanda maggiormente rivolta alle produzioni di più alta gamma. In ambito extra UE si rilevano invece in

www.efcemitalia.it ***www.efcemitalia.it ***www.efcemitalia.it ***www.efcemitalia.it ***www.efcemitalia.it

ment • foodservice • quipment • foodservice equipment • foodservice equipment • foodservice • quipment • foodservice

calo le vendite estere rivolte al continente africano - sia nella componente relativa al Nord Africa sia all'Africa Subsahariana - e all'Oceania.

Segmento per segmento

Nel 2016 le esportazioni di attrezzature per la cottura e riscaldamento - che rappresentano una quota sul totale delle esportazioni del comparto pari al 23% - hanno mostrato un incremento annuo del 3,0%. Le vendite estere rivolte all'area europea hanno visto una crescita pari al 7,6%. In dettaglio, le esportazioni destinate alla Germania - primo mercato di sbocco del segmento con una quota sul totale pari al 7,8% - hanno evidenziato un incremento a due cifre. Guardando ai mercati extra europei, in corso d'anno sono emerse tendenze diversificate. Fra le aree extra europee che hanno espresso un maggiore dinamismo si annovera il mercato africano, soprattutto nella componente dell'Africa Subsahanana. Le esportazioni rivolte al continente americano e asiatico hanno invece evidenziato un profilo di segno negativo.

Dopo la vivace performance messa a segno nel 2015, si segnalano in calo le vendite estere rivolte al mercato statunitense, secondo Paese di destinazione dell'export di attrezzature per la cottura e riscaldamento. Dopo aver registrato nel 2015 una crescita a doppia cifra, nel 2016 le esportazioni di attrezzature per il lavaggio e il trattamento dei tessuti hanno mostrato un incremento pari al 6,8%.

Un andamento dinamico ha caratterizzato in corso d'anno le vendite estere rivolte all'area europea, sia nella componente dell'Unione sia in quella dei Paesi europei extra UE.

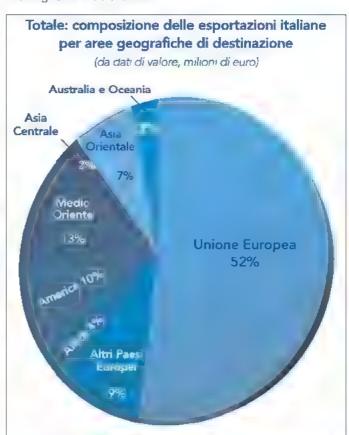
All'interno dell'UE-28 si segnala in crescita la domanda rivolta alla Germania, primo mercato a cui si rivolgono le esportazioni del segmento con una quota pari al 12,1% sul totale

Fra i Paesi europei extra UE le vendite estere rivolte al mercato turco hanno visto un incremento a due cifre. Al di fuori dei confini europei si è rafforzata la domanda che ongina dal continente asiatico e, in particolare, dall'Asia orienta.e

L'Asia è la prima area di sbocco extra europea delle tecnologie italiane per il lavaggio e il trattamento dei tessuti, rappresentando una quota sul totale esportato vicina al 17%. In cresota in corso d'anno anche l'export rivolto all'America latina. Nel 2016 le tecnologie per il lavaggio stoviglie - che rappresentano una quota sulle esportazioni totali pari al 7% - hanno registrato un incremento annuo delle vendite estere del 3,4%. Tale andamento ha beneficiato soprattutto della tenuta della domanda europea, mentre i mercati extra UE hanno evidenziato una maggiore debolezza. Nel dettaglio per Paesi le esportazioni rivolte a Francia e Germania, primi due mercati di sbocco del segmento con una quota sul totale vicina al 30%, hanno visto una crescita pari ri-

spettivamente al 3,2% e al 5,8%. Sostanzialmente stabili le vendite estere nel Regno Unito, terzo mercato di destinazione delle tecnologie per il lavaggio stoviglie in ambito europeo.

Fra i mercati extra UE, in controtendenza rispetto alla media delle restanti aree, ha evidenziato un profilo di segno positivo la domanda che origina dall'Asia orientale.



FONTE: elaborazioni Servizio Centrale Studi Economici ANIE su dati Eurostat

EFCEM ITALIA POLO DEL PROFESSIONALE

Efcem Italia è l'Associazione che, in seno a Ceced Italia - Associazione Nazionale Produttori di Apparecchi Domestici e Professionali - riunisce le imprese del settore professionale e rappresenta l'Italia nell'ambito di Efcem - European federation of catering Equipment Manufacturers - un comparto industriale delle apparecchiature professionali per l'Ho.Re.Ca. che vede l'Italia leader mondiale con un fatturato che supera i 4 miliardi di euro l'anno e una capacità d'esportazione che supera l'70%



Il grande balzo

Fiducia alle stelle nel III trimestre 2017, con un sentiment che per la prima volta da 10 anni supera la soglia dei 120 punti

di MLA

L'ottimismo crescente dei ristoratori circa un miglioramento del quadro congiunturale dell'economia italiana, si manifesta in maniera sempre più evidente nei giudizi che gli stessi forniscono sia per quanto attiene alle performance delle singole imprese, sia al trend dell'intero settore e sia, infine, al dima di fiducia complessivo, come emerso dalla consueta indagine Fipe. In particolare, nel III trimestre 2017, il saldo grezzo delle risposte relativo alle performance aziendali è passato dai 17,1 punti del III trimestre 2016 ai 21,2 dello stesso trimestre dell'anno appena concluso, in cre-





scita di 4 (Fig 1 pag. 51) mentre quello che riguarda l'intero settore fa un bazo di addirittura di 44,6 punti

A testimonianza di un netto miglioramento delle condizioni della domanda, i giudizi espressi dal panel sui flussi di clientela si allineano a quelli sul fatturato: qui il saldo guadagna 4 punti rispetto allo stesso periodo di un anno fa (Fig. 2 pag. 51)

Fiducia alle stelle

I prezzi di vendita e i costi di approvvigionamento vengono dat in leggero rialzo rispetto ad un anno fa mentre per quanto conceme l'occupazione, nel periodo Fig. 1 Fig. 2



FONTE: osservatorio congiunturale Fine



FONTE: osservatorio congiunturale Fipe

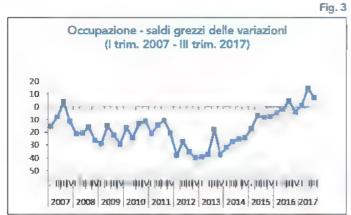


lugio-settembre 2017 i saldo migliora di 2,3 punti percentuali rispetto al III trimestre del 2016 (Fig 3).

Benché considerando tutti quest irisultati positivi si possa comprendere facilmente come il ci ma di fiducia generale dei ristoratori progredisca, colpisce l'entità di questo exploit il sentiment complessivo arriva a quota 120,3 (Fig 4). Negli ultimi 10 anni di rilevazioni, è la prima volta che si registra un risultato tanto



eclatante. L'indice del 1 trimestre è infatt superiore di ben 14 punti rispetto a quanto r levato un anno fa e di 17,3 punti rispetto al periodo aprile-giugno 2017, dato tanto più significativo se si pensa che arriva dopo ben 4 trimestri consecutivi di crescita. È anche l'ottimo andamento della stagione estiva 2017 a gonfiare le vele delle percezioni degi operatori del settore, infondendo ulteriore ottimismo per il futuro.



FONTE: osservatorio congiunturale Fipe



FONTE: osservatorio congiunturale Fipe





Primati e prospettive

Numeri in crescita per il settore della distribuzione automatica, nel quale l'Italia vanta numerosi record, tra parco macchine più esteso d'Europa e leadership nell'export. E adesso si diffondono gli apparecchi 4.0

di M.L. Andreis

euro per l'esattezza).

Sono quasi 11 miliarque con- Coffee self service rules

Con una crescita del 2,13% ne a capsule e cialde per casa e uffici) è aumentato del 4,3% nel 2016, il fatturato del ven- Numeri forniti dal consueto studio realizzato da Accenture per ding in Italia ha sfiorato i 3,5 CONFIDA, l'associazione che rappresenta l'intera filiera del a dimiliari di euro (3.465.614.675 stribuzione automatica nel Belpaese.

(precisamente Al vertice della classifica delle vendite troviamo ancora una volta 10 797.992 857) erogate nello il caffè sono 2,7 miliardi le consumazioni erogate nel 2016 stesso anno, in progressione (+1,67% rispetto al 2015), il 55,5% dei consumi totali del settore dello 0,48% rispetto al 2015. Sono state invece 5,8 miliardi le capsule e le ciaide vendute nello mentre il mercato del cosid- stesso anno, dal che si evince che un italiano su due oggi opta detto "porzionato" (le macchi- per il caffè in modalità "self service"



PAOLO GHIDOTTI. presidente EVA

Sempre nel novero delle bevande caide, da segnalare l'exploit del ginseng (+15,3%) mentre tra gli snack più diffusi vanno sempre più forte quelli a base di cioccolato (+1,47%) e i biscotti (+5,76%)

Ma è interessante notare come siano frutta fresca e secca, con aumenti rispettivamente del 55 e del 50%, i due prodotti che hanno messo a segno i risultati più appa- automatici, che esportiamo un riscenti, a testimonianza del sem- po' in tutto il mondo. Risultato pre più largo utilizzo dei distributori automatici come veicolo di diffusione anche di cibi sani e salutari in lieve flessione invece Il consumo di bevande fredde (-2,64%), specie a motivo di una estate decisamen- per hotel, bar e ristoranti, dove te meno calda rispetto a quella del 2015. Data tale premessa, la vendita di acqua ha limitato i danni rispetto ad altri prodotti freddi (-1,23%), mentre le bevande gasate hanno subito una contrazione del 7,68%. In controtendenza nettari e succhi 100% (+4.03%) ed cato in crescita dell'1,20% grazie a 1.5 milioni di consumazioni.

Luoghi di consumo e parco macchine

.136% delle consumazioni del ven- Distributori 4.0 mi, mentre a quello commerciale fa riferimento circa il 13%. A loro volta, scuole e università da un

politane...), con il 3% ciascuno Le vending machine installate da nord a sud de lo Stivale sono 805.431. Si tratta di un primato a livello europeo, dove la Penisola viene prima di Francia (590 mila), Germania (555 mila) e Inghilterra (417 mila) Non è dunque un caso che l'Italia sia il principale produttore continentale di distributori il 70% dei dispositivi automatici prodotti lungo lo Stivale finisce all'estero, in un mercato che vale circa 300 milioni di euro (escluso il settore delle macchine da caffè l'Italia è parimenti leader). Un ruolo di primo piano che ha trovato conferma peraltro nella recente designazione di Paolo Ghidotti, Vice President della Busi-

ness Unit OCS del Gruppo EVOCA, quale nuovo presidente di EVA, l'European Vending & Coffee Service Association, l'ente che raggruppa le aziende del settore a livello continentale: ulteriore testimonianza energy drink, una nicchia di mer- della vrtalità del comparto in Italia, alla cui base c'è una filiera dinamica e socialmente rilevante, composta da circa 3.000 imprese di gestione, l'80% piccole e medie, che in questi anni hanno fatto i salti mortali per migliorare e ampliare l'offerta alimentare, rendendola più vicina ai gusti e alle nuove esigenze nutrizionali dei consumatori.

ding avvengono all'interno di in- Non è infatti un caso che, come ha sottolineato il presidente di dustrie e grandi aziende. In parti- CONFIDA Piero Lazzari. "Negli ultimi anni i distributori automatici si colare, al comparto del lavoro pri- sono evoluti tecnologicamente, integrando funzioni 'intelligenti' vato è ascrivibile il 17% dei consu-tramite schemi touch, sistemi di telemetria e di pagamento mobile. Ciò consente una semplice ed efficace interazione uomo/macchina e quindi, come messo in evidenza anche dal Politecnico di Milano, oggi le vending machine sono una delle migliori manifestazioni del colato, e sanità da l'altro, rappresen-siddetto Internet of Things in Italia". Basti dire a riquardo che, secondo tano in entrambi i casi l'11%. Val- i dati dell'Osservatorio IOT del Polimi, le cosiddette smart vending magono il 6% dei consumi comples- chine sono già 80.000 in lungo lo Stivale, circa il 10% del parco sivi le erogazioni delle macchinette 👚 macchine totale. E non è tutto: come ha sottolineato ancora Lazzari, "i che si incontrano nei luoghi pub- produttori italiani dei distributori automatici sono leader a livello blici (sale qiochi, centri commer- mondiale e rappresentano un esempio pratico di eccellenza della tecciali, biblioteche, associazioni e nologia made in Italy da esportazione. Le tecnologie del vending circoli, oratori, etc.) Chiudono hanno tutte le caratteristiche di innovazione che vengono comunemente l'elenco luoghi di svago e di pas- racchiuse nel concetto di 'Industria/Impresa 4.0', e auspichiamo che saggio (aeroporti, stazioni, metro- possano usufruire anche delle agevolazioni riservate al settore".

l prodotti al distributor	più venduti re automatico*
TIPOLOGIA PRODOTTO	UNITA' EROGATE
Caffe	2 751.817 848
Acqua	722 032 439
Snack dold	323 101 993
Snack salatı	265, 100, 185
The caldo	220.324.044
Snack a base di cioccolato	137.733 619
Orzo, ginseng e camomilla	136.244.487
Bevande gasate	98.186.092
Cioccolata calda	95 547.964
The freddo	56.433.014
Succhi di frutta	56.115.032
Prodotti freschi	44.886.114
Gelati	8.263.337
Sport drink	7.388.415
Confectionery (caramelle, gomme da masticare ecc)	6.755.666
Energy drink	1 539 054
Pasti pronti	1.491 331

Le smart vending machine sono dunque in costante aumento: la loro diffusione presso uffici, università, stazioni metropolitane ecc. è appena iniziata ma è destinata a progredire a ritmi sostenuti, favorendo altresì innalzamento progressivo della qualità dei prodotti erogati, basti pensare ad alimenti e bevande bio, ecososten bili, a km 0 e persino veggie. Infine, non va dimenticato neppure che la distribuzione automatica resta un canale straordinariamente vantaggioso per il rapporto qualità/prezzo.





La lunga corsa del bio

Cresce il numero delle realtà di biologico in tutte le tipologie di attività monitorate, alimentari e non. E sono i ristoranti e - in parte - le scuole a tirare la volata nel settore

di M.L. Andreis



Passate da 8.422 nel 2012 a 9.007 nel 2016, è cresciuto del 6,9% il numero delle attività bio su tutto il territorio nazionale suddivise in otto differenti tipologie alimentari, che hanno conosciuto variazioni oscillanti tra exploit del 70% e contrazioni del 6%.

È quanto emerge dal Rapporto BioBank 2017, secondo il quale, in particolare, nel 2016 a ti- Tutti pazzi per il bio rare la volata sono stati i ristogiche, con un incremento del merce di alimenti "green", con una progressione del 68% Per

quanto attiene invece ai negozi specializzati, l'aumento registrato è stato del 12%, mentre le mense scolastiche che utilizzano materie prime biologiche sono il 7,7% in più Variazioni assai più contenute per le aziende con vendita diretta (+3%), sostanzial- ma anche considerando l'effetmente spacci presso le aziende agricole bio

Andando ad osservare il lato delle flessioni, incontriamo i mercatini biologici e della biodiversità (-1,7%), gli agriturismi aperti da coltivatori bio (-2,4%), e i gruppi d'acquisto solidale (-5,6), in quest'ultimo caso soprattutto a causa di un ricambio significativo negli ultımi anni.

In definitiva, il mercato è vitale e in costante evoluzione, anche ranti con materie prime biolo- alla luce dei dati strutturali resi noti dal Ministero delle Politiche agricole attraverso il Sinab (Sistema d'informazione nazionale 71,4%; a seguire i siti di e-com- sull'agricoltura biologica). Ebbene, sempre nel 2016, l'incremento delle superfici coltivate è stato pari al 20%: 1 795 650 di ettari bio e in conversione, con un'incidenza sul totale della superficie

agricola utile nazionale che è arrivata al 14%. Il che non ha solo valenza come dato in sé. to benefico per la tutela del territorio, per la salute e per la società intera, i cui stili di vita vengono influenzati e a loro volta influenzano questa progressione in direzione di una sempre maggiore sostenibilità. Insomma, în un quarto di secolo tutto è cambiato, se fino a pochi anni fa erano considerati pazzi quelli che scommettevano su questa innovativa forma di agricoltura, oggi sono tutti pazzi per il biologico

Rispecchia e registra questo cambiamento il Rapporto Bio Bank 2017, che per la prima volta ha elaborato anche la classifica #50CittàBioBank per numero di attività, cui si somma quella delle province leader per ogni tipologia

Pilastro del rapporto è come sempre il monitoraggio di 11 tipologie di attività: otto alimentari (aziende con vendita diretta, mercatini, gruppi d'acquisto, negozi, e-commerce alimenti, ristoranti & co, agriturismi, mense scolastiche), tre per cosmesi & commerce).

Partendo proprio dalla classifica delle prime 50 (in realtà 53) città "a tutto bio" italiane, ai primi 5 posti troviamo Roma, Milano, Torino, Bologna e Firenze. Tra Ristoranti e scuole magna, che ne conta ben 12 su da un lato, scuole dall'altro. alto del podio con 1 356. Secon- ambienti informali (con 1.273) e Toscana (con 1.107) La Lombardia peraltro è tra i big in ogni tipologia di attività, soluto in 8 tipologie su 11 del rapporto

A capeggiare l'elenco della densità sono però tre regioni del Centro Italia Marche, Umbria e Toscana

Il panorama diventa più complesso se si osservano le regioni che primeggiano per densità nelle varie tipologie. l'Umbria è prima in due tipologie, come pure Valle d'Aosta e Trentino-Alto Adige Tra le regioni leader



co (aziende, profumerie & co, e- in Italia solo la Toscana è sugli scudi sia nella classifica per numero sia in quella per densità

> Nelle regioni al vertice in ogni tipologia invece, l'unica presente sia nella classifica per numero sia in quella per densità è l'Emilia-Romagna, dove abbondano i ristoranti

le regioni invece, quella con più Osserviamo quindi più da vicino due ambiti di particolare città in classifica è l'Emilia-Ro- interesse dove il bio si sta diffondendo sempre più: ristoranti

53, anche se poi in cima alla gra- Ai vertici della classifica della crescita, i 516 locali bio censiti duatoria delle regioni leader per nel 2016 (erano 301 nel 2012) si inseriscono nella maggior numero di attività, è la Lombar- parte dei casi nel filone della ristorazione veloce con servizio radia a conquistare il gradino più pido, strutture agili e flessibili, orientamento ai trend emergenti,

do e terzo piazzamento rispetti- Cambiano anche i pasti, spesso destrutturati, a favore di piatti vamente per Emilia-Romagna unici e con l'abolizione della seguenza classica antipasto-primo-secondo-dessert.

Dopo I boom delle gelaterie, ora è il turno dei locali vegani con i loro colorati piatti plant based realizzati con prodotti veessendo prima per numero as- getali, biologici e stagionali, all'insegna della qualità.

> Caratterizzato da un elevato turn over (una guarantina i locali chiusi nel 2016 a fronte di oltre 100 aperti, con un saldo larga-

Numero attività bio 9 007 Crescita attività bio 2012-2016 +6,9% Aumento ristoranti bio 2016 +71.4% Aumento mense bio 2016 +7,7% Superficie bio coltivate o în conversione 1.795.650 ettari Percentuale superficie agricola nazionale bio 14% Numero ristoranti bio 516		Rapporto Bio Bank 2017	
Aumento ristoranti bio 2016 +71.4% Aumento mense bio 2016 +7,7% Superficie bio coltivate o in conversione 1.795.650 ettari Percentuale superficie agricola nazionale bio 14%	I	Numero attività bio	9 007
Aumento mense bio 2016 +7,7% Superficie bio coltivate o în conversione 1.795.650 ettari Percentuale superficie agricola nazionale bio 14%		Crescita attività bio 2012-2016	+6,9%
Superficie bio coltivate o în conversione 1.795-650 ettari Percentuale superficie agricola nazionale bio 14%		Aumento ristoranti bio 2016	+71.4%
Percentuale superficie agricola nazionale bio 14%		Aumento mense bio 2016	+7,7%
· · ·		Superficie bio coltivate o în conversione 1.795.65	0 ettari
Numero ristoranti bio 516		Percentuale superficie agricola nazionale bio	14%
		Numero ristoranti bio	516
Numero scuole bio 1.288		Numero scuole bio	1.288

mente positivo pari al 14,7%), la cucina vegana viene proposta dal 52% dei ristoranti, la vegetariana dal 51%, mentre quella tradizionale dal 37% Naturalmente ogni locale può offrire anche diversi tipi di cucina insieme

Come già visto, tra le regioni leader spicca l'Emilia-Romagna, l'unica che guadagna il primo posto in due graduatorie: per numero assoluto e per densità di ristoranti. Non è un caso che Fico, la Fabbrica Italiana Contadina ideato da Oscar Farinetti, abbia aperto proprio a Bologna, al centro di un territorio che riserva molta attenzione proprio all'agricottura biologica e biodinamica e alle eccellenze gastronomiche in versione organic

Passando alle scuole, da quando apriva nel lontano 1986 la prima mensa bio-mediterranea in un istituto di Cesena, tanta acqua è passata sotto i pontie, nonostante i magri bilanci comunali, le polemiche sul "caro mensa" e le diatribe del "panino da casa", la corsa al bio è inarrestabile. Tanto più adesso, grazie allo stanziamento nel 2017 di 44 milioni di euro per la promozione e la affusione dei prodotti biologici nella ristorazione scolastica. Il Fondo, gestito dal Ministero delle Politiche agricole, servirà anche per ridurre i costi a carico degli studenti e, in senso lato, a promuovere stili alimentari più corretti, necessari per affrontare il problema dell'obesità infantile, in crescita costante anche nel Belpaese, secondo il Global Burden of Disease 2015 pubblicato sulla rivista scientifica The Lancet.

Il premio per le migliori catene del retail attive in Italia!

Gli Awards 2018

- 1. Family Store e Department Store Store con reparti di abbigliamento e accessori sia per donna che per uomo e bambino
- Moda, accessori, sport Abbigliamento di genere (uomo o donna o bambino), intimo, calzature, pelletteria, valigeria, sportswear
- 3. Casa e accessori Casalinghi, tessile casa, giardinaggio, arredamento
- 4. Elettronica e telefonia Elettronica, elettrodomestici, telefonia, videogiochi
- 5. Intrattenimento, regali, gioielli Libri, video, giocattoli, regalistica, gadget, gioielleria, bigiotteria
- 6. Salute e bellezza Cura della persona, centri estetici, centri sanitari, cliniche dentistiche, profumerie, parafarmacie, farmacie, beauty center ecc.
- 7. Market Minimarket (prossimità), supermercati, ipermercati
- 8. Food comfort Bar, chioschi, ristoranti con servizio al tavolo
- 9. Food smart Bar, chioschi, ristoranti senza servizio al tavolo
- 10. Travel retail Shop, duty free, f&b presente in aeroporti, stazioni, autostrade
- 11. Servizi Pet, banche, assicurazioni, agenzia viaggio, lavanderia, tacco, foto
- 12. People's Choice Award Voto espresso online direttamente dalla clientela, per le catene finaliste delle 11 categorie precedenti

Retail Award Italy® È un'iniziativa di CNCC e Edifis Spa





Main Partner

Media partner









Prima edizione

www.retailawarditaly.it

iscrizioni aperte dal 15 gennaio al 16 marzo 2018

Geta de ser e populazione 24 mailio 2013 in collaborazione con Mapic Italy

Sponsor Gold

Sponsor Gold

Simplify your work

Sponsor Silver



Associazioni/partner:











Riordino dei reati alimentari:

una questione di tempo

Il delitto di frode nell'esercizio del commercio e l'aspettativa del consumatore di mangiare ingredienti esclusivamente freschi, alla base di una legge non scritta che impone l'asterisco vicino ai surgelati

a cura di Avv. Daniele Pisanello, Lex Alimentaria Studio Legale Associato



Lo scorso ottobre, nell'ambito della due giorni di convegni Follow Artù, si è svolta una tavola rotonda nella quale si è discusso del ruolo e delle valenze dei prodotti surgelati nella ristorazione.

Il tema, come noto, si intreccia con le indagini e, spesso, le condanne per frode in commercio a car co del titolare (o de suo de egato) di esercizio di ristorazione che – secondo l'accusa - avrebbe spacciato per fresco un alimento congelato (o surgeiato)

Occorre subito sgomberare il tavo o da alcun inesattezze non es ste nessun obbligo d'legge che imponga specificamente l'uso dell'asterisco per indicare gli ingredienti surge ati. Non lo prevede la egge italiana, ne lo prevede il regolamento UE n. 1169/2011 che pure ha introdotto numerose e significative innovazioni a carico della ristorazione, come bene sanno i lettori di guesta rubrica. Se dunque non esiste un obbligo d' ta genere, allo stesso tempo y geuna regola genera e volta ad assicurare la legita delle transazioni. commercial si tratta del de itto di frode nel 'esercizio del commercio, sanzionato all'arti 515 c.p. il consegnare (o tentare di) una merce diversa per origine, provenienza, qua tà o quantita, da que a dichiarata o patturta, e punito con la reclusione fino a due anni o

con la multa fino a euro 2.065, salvo che non sia configurato un più grave delitto. Il punto di caduta del nostro discorso è il principio per il quale chi acquista un prodotto alimentare a qualunque titolo deve essere messo nelle condizioni di conoscerne la condizione effettiva. Su tale elemento si innesta il ragionamento dei Tribunali penali, secondo cui il consumatore medio avrebbe un'aspettativa presunta per la quale le pietanze somministrate in un ristorante sarebbero il risultato di ingredienti esclusivamente freschi. A ciò si saida un secondo assunto implicito e, sia consentito, apodittico. che un prodotto congelato, refrigerato, surgelato abbia carattenstiche organolettiche, di fragranza e di gusto diverse e detenori rispetto a prodotto fresco.

Tale ultimo assunto in realtà trascura la realtà moderna della ristorazione collettiva o per lo meno di una sua poizione rilevante i garantire pietanze in linea con gli stringenti requisiti di sicurezza alimentare e con una qualità finale del prodotto-servizio in modo continuativo e sostenibile economicamente. Questo dato di fatto è evidentemente disconosciuto dalla giurisprudenza che, per l'appunto, nel quadicare delle accuse di frode nell'esercizio parte dal presupposto della descritta aspettativa tacita e presunta dell'avventore. Assai d' recente la Cassazione si è pronunciata in materia affermando che "la detenzione di alimenti congelati o surgelati all'interno di un esercizio commerciale senza che nella l'ista delle vivande sia indicata tale qualità, integra il reato di tentativo di frode in commercio atteso che tale comportamento è univocamente riveratore della volontà dell'esercente di consegnare ai clienti una cosa diversa da quella pattuita" (Cass. n. 23099 del 13/4/2007). Nello stesso senso si è pronunciata la Cassazione con sentenza n. 14806/2004 e con queila n. 19395 del 2002. La giurisprudenza di legittimità ritiene, correttamente, che l'omessa indicazione nel menu proposto agli avventori di



alimenti rinvenuti in stato di congelazione sia indicativo di un tentativo di frode in commercio. Rigorosissima la Suprema Corte in una pronuncia (la n. 12107 del 24/9/1999) nella quaie afferma che, nell'ambito della ristorazione per la quale si impieghino prodotti surge ati, la frode in commercio è configurabile non solo quando ne venga omessa l'indicazione nel menu ma anche quando tale indicazione venga fatta con caratteri molto piccoli e posti al margine inferiore estremo dena lista e in senso verticale in maniera tale da poter sfuggire all'attenzione dei clienti. Tralasciando in questa sede il complesso tema del tentativo della frode, ricorrente nei casi di rinvenimento di mera detenzione o accantonamento (ad esempio all'interno di un magazzino) non indicativa di una chiara e univoca destinazione al commercio, vale considerare che per un riallineamento della giurisprudenza alla realtà imprenditoriale della ristorazione collettiva occorrerebbe uno sforzo di comunicazione e reciproca conoscenza, al quale dovrebbero concorrere gli operatori del settore



e le loro rappresentanze, gli studi professionali specializzati in materia, i tecnologi alimentari, i media Percorso lungo che però, se fondato sulle giuste premesse giuridiche, non dovrebbe tardare nel dar frutti. Sul piano individuale, invece, un'organizzazione interna vagliata alla luce della legistazione alimentare e la predisposizione di procedure e position papers da impiegarsi nel caso di controlli. ufficiali appare la sota strada spendibile al fine di ridurre i rischi penali potenzialmente derivanti da ricevimento dell'autorità di controllo - spesso si tratta dei Carabinieri dei Nas - che se non ben quidato può sfociare in una notizia di reato.



di Roberto Giannone

Un aiuto concreto per le pubbliche amministrazioni e le aziende che, con l'introduzione obbligatoria dei prodotti biologici nei menu delle mense scolastiche e degli ospedali, ne devono stimare e prevedere i costi

La Borsa di inizio anno si presenta all'insegna di una generale diminuzione dei prezzi, continuando così la tendenza già registrata negli ultimi mesi dell'anno. Sono molti i prodotti che subiscono diminuzioni, specialmente tra gli ortofrutticoli freschi, sebbene, tranne in pochi casi, esse siano di lieve entità.

Nel dettaglio si registrano aumenti per le carote alla rinfusa, il cavolo cappuccio, per tutto il gruppo delle lattughe con la sola eccezione della varietà Canasta il cui prezzo resta invariato. Aumenti si registrano anche per le melanzane e per tutto il gruppo dei pomodori tra i quali la varietà Cherry subisce un aumento alquanto consistente. In diminuzione invece il costo de cavolo broccolo, delle cime di rapa, del gruppo delle cipolle, dei finocchi e delle patate, del sedano verde, delle zucchine e della zucca gialla nelle diverse varietà

Tra i frutticoli aumenti si rilevano solamente per le banane, comprese le equosolidali

In diminuzione il prezzo dei limoni, delle mele e deile pere nelle diverse varietà Infine si segnala la diminuzione di costo dei kiwi, dell'uva e dell'uva nera da tavola

Tra le altre categorie merceologiche presenti nella Borsa, si rileva l'aumento della ricotta vaccina, del Taleggio e dell'aceto di vino bianco Tra i latticini prezzi in ribasso per il burro e per la Crescenza biologica Dop Infine, si registra anche la diminuzione del prezzo dei fusi di pollo, delle uova, dell'aceto di mele, della pasta di grano duro e degli gnocchi di patate

Le percentuali di scostamento tra i prodotti bio e i prodotti convenzionali, presentano un a netta prevalenza delle percentuali in diminuzione









METODO DI RILEVAZIONE

I prezzi medi dei prodotti biologici (iva esclusa) che vengono riportati, rilevati da Ristorando, sono il risultato dell'elaborazione di una serie di dati raccolti presso diverse fonti, quali i ribassi praticati dalle ditte nelle gare di appalto, i prezzi di acquisto fomiti da aziende di ristorazione, i valori indicati nelle colonne prevalenti dei mercuriali di quei pochi mercati ortofrutticoli che li forniscono, i prezzi indicati. N = naziona e dalle aziende produttrici o di trasformazione e altre fonti che consultiamo di volta in volta

Dall'elaborazione di tutti questi dati viene ncavato un prezzo medio per ciascun prodotto che a sua 🛮 🖹 = Estero volta viene confrontato con il prezzo medio del corrispondente prodotto convenzionale riportato dalle fonti ufficiali, ovverosia dai mercuriali dei maggiori mercati ortofrutticoli italiani, dai listini di alcune camere di commercio e dalle percentuali di sconto praticate dalle ditte nelle gare di appalto per la gestione dei servizi di ristorazione, ed infine dalla media dei prezzi Consip e dalla media dei prezzi riportati dall'Osservatorio dei Prezzi del Ministero dello Sviluppo Economico

Dal confronto dei prezzi così ottenuti, viene ricavata la percentuale di scostamento tra le due tipologie di prodotti. I prezzi riportati non hanno un valore assoluto ma sono indicativi della tendenza del mercato nel settore della ristorazione collettiva

Al fine di rendere più immediatamente leggibile la tabella viene fornita la seguente legenda

Prov. = provenienza

1 = Ita.ia

Conf. = Tipo di confezione

u/m = unita di misura

p.m. = prezzo medio dei prodotti bio al kg o al litro % = variazioni in più o in meno dei prodotti biologici rispetto ai corrispondenti prodotti con-

n.r. Non rilevato per non reperibilità del prodotto convenzionale corrispondente

ORTICOLI FRE	-301				
PRODUCTI	prot.	Confesione	Wm	p.m	
Aglio bianco secco	F	In sacchi	kg	4,40	36,5
Basilico	N	In mazzı	kg	4,97	49,0
Bietola a costa	N	n casse	kg	1,27	30,0
Carcioti	N	in casse	pz	0,40	0,5
Carote alla rinfusa	N	n casse	kg	1,24	58,3
Cavolfiore	N	n casse	kg	1,31	56,2
Cavolo broccolo	N	n casse	kg	1,14	21,0
Cavolo cappuccio bianco	N	in casse	kg	1,01	46,0
Cavolo verza	N	in casse	kg	0,85	28,3
Cicoria catalogna	N	n casse	kg	1,14	44,6
Cime di rapa	N	n casse	kg	0,98	36,8
Cipolle bianche	N	n casse	kg	0,91	60,0
Cipolle dorate	N	n casse	kg	0,90	59,4
Cipolle rosse tonde	E	in casse	kg	0,98	54,4
Cipollotti	N.	In casse	kg	0,90	45,5
Erbette e odori	N	In casse	kg	1,86	15,1
Fagiolini alla rinfusa	N	n casse	kg	2,37	29,0
Fagroli Borlotti	N	in casse	kg	3,25	52,8
Frocch	N	n casse	kg	1,40	42,6
ndiv a Scarola	N	n casse	kg	1,65	53,2
.attuga Canasta	N	n casse	kg	1,87	60,5
Lattuga Cappuccia	N	n casse	kg	1,90	70,8
.attuga Gentile	N	n casse	kg	1 98	64,0
.attuga Romana	N	n casse	kg	1,88	67,4
.attuga Trocadero	N	n casse	kg	1,75	34,6
Melanzane	h	n casse	kg	1,65	43,4
Metoni gialetti	N	n casse	kg	1,48	48,0
Patate noverie	N	In casse	kg	0,98	57,3
Patate pasta b anca	N	n casse	kg	0,84	18,3
Patate pasta gialla	N	in casse	leg	1,06	43,8
Peperoni	N	In casse	kg	2,30	38,1
Pomodorini cherry	N	In casse	kg	2,85	50,8
Pomodoro grappolo	N	n casse	kg	1,97	50,7
Pomodoro nsalataro	N	In mazzi	kg	2,20	40,7
Pomodori datterino	N	n casse	kg	2,40	55,2
Porri	N	n casse	kg	1,59	54,5
Prezzemola	N	n casse	kg	6,80	38,2
Radicchio pan di zucchero	N	In mazzi	kg	1,45	36,0
Radicchio tipo Chioggia	N	In mazzi	kg	1,95	26,0
Rucola a mazzi	N	n casse	kg	2,83	28,2
Sedano verde	N	n casse	kg	1,48	68,5
Sp naci	N	n casse	kg	1,26	42,9
Zucca g alla	Ŋ	in casse	kg	1,27	47,8
Zucchine medie	E	in casse	kg	1,95	42,3

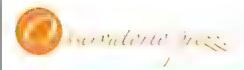
FRUTTICOLI FRESCHI					
PRODUIT	proc.	Confesione	e/m	рм	5
Ananas	E	In cartoni	kg	1,85	52,05
Arance Navel	N	In casse	kg	1,16	46,32
Banane	F	In cartoni	kg	1,81	61,75
Banane "equosolidali"	F	In cartoni	kg	2,10	fl.f.
Clementine	N	In casse	kg	0,95	15,15
имолі ргіто боге	N	In casse	kg	1,43	47,59

FRUTTICOLI	FRES	CHI			
PRODUTTI	prov.	Confesions	n/m	p.m.	- 5
Mele Gorden 70/80	N	in casse	kg	1,59	53,55
Mele Stark Delicious	N	n casse	kg	1,60	44,14
Mele Roya Gala	N	n casse	kg	1,77	58,30
Noci in guscio	N	In sacch	kg	5,38	35,05
Pere Abate	E	II Casse	kg	1,64	22,53
Pere Conference	N	n casse	kg	1,92	42,04
Pere Kaiser	E	n casse	kg	1,40	21,84
Kiwi	E	n casse	kg	1,93	38,68
Pompelmi	E In	casse monostra	to kg	1,39	28,31
Sus ne diverse varieta	N Ic	casse monostra	to kg	2,05	65,32
Jva b anca da tavoia	E lo	casse monostra	to kg	2,20	11,86
Jva nera da tavola	E In	casse monostra	lo kg	2,33	26,82

PRODOTTI.	prov.	Confezione	13/06	p.m	,
Carote disco	N	Sacchetto	kg	1,49	64,18
Carote cubelti	N	Sacchetto	kg	1,55	66,48
Fagioi ni	N	Sacchetto	kg	1,59	40,46
M nestrone 12 verdure	NE	Sacchetto	kg	1,56	38,54
Spinaci	Ŋ	Sacchetto	kg	150	45,44
Patate cubetti	N	Sacchetto	kg	1 42	38,21
Piselli tini	N	Sacchetto	kg	1,65	23,07
Zucchine disco	N	Sacchetto	kq	1,54	36,88

PRODOTTI	prav.	Confezione	n/m	p.m	%
Burro	N[Carta	кд	4,49	10,47
Crescenza Dop	N	Sottovuoto	кд	6,57	38,11
Latte EHT Intero	M	Tetrabrick	ĺ	0,88	26,81
Latte UHT parz scremalo	Νį	Tetrabrick	ŧ	0,87	61,13
Latte LHT scremato	N	Tetrabrick	- 1	0,89	59,29
Latte intero	N	Tetrabrick	1	1,43	57,28
Mozzarena	Νį	Sacchetto	кд	6,94	44,64
Parmigiano Reggiano	Ni	Sattovuoto	kg	11,45	27,22
Ta eggio	N	Sattovuoto	кд	6,10	36,39
Ricotta vacona	N	Vaschetta1,5 Kg	Kg	4,81	36,39
Yogurt magro/intero	N	Vasetto (125 gxB)	Kg	4,77	13,49
Yogurt frutta	N	Vasetto (125 gxB)	KD;	4,97	10,64

PRODUTTI	press.	Confeden	n/m	p.m	*
Uova cat.A	N	Cartone	pz	0,15	34,50
M sto uovo pastorizzato	N	Tetrabrick	kg	3,27	52,71



PRODUKTI	buse	Confezione	w/m	p.m	7
Scamone bovino adulto	N	Sottovuoto	kg	9,41	33,77
Polpa bovino adulto	N	Sottovnoto	lg	9,59	41,01
Polpa 4 tagit	N	Sottovnoto	kg	8,32	28,74
G rello bovino adulto	E	Sottovaoto	kg	10,55	42,48
Fesa bovino adulto	N	Sottovuoto	kg	9,46	28,35
Noce bovino adulto	N	Sottovuoto	kg	10,69	56,51
Sottofesa bovino adulto	F	Sottovuoto	kg	8,41	31,39
Fesa di tacchina intera	F	Sottovuoto	lg	9,04	65,08
Coscia di tacchina	E	Sottovuoto	kg	5,72	58,09
Lonza suino	N	Sottovuoto	kg	7,58	51,38
Bracioia su no	N	Sottovuoto	kg	7,31	57 98
Spalla sumo disossata	N	Sottovuoto	kg	7,05	50,00
Petto pollo intero	E	Sottovuoto	kg	8,30	58,66
Cosce d' pollo	F	5ottovuoto	kg	5,04	56,22
Fusi di palla	E	Sottovuoto	kg	5,96	45,41
Sovra cosce di pollo	E	Sottovuoto	leg	6,21	48,50

PRODOTTI	ргон.	Confezione	a/m	p.m	*
Spaghetti grano duro	NE	Cartone	kg	1,16	41,46
Pastina per brodo	N	Cartone	Kg	1,74	58,19
Pasta all'uovo	N	Cartone	kg	1,68	35,26
Pennette grano duro	N	Cartone	kg	1,15	28,00
Fusilli grano duro	Ri	Cartone	kg	1,08	23,90
Farfalle grano duro	N	Cartone	kg	1,11	18,61
Tagliatelle d. mais	N	Cartone	Кg	2,33	60,41
Pasta di Kamut	N	Cartone	kg	2,05	n.r
Pane di farro	N	Sfuso	kg	3,28	19,82
Pane segale	N	Manaconf. sigill.	kg	4,07	16,20
Pane segale e lino	Ñ	Monoconf. sigill.	kg	5,40	74,11
Pane di amaranto	N	Monoconf. sigill.	kg	11,82	n,r
Pane comune	N	Sfuso	kg	1,80	24,29
Farina bianca "O"	N	Carta	kg	0,99	26,90
Farina polenta	h	Carta	kg	1,34	35,01
Farma mais bramato	M	Carta	kg	0,90	8,91
Gnocchi di patate	M	Monoconf. sigill.	kq	2,71	27,00



			_	_
prov.	Canfezione	u/m	p.m	%
Ñ	Sottovuoto	kg	11,29	27,43
N	Sottovuoto	kg	14,38	28,03
N	Sottovuoto	kg	9,71	21,72
	N N	N Sottovuoto N Sottovuoto	N Sottovuoto kg N Sottovuoto kg	N Sottovuoto kg 11,29 N Sottovuoto kg 14,38

CONSERVE, CONFETTURE

SUCCHI DI FR	EU TT	A, BEVA	NDI	Ē.	-
PRODUCTI	proc.	Confezione	q/m	р.ш	- 5
Pomodori petati kg. 5	М	Banda stagnata	Kg	0,95	62,66
Passata di pomodoro	M	Vetro	kg	0,97	49,61
Composta di albicocche	N	Vetro	kg	6,74	50,79
Composta di pesche	N	Vetro	kg	6,30	43,06
Composta di fragole	N	Vetro	kg	7,80	61,53
Marmenata di arance	N	Vetro	kg	6,57	44,87
Miele di acacra	N	Vetro	kg	7,26	68,44
Succo d. albicocca	N	Tetrabrick	Ī	2,06	30,71
Succo d. pera	N	Tetrabrick	Ĭ	1,90	18,94
Succo d. pesca	N	Tetrabrick	Ĭ	1,90	19,05
Succo d. pompelmo	E	Tetrabrick	Ĭ	2,20	31,81
The	E	Buste monodose	kg	41,00	374,67
Latte di riso	E	Tetrabrick	L	1,47	46,67
Latte di avena	E	Tetrabrick		1,45	55,36
Latte di sora	E	Fetrabrick	-	1,46	54,36
	Panodori Pomodori petati lg. 5 Passata di pomodoro Composta di albicocche Composta di fragole Marmeiata di arance Miele di acacia Succo di albicocca Succo di pera Succo di pompelmo The Latte di riso Latte di avena	Producti Proc. Pomodori petati kg. 5 N Passata di pomodoro N Composta di albicocche N Composta di fragole N Marmenata di arance N Miele di acacia N Succo di albicocca N Succo di pera N Succo di pera N Succo di pompelmo E The E Latte di riso E Latte di avena E	Producti proc. Codesione Pomodori petati lg. 5 N Banda stagnata Passata di pomodoro M Vetro Composta di albitocche N Vetro Composta di fragole N Vetro Composta di fragole N Vetro Marmenata di arance N Vetro Miele di acacia N Vetro Succo di albitocca N Tetrabrick Succo di pesca N Tetrabrick Succo di pompelmo E Tetrabrick The E Buste monodose Latte di riso E Tetrabrick Latte di avena E Tetrabrick	Producti proc. Coolesiase o/m Pomodori petati lg. 5 N Banda stagnata Kg Passata di pomodoro N Vetro kg Composta di albicocche N Vetro kg Composta di fragole N Vetro kg Marmenata di arance N Vetro kg Miele di acacia N Vetro kg Succo di albicocca N Tetrabrick I Succo di pera N Tetrabrick I Succo di pompelmo E Tetrabrick I The E Buste monodose kg Latte di riso E Tetrabrick I Latte di avena F Tetrabrick I	Pomodori petati lg.5 N Banda stagnata kg 0,95 Passata di pomodoro k Vetro kg 0,97 Composta di albicocche N Vetro kg 6,74 Composta di pesche N Vetro kg 6,30 Composta di fragole N Vetro kg 6,30 Composta di fragole N Vetro kg 7,80 Marmenata di arance N Vetro kg 6,57 Miele di acacia N Vetro kg 7,26 Succo di albicocca N Tetrabrick I 2,06 Succo di pera N Tetrabrick I 1,90 Succo di pesca N Tetrabrick I 1,90 Succo di pompelmo E Tetrabrick I 2,20 The E Buste monodose kg 41,00 Latte di riso E Tetrabrick I 1,47 Latte di riso E Tetrabrick I 1,45

PRODOTTI DA FORNO					
PRODUITE	prov,	Confezione	n/m	p.m	%
Fagottino di albicocca	N	Monoc imballate	kg	9,45	56,80
Fagottino uvetta e mela	N	Monoc imballate	kg	10,04	84.98
Fagottino ai frutti di bosco	N	Monge imballate	kg	12,79	85.96
Froff, ni vanigita	E	Monge imballate	kg	9,56	52,35
Froil ni cioccolato	N	Monge imballate	Kg	10,56	6B,29
Fette biscottate di farro	N	Carta	kg	3,16	34.15
Fette biscottate integrali	N	Carta	kg	3,66	64,79
Gallette duriso	N	Carta	kg	11,34	81 14

PRODUTTE	Mov.	Confesions	u/m	p.m	
Ceci	E	ın sacchi	kg	1,58	25,24
Farro decorticato	N	ın sacchi	kg	2,67	22,36
Lenticchie	Ŋ	ın sacchi	鸠	1,74	63,38
Fagioi Borlotti secch	N	in sacchi	kg	1,94	35,56
Piselli secch spezzati	N	ın sacchı	kg	1,37	23,25
Orzo perlato	N	ın sacchı	kg	1,71	61,32
Riso parboiled	N	in sacchi	kg	1,76	59,55
Riso arborio	N	in sacchi	kg	1,60	36,76

ristorando EDIFIS





La Bousa delle Imprese della Ristorazione Moderna



Contratti del mese in Italia

Pag. 66

Da borsa delle imprese - monitor commerciale

Il botto di fine d'anno

della commerciale



Fine d'anno col botto per la nostra rilevazione mensile che, con un exploit di 68 contratti, arriva nel complesso a quota 473.

Stavolta a tirare la volata non è il solito comparto delle scuole, che ha visto una progressione di 22 contratti arrivando a un totale di 230, ma la ristorazione commerciale. Qui, in particolare, nel segmento esercizi urbani e centri commerciali si registra un aumento di 38 aperture, il che fa lievitare a 125 locali la somma complessiva d' questo segmento del foodservice. Sono soprattutto i tagli nastro di Fico, la creatura di Oscar Farinetti sorta a Bologna, e dello Shopping District di CityLife a Milano che permettono a questo settore di salire per la prima volta sugli scudi del nostro monitoraggio. Crescita di 6 contratti nel mondo dell'aziendale (totale 69) e di 3 alla voce buoni pasto (22 in tutto). Ferma la sociosanitaria

(Nel a ottava r levazione abbiamo cens to 473 contratt: e 163 mprese)

I NUOVI CONTRATTI DELLE IMPRESE ITALIANE **DELLA RISTORAZIONE MODERNA**

Questa rilevazione riguarda i contratti acquisiti dalle imprese italiane della nstorazione collettiva, commerciale ed a catena, nonché dalle aziende emettitrici di buoni pasto: viene aggiornata per ogni anno solare, e si sviluppa con cadenza mensile. Il censimento si basa su nostre indagini ed interviste e sulle segnalazioni che ci pervengono dalle imprese interessate Esso costituisce un efficace mezzo per divulgare le proprie attività commerciali e di sviluppo, ed anche un valido strumento di conoscenza del mercato, è tuttavia importante, per chi consulti la rilevazione, ricordare che essa non indica l'entità di ogni singolo contratto, ma solo il numero complessivo dei contratti acquisiti. Ogni azienda può liberamente e penodicamente comunicarci, per e-mail o fax, le acquisizioni effettuate, in maniera da offrire un panorama. aggiornato dell'andamento delle proprie acquisizioni



De la	o Mu
Ristorazione	Collettiva

CASE DI CURA, CLINICHE, OSPEDALI

DUSSMANN 1 CONTRATTO PRECEDENTE

FABBRO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
IVS ITALIA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LA CASCINA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
RISTORA FOOD & SERVICE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SERENISSIMA RISTORAZIONE	1 CONTRATTO PRECEDENTI
SIRIO	3 CONTRATTI PRECEDENTI

CASE DI RIPOSO, CASE PROTETTE, SERVIZI ASSISTENZIALI

A.R.M.A.	1 CONTRATTO PRECEDENTE
CAMST	2 CONTRATTI PRECEDENTI
CIRFOOD	2 CONTRATTI PRECEDENTI
DUSSMANN	1 CONTRATTO PRECEDENTE
FULL RESIDENCE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
GEMEAZ ELIOR	1 CONTRATTO PRECEDENTE

GEMOS	1 CONTRATTO PRECEDENTE
MARKAS	2 CONTRATTI PRECEDENTI
RISTORO BIELLESE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SERENISSIMA RISTORAZIONE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SMA RISTORAZIONE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SODEXO ITALIA	3 CONTRATTI PRECEDENTI

FORZE ARMATE E CORPI MILITARIZZATI

B+ COOP. SOCIALE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
BIORISTORO	3 CONTRACTI PRECEDENTI
CAMST	1 CONTRATTO PRECEDENTE
CAPITAL	2 CONTRATTI PRECEDENTI
CIMAS	1 CONTRATTO PRECEDENTE
CUCINA & SAPORI	1 CONTRATTO PRECEDENTE
DUSSMANN	2 CONTRATTI PRECEDENTI
ELIOR RISTORAZIONE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
G.L.E. RISTORAZIONE	1 CONTRATTO
✓ Guardia di Finanza, Comandi di Genova	
GEMEAZ ELIOR	1 CONTRATTO PRECEDENTE
GEMOS	1 CONTRATTO PRECEDENTE
GESTIONE SERVIZI INTEGRATI	1 CONTRATTO PRECEDENTE

INNOVA	3 CONTRATTI PRECEDENTI
LADISA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LE PALME RISTORAZIONE	1 CONTRAFTO PRECEDENTE
MARCONI GROUP	1 CONTRATTO PRECEDENTE
MI. GROUP	1 CONTRATTO PRECEDENTE
NUOVA CUCINA SICILIANA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
PASTORE	2 CONTRATTI PRECEDENTI
PROGETTO ALFANO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
RI.CA.	5 CONTRATTI PRECEDENTI
RISTORA FOOD & SERVICE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SERIST	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SLEM	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SODEXO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
STAR	1 CONTRATTO PRECEDENTE
TURRINI RISTORAZIONE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
UNILABOR	2 CONTRATTI PRECEDENTI

MENSE AZIENDALI

AVENDO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
CIR FOOD	4 CONTRATTI
✔ CCT e aziende Affiliate, Pisa	
✓ 3 contratti precedenti	
CAMST	2 CONTRATTI PRECEDENTI
COMPASS GROUP	1 CONTRATTO PRECEDENTE
DUSSMANN	1 CONTRATTO PRECEDENTE
ELIOR	2 CONTRATTI
✓ Centro Italiano Ricerche Aerospaziali (CE)	
✓ 1 contratto precedente	
FAMILIA	1 CONTRACTO PRECEDENTE
GEMEAZ ELIOR	2 CONTRATTI PRECEDENTI
GESTIONE SERVIZI INTEGRATI	1 CONTRATTO
✓ AVM SPA	
ISOLA COOP, SOCIALE	1 CONTRATTO PRECEDENTE

IFM	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LADISA	2 CONTRATTI PRECEDENTI
MARKAS	2 CONTRATTI PRECEDENTI
MULTISERVICE	1 CONTRATTO
✓ Società Unica Abruzzese di Trasporto SPA, Pe	scara
SA.WA.	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SERENISSIMA RISTORAZIONE	1 CONTRATTO
✔ Uffici Centrali Agenzia delle Entrate, Roma	
SODEXO ITALIA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
VE-RIS	1 CONTRATTO PRECEDENTE
VIVENDA	2 CONTRATTI PRECEDENTI

Ristorazione Collettiva

SCUOLE PRIVATE E UNIVERSITÀ

1 CONTRATTO PRECEDENTE
2 CONTRATTI PRECEDENTI
1 CONTRATTO PRECEDENTE
5 CONTRATTO PRECEDENTE
1 CONTRATTO PRECEDENTE
1 CONTRACTO
2 CONTRATTI PRECEDENTI



SCUOLE PUBBLICHE

ARCO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
B+COOP. SOCIALE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
BIORISTORO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
BITTI	2 CONTRATTI PRECEDENTI
CAMST	22 CONTRATTI
✓ Comune di Caselle Torinese (TO)	
✓ Comune di Cantú (CO)	
✓ 20 contrattí precedenti	
CARDAMONE GROUP	1 CONTRATTO PRECEDENTE
CE.RI.SA.	1 CONTRATTO
✓ Comune di Bisignano (CS)	
CILENTO MENSE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
CIMAS	2 CONTRATTI PRECEDENTI
CIR FOOD	30 CONTRATTI
✓ Comune di San Casciano in Val di Pesa (FI)	
✓ 29 contratti precedenti	
CONSORZIO LA CLESSIDRA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
COOB	3 CONTRATT) PRECEDENTI
COOP. SOC. PROGETTO 2000	1 CONTRATTO PRECEDENTE
COOP. SOC. SOLIDARIETĂ E LAVORO	1 CONTRATTO
✓ Comune di Lızzano (TA)	
✓ 1 contratto precedente	
COSEP SOC. COOP.	1 CONTRATTO PRECEDENTE
СОТ	1 CONTRATTO PRECEDENTE
DUSSMANN	3 CONTRATTI PRECEDENTI
E.P.	4 CONTRATTI
✓ Comune di Assemini (CA)	
✓ 3 contratti precedenti	
ELIOR	12 CONTRATTI

✓ Comuni di Cassina Rîzzardi (CO)	
✓ Comune di Menaggio	
r∕ Comune di Lodi	
✓ 9 contratti precedenti	
EURORISTORAZIONE	8 CONTRATTI
✓ Comune di Carmagnola (TO)	
✓ Comune di Brugnera (PN)	
✓ 6 contratti precedenti	
EUTOURIST	2 CONTRATTI PRECEDENTI
FERRARA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
FILOTTETE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
G.F.I.	3 CONTRATTI
✓ Comune di Frattamaggiore (NA) ATI	
✓ 2 contratti precedenti	
GEMEAZ-ELIOR	4 CONTRATTI PRECEDENTI
GEMOS	1 CONTRATTO PRECEDENTE
GERICO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
GESTIONE SERVIZI INTEGRATI	1 CONTRATTO PRECEDENTE
GIEMME	2 CONTRATTI PRECEDENTI
GMI SERVIZI	1 CONTRATTO PRECEDENTE
HOSPES	1 CONTRATTO PRECEDENTE
IDEALFOOD	1 CONTRATTO PRECEDENTE
INNOVA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
ISOLA COOP, SOC.	2 CONTRATTI PRECEDENTI
KCS CAREGIVER	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LA CASCINA	3 CONTRATTI PRECEDENTI
LA GROTTA/PASTORE SRL	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LA FATTORIA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LA FENICE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LABOR	1 CONTRATTO PRECEDENTE
LADISA	9 CONTRATTI PRECEDENTI

LE DELIZIE	1 CONTRATTO PRECEDENTE	SERIST	2 CONTRATTI PRECEDENTI
LEUCOS	1 CONTRATTO PRECEDENTE	SERRANÒ GIOVANNI	1 CONTRATTO PRECEDENTE
MARKAS	7 CONTRATTI	SERVIZI RE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
✓ Comune di Rapallo (GE)		SIARC	1 CONTRATTO
✓ Comunità Val di Non		✓ Comune di Cosenza (CS)	
✓ 5 contratti precedenti		SICILIANA PASTI	1 CONTRATTO PRECEDENTE
MEDITERRANEA SUD RISTORAZIONE	2 CONTRATTI	SIR	2 CONTRATTI PRECEDENTI
✓ Comune di Frattamaggiore (NA) ATI		SLEM	2 CONTRATTI PRECEDENTI
✓ 1 contratto precedente		SMA RISTORAZIONE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
PA	1 CONTRATTO PRECEDENTE	SMR	2 CONTRATTI
PASTORE	2 CONTRATTI PRECEDENTI	✓ Comune di Calvizzano (NA)	
PUNTO RISTORAZIONE	1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ 1 contratto precedente	
QUADRELLE 2001	1 CONTRATTO PRECEDENTE	SODEXO ITALIA	28 CONTRATTI
RI.CA.	1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ CUC Comune di Gassino Torinese e Sai	Sebastiano da PO (TO)
RISTO3	1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ Comune di Baveno (VB)	
RISTONET	1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ 26 contratti precedenti	
✓ Comune di Visciano (NA)		SOLIDARIETÀ E LAVORO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
✓ 1 contratto precedente		TADAMON	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SAGIFI	1 CONTRATTO PRECEDENTE	TURIGEST	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SAGITTA 97	2 CONTRATTI PRECEDENTI	TU.RIST. MOLISE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SCAMAR	3 CONTRATTI PRECEDENTI	UNION CHEF	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SERCAR	2 CONTRATTI PRECEDENTI	VILLA PERLA SERVICE	1 CONTRATTO PRECEDENTE
SERENISSIMA RISTORAZIONE	2 CONTRATTI	VIVENDA	3 CONTRATTI PRECEDENTI
✓ Comune di Casnate con Bernate (CO)			
✓ 1 contratto precedente			

Ristorazione Commo	erciale	CALIFORNIA BAKERY	1 CONTRATTO
I Court Court Comme	70000	✓ Shopping District CityLife, Milano	
		CAMST	2 CONTRATTI
ESERCIZI URBANI E CENTRI	COMMERCIALI	✓ Ristorante Bell'Italia co Fico, Bologna	
100 MONTAD TOS		✓ Bar Centro congressi co Fico, Bologna	
	1 CONTRATTO PRECEDENTE	CIBIAMOGROJP	3 CONTRATTI PRECEDENTI
101 CAFFÈ	1 CONTRATTO	CIGIERRE	8 CONTRATTI PRECEDENTI
✓ Stradella (PV)		CIOCCOLATI ITALIANI	2 CONTRATTI
ANTICA FOCACCERIA SAN FRANCESCO	2 CONTRATTI	✓ Shopping District CityLife, Milano	
✓ Shopping District CityLife, Milano		✓ 1 contratto precedente	
✓ 1 contratto precedente		CIR FOOD	2 CONTRATTI PRECEDENTI
AUCHAN (CGI)	2 CONTRATTI PRECEDENTI	CRAZY FISH	1 CONTRATTO
AUTOGRILL	2 CONTRATTI	✓ CC Roma Est, Roma	
✓ Shopping District CityLife, Milano		DISPENSA EMILIA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
✓ 1 contratto precedente		DOPPIO MALTO	1 CONTRATTO
	1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ Casnate (CO)	
	1 CONTRATTO PRECEDENTE	EAST RIVER BROOKLYN BREWERY	1 CONTRATTO
BEAUDEVIN	1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ Shopping District CityLife, Milano	
BOMAKI	1 CONTRATTO	FARINELLA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
✓ Shopping District CityLife, Milano		FELTRINELLI	1 CONTRATTO PRECEDENTE
BURGER KING	8 CONTRATTI	GAROFALO	1 CONTRATTO PRECEDENTE
✓ Brescia		GRUPPO ETHOS	1 CONTRATTO PRECEDENTE
✓ Ferrara ✓ Roma		GRUPPO PENTA	1 CONTRATTO PRECEDENTE
✓ 5 contratti precedenti		IIIY	2 CONTRATTI PRECEDENTI
CAFFE VERGNANO	3 CONTRATTI PRECEDENTI	JUICE BAR	1 CONTRACTO
CALAVERA	1 CONTRACTO	✓ Shopping District CityLife, Milano	LONIKALIO
✓ Shopping District CityLife, Milano	CONTRACTO	KFC	5 CONTRATTI PRECEDENTI

LA PIADINERIA	3 CONTRATTI	RANA	1 CONTRATTO PRECEDENT
✓ Shopping District CityLife, Milano		RED	2 CONTRATI
✓ 2 contratti precedenti		✓ Shopping District CityLife, Milano	
LAVAZZA	3 CONTRATTI	✓ Porta Romana, Milano	
✓ Caffetteria Centrale co Fico, Bologna		ROADHOUSE MEATERY	1 CONTRATTO
✓ 2 contrattí precedenti		✓ Shopping District CityLife, Milano	
LINDT	1 CONTRATTO	ROADHOUSE RESTAURANT	2 CONTRATTI PRECEDENT
✓ Bologna		ROVAGNATI	1 CONTRATTO PRECEDENT
MEATBALL FAMILY	1 CONTRATTO	SEBETO	3 CONTRATTI PRECEDENT
✓ Shopping District CityLife, Milano		SPONTINI	3 CONTRATTI PRECEDENT
MCDONALD'S ITALIA	6 CONTRATTI	SVINAZZANDO	
✓ Borgomanero (NO)			1 CONTRATTO
✓ 5 contrattí precedentí		✓ Shopping District CityLife, Milano SUSHIKO	
MERCATO CENTRALE	1 CONTRATTO PRECEDENTE		1 CONTRATTO PRECEDENT
MISAK,	1 CONTRATTO PTECEDENTE	SWEET	1 CONTRATT
MISCUSI	1 CONTRATTO	✓ Shopping District CityLife, Milano	
✓ Milano		THAT'S VAPORE	1 CONTRATT
MYKE	1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ Shopping District CityLife, Milano	
OBICÀ	1 CONTRATTO PRECEDENTE	THUN CAFFÉ	2 CONTRAT
OLD WILD WEST	2 CONTRATTI	✓ Cittadella di Padova	
	2 CONTRAITI	✓ 1 contratto precedente	
✓ Avezzano (AQ) ✓ Cinema Metropolitan, Napoli		VENCHI	3 CONTRAT
PANINI DURINI	1 CONTRATTO	✓ La Cioccolatería co Fico, Bologna	
✓ Shopping District CityLife, Milano	1 CONTRACTO	✓ Shopping District CityLife, Milano ✓ 1 contratto precedente	
PANINO GIUSTO	1 CONTRATTO	VIVO RESTAURANT	1 CONTRATT
✓ Shopping District CityLife, Milano	1 CONTRACTO	✓ Shopping District CityLife, Milano	I CONTRAIT
P.I.E.	1 CONTRATTO	WAGAMAMA	1 CONTRATTO PRECEDENT
✓ Shopping District CityLife, Milano	1 CONTRACTO		
PIZZIKOTTO	1 CONTRATTO	WELLDONE	1 CONTRATTO PRECEDENT
✓ CC La Favorita, Mantova	1 CONTRACTO		
PUMMA	1 CONTRATTO PRECEDENTE		
SITI IN CONCESSIONE	I CONTRAL TO PRECEDENTE		
JIII III QQIQEJJIQITE		CIRFOOD	1 CONTRATTO PRECEDENT
AUTOGRILL	5 CONTRATTI PRECEDENTI	LAGARDÈRE	3 CONTRATTI PRECEDEN
CAFFÈ VERGNANO	1 CONTRATTO PRECEDENTE	ELIOR	1 CONTRATTO PRECEDENT
CHEF EXPRESS	1 CONTRATTO PRECEDENTE	ESSEBI	1 CONTRATTO PRECEDENT
CIOCCOLATITALIANI	1 CONTRATTO PRECEDENTE	SPONTINI	1 CONTRATTO PRECEDENT
CIOCCOLATIVALIAN	I CONTRACTO FRECEDENTE		. autilities in the best it

ENTI PUBBLICI BLUE TICKET - CIR FOOD DAY - CAMST MIG RESTAURANT QUI! GROUP	1 CONTRATTO PRECEDENTE 1 CONTRATTO PRECEDENTE 1 CONTRATTO PRECEDENTE 5 CONTRATTI	✓ AVM S.p.A. ✓ 1 contratto precedente SODEXO MOTIVATION SOLUTIONS TICKET RESTAURANT - EDENRED	1 CONTRATTO PRECEDENTI
RUONI PASTO ELETT	RONICI E CARD	QUII GROUP	2 CONTRATTI PRECEDENT
DOOM I WALL FEEL I			
BLUE TICKET - CIR FOOD	2 CONTRATTI PRECEDENTI	TICKET RESTAURANT - EDENRED	6 CONTRATTI
	2 CONTRATTI PRECEDENTI 1 CONTRATTO PRECEDENTE	✓ Studenti Università Degli Studi di Milano ✓ Autostrada Pedemontana Lombarda	6 CONTRAITI

Contaction alimite al 30 novembre 2017

Case di Cura, Cliniche, Ospedali 9 Case di riposo, Case Protette, Servizi Assistenziali 18 Totale ristorazione collettiva sociosanitaria 27 Forze Armate e Corpi Militarizzati 40 Ristoranti aziendali ed interaziendali 29 Totale ristorazione collettiva aziendale 69 Scuole private e Università 14 Scuole pubbliche 216 Totale ristorazione scolastica 230 Esercizi Urbani e centri commerciali 110 Esercizi in Concessione 15 Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22 TOTALE CONTRATTI MONITORATI 473	I SEGMENTI DELLA RISTURAZIONE MODERINA	
Totale ristorazione collettiva sociosanitaria 27 Forze Armate e Corpi Militarizzati 40 Ristoranti aziendali ed interaziendali 29 Totale ristorazione collettiva aziendale 69 Scuole private e Università 14 Scuole pubbliche 216 Totale ristorazione scolastica 230 Esercizi Urbani e centri commerciali 110 Esercizi in Concessione 15 Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private - 125 Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Case di Cura, Cliniche, Ospedali	9
Forze Armate e Corpi Militarizzati 40 Ristoranti aziendali ed interaziendali 29 Totale ristorazione collettiva aziendale 69 Scuole private e Università 14 Scuole pubbliche 216 Totale ristorazione scolastica 230 Esercizi Urbani e centri commerciali 110 Esercizi in Concessione 15 Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private - Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Case di riposo, Case Protette, Servizi Assistenziali	18
Ristoranti aziendali ed interaziendali 29 Totale ristorazione collettiva aziendale 69 Scuole private e Università 14 Scuole pubbliche 216 Totale ristorazione scolastica 230 Esercizi Urbani e centri commerciali 110 Esercizi in Concessione 15 Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private - Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Totale ristorazione collettiva sociosanitaria	27
Totale ristorazione collettiva aziendale Scuole private e Università 14 Scuole pubbliche Totale ristorazione scolastica Esercizi Urbani e centri commerciali Esercizi in Concessione Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private Enti Pubblici Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 26 69 69 69 69 69 69 69 69 69	Forze Armate e Corpi Militarizzati	40
Scuole private e Università Scuole pubbliche Totale ristorazione scolastica Esercizi Urbani e centri commerciali Esercizi in Concessione Totale ristorazione Commerciale Inprese e società private Enti Pubblici Buoni pasto elettronici e card Totale Buoni pasto 14 Scuole private e commerciali 110 125 136 14 157 158 158 159 169 170 180 190 190 190 190 190 190 19	Ristoranti aziendali ed interaziendali	29
Scuole pubbliche Totale ristorazione scolastica Esercizi Urbani e centri commerciali Esercizi in Concessione Totale ristorazione Commerciale Imprese e società private Enti Pubblici Buoni pasto elettronici e card Totale Buoni pasto 216 230 230 216 217 218 218 229 230 230 230 230 230 230 230 230 230 230	Totale ristorazione collettiva aziendale	69
Totale ristorazione scolastica Esercizi Urbani e centri commerciali Esercizi in Concessione Totale ristorazione Commerciale Imprese e società private Enti Pubblici Buoni pasto elettronici e card Totale Buoni pasto 230 110 110 125 125 126 127 120 120 120 120 121 122	Scuole private e Università	14
Esercizi Urbani e centri commerciali 110 Esercizi in Concessione 15 Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private - Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Scuole pubbliche	216
Esercizi in Concessione 15 Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private - Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Totale ristorazione scolastica	230
Totale ristorazione Commerciale 125 Imprese e società private - Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Esercizi Urbani e centri commerciali	110
Imprese e società private - Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Esercizi in Concessione	15
Enti Pubblici 10 Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Totale ristorazione Commerciale	125
Buoni pasto elettronici e card 12 Totale Buoni pasto 22	Imprese e società private	-
Totale Buoni pasto 22	Enti Pubblici	10
	Buoni pasto elettronici e card	12
TOTALE CONTRATTI MONITORATI 473	Totale Buoni pasto	22
	TOTALE CONTRATTI MONITORATI	473



Società monitorate al 30 novembre 2017

1	100 MONTADITOS		25.	CHIAMOGROUP
2.	ARMA		26.	CIGIERRE
3.	ALL FOODS		27	CILENTO MENSE
4.	ALL LABOR		28.	CIMAS
5	ANTICA FOCACCERIA SAN FRANCESCO		29.	CIOCCOLATI ITALIANI
6.	ARCO		30.	CIR FOOD
7.	AVENDO			
В.	AUCHAN (CGI)	Officine Italia, Dego-Stazione		
9	AUTOGRILL	Bistrat, Rossa Intensa, Kimbo calfe espresso da	31	COMPASS GROUP
		Napoli, Assaggio	32	CONSORZIO LA CLESSIDRA
10.	BAUD	Sault caffe	33.	COO8
11.	BACKSTAGE CAFFÈ		34.	COOP, SOC PROGETTO 2000
12.	B+ COOP SOCIALE		35.	COSEP SOC. COOP.
13.	BEAUDEVIN		36.	COOP SOC. SOLIDARIETA E LAVOR
14.	BIORISTORO FTALIA		37	сот
15.	BETTI SRL UNIPERSONALE		38.	CREMONINI
16.	BOMAKI			
17.	BURGER KING		39.	CUCINA F SAPORI
18.	CAFFÉ VERGNANO	Caffe Vergrano 1882	40.	DISPENSA EMILIA
19	CALIFORNIA BAKERY			
20.	CAMST	Ristoservice, Day, Dal 1945 Gustavo Italiano	41	FOOD BRAND SPA
21	CARDAMONE GROUP		42.	DUSSMANN
			43.	E.P.
22.	CAPITAL		44.	EAST RIVER BROOKLYN BREWERY
23.	CE.RI.SA.		45.	FDENRED
24.	CENTRO SOC. COOP		44.	ELIOR

25.	CBIAMOGROUP	La bottega del Caffe, IL FORNO di obiamo
26.	CIGIERRE	Shi's, Old Wild West
27	CILENTO MENSE	
28.	CIMAS	
29.	CIOCCOLATI ITALIANI	+
30.	CIR FOOD	CIR Biu Ticket, Rita, Rita Terreverdi, Pastarito, Eudania, Chiccotosto, Tracce, Aromatica, Viavai, Let's Tuast, Antica Focacceria San Francisco, REI
31	COMPASS GROUP	
32	CONSORZIO LA CLESSIDRA	1
33.	COO8	
34.	COOR SOC PROGETTO 2000	
35.	COSEP SOC. COOP.	
36.	COOP, SOC. SOLIDARIETA' E LAVORO	
37	сот	
38.	CREMONINI	Chef Express, Roadhouse Grill, Calavera Fresh Mex, Meatery, Crazy Fish, Juice Bar
39.	CUCINA E SAPORI	
40.	DISPENSA EMILIA	:
41	FOOD BRAND SPA	Dappio Maito
42.	DUSSMANN	
43.	E.P	
44.	EAST RIVER BROOKLYN BREWERY	
45.	EDENRED	Ticket Restaurant, City Time, e-Lunch
46.	FLIOR	Food Experience, Gemeaz Ellor

Società monitorate al 30 novembre 2017

47	ESSEB		106. QUADRELLE 2001	
48.	EURORISTORAZIONE		107 QUII GROUP	
49	FUROTOURIST		108. P.I.E.	
50.	FABBRO	1	109. PA	
51	FAM JA	-	110. PANINI DURINI	
52	FARINELLA		111 PANINO GIUSTO	
		1.0 5 BCD		
53. 54.	FC RETAIL FELTRINELLI	Antica Focacceria San Francesco, RED RED	112. PASTORE	
		RED		
55.	FERRARA		114. PROGETTO ALFANO	
56.	FLOTIETE	•	115. PUMMÀ	
57	FULL RESIDENCE		116. PUNTO RISTORAZIONE	
58.	G.F.L		117 R.G. SMART	
59	G.LE RISTORAZIONE		118. RANA	Da Giovanni
60.	GAROFALO	Mozzarella Bistrot	119 RI.CA	
61	GEMOS		120. RISTO3	
62	GERICO		121 RISTONET	
63.	GESTIONE SERVIZI INTEGRATI		122 RISTOSERVICE	·
64.	GESTIONE ROMITO		123. RISTORA FOOD & SERVICE	
65.	GIEMME		124. RISTORO BIELLESE	
66.	GM SERVIZI		125. ROVAGNATI	Alsto Italiano
67	GRUPPO ETHOS	Ambrosia	126. SA.WA.	
68.	GRUPPO PENTA	Fry Chicken	127 SAGIFI	
69	HOSPES		128. SAGITTA 97	
70.	IDEALFOOD		129. SCAMAR	7
71	IFM		130. SEBETO	Rossopomodoro, Ham Boly Burger
72	ILLY	Jly caffè	131 SERCAR	
73.	MININA		132 SERENISSIMA RISTORAZIONE	
74.	ISOLA COOP SOCIALE		133. SERIST	
75.	ITACA RISTORAZIONE		134. SERRANÒ GIOVANNI	
76.	IVS ITALIA		135. SERVIZI RE	- 17
77	KCS CAREGIVER		136. SIARC	
78.	KFC		137, SICILIANA PASTI	
79	LA CASCINA		138. SIR	
80.	LA FATTORIA		139. SIRIO	
81	LA FENICE		140. SLEM	
82.	LA PIADINERIA		141 SMA RISTORAZIONE	
H3.	LABOR		142. SMR	
84.	LADISA		143. SODEXO	Sodexo Italia, Sodexo Motivation Solutions Italia
BS.	LAGARDÈRE	Farinella, Aijsen Ramen, Beercode	144. SPONTINI	
86.	LAVAZZA		145. STAR	
87	LA GROTTA DI VARVARA SERGIO & C. S.	N.C./PASTORE SRL	146. SWEFT	
B8.	LE DELIZ/E		147 SUSHIKO	
89	LE PALME RISTORAZIONE		148. SVINAZZANDO	
90.	LEUCOS		149. TADAMON	
91	LINDT		150. THAT'S VAPORE	
	MARCONI GROUP		151 THUN	Thun Caffe
	MARKAS		152, TU.RIST.MOLISE	
	MCDONALD'S		153, TURIGEST	
	MEATBALL FAMILY		154. TURRINI RISTORAZIONE	
	MEDITERRANEA SUD RISTORAZIONE		155. UNILABOR	
	MERCATO CENTRALE		156. UNION CHEF	
	MYKE		157. VE-RIS	
	MI. GROUP		158. VENCH	La Cioccolateria
	MIG RESTAURANT		159. VILLA PERLA SERVICE	Name and the control of the State St
	HILLIAN INCOMENT	ļ	160. VIVENDA	
	MISCUSI			
			161 VIVO RESTAURANT	†
	MULTISERVICE	The state of the s	162 WAGAMAMA	
	NUOVA CUCINA SICILIANA		163. WELLDONE	
105.	OBICÀ			



25 - 27 FEBBRAIO

CRFA Show

Salone inti de l'Associazione canadese dei ristoranti e dei servizi a imentan

Canada.

Toronto

www.crfa.ca/tradeshows/crfashow

27 FEBBRAIO - 2 MARZO

FOOD HOSPITALITY WORLD

Salone internaziona e dell'alimentazione e del 'osortalità

BKC, Bombay

India

Fiera Milano

valentina.florio@fieramilano.it

www.fhwexpo.com

3 - 6 MARZO

OLIO CAPITALE

Salone degli oli) extra vergini tipici di qua ità Fiera Trieste,

Trieste

ARIES

arres@aries.ts.camcom.it www.aries.ts.camcom,it

4 - 7 MARZO

HORECATEL

L'incontro per i settor dell'ospitalità, delle co lettività e della ristorazione

Belgio, Marche-en-Famenne

horecatel@wex.be

www.horecatel.be

8-10 MARZO

TASTE OF DUBAY

Saione gastronomico del golfo

DMC, Dubai,

Emiratí Arabi Uniti

info@turretme.com

www.turretme.com

9 - 13 MARZO

INTERNORGA

Salone internazionale de la ristorazione e della gastronomia

Hamburg Messe,

Amburgo, Germania

HAMBURG MESSE UND CONGRESS

info@hamburg-messe.de

www.hamburg-messe.de

10 - 12 MARZO

TASTE

Salone delle eccellenze del gusto e del food lifestyle

Stazione Leopolda,

Firenze

PITTI IMMAGINE

info@pitt.mmagine.com

www.pittimmagme.com

18 - 21 MARZO

EGAST

Salone internaziona e delle attrezzature professionali e della gastronomia

Parc des Expositions,

Strasburgo,

Francia

info@strasbourg-events.com

www.strasbourg-events.com

25 - 28 MARZO

FRANCHISE EXPO PARIS

Salone internazionale del franchising

PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES

Parigi, Francia

REED EXPOSITIONS FRANCE

info@reedexpo.fr

www.reedexpo.fr

26 - 29 MARZO

HOTELEX SHANGHAL

Salone int di attrezzature

e forniture alberghiere

Cina, R.P - Shanghai hotelex@ubmsinoexpa.com

www.hotelex.cn

4 - 5 APRILE

SANDWICH AND SNACK **SHOW**

Salone de lo snacking e del food on the go-PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES

Parigi, Francia

REED EXPOSITIONS FRANCE

info@reedexpo.fr

www.reedexpo.fr

4-5 APRILE

PARIZZA

Salone della pizza, del a pasta e de la ristorazione italiana Paris Expo porte de Versailles Parigi, Francia info@reedexpo.fr

15 - 17 APRILE

www.reedexpo.fr

Fiera int. per il settore alberghiero

e de catenno

Austria,

Klagenfurt

www.kaerntnermessen.at/messe/

gast-273.php

16 - 19 APRILE

ALIMENTARIA

Saione internazionale dei food & beverage

Recinto Gran Via,

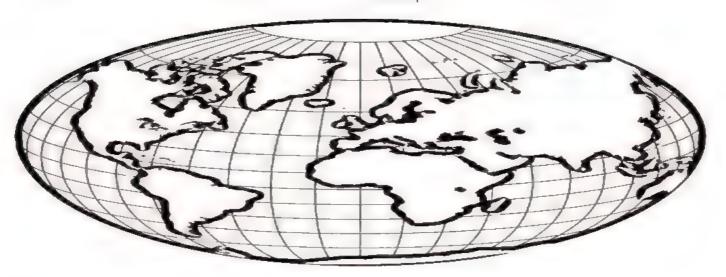
Barcellona.

Spagna

Reed Exhibitions ISG Italy

infoisg@reedexpo.it

www.reedexport.it



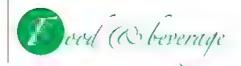
VUOI MOLTIPLICARE I TUOI CLIENTI E PAGARE MENO TASSE? FAI PUBBLICITA SULLA STAMPA SPECIALIZZATA



INVESTIRE IN PUBBLICITÀ SULLA STAMPA PERIODICÀ TI DA DIRITTO A UN CREDITO D'IMPOSTA FINO AL TIM DEI COSTI SOSTENUTI

Play Maggior Information 11012 and 1.





Veghiamo,

gli affettati Veg per tutti

FMV srl presenta la nuova linea di affettati 100% vegetali e biologici fatta di ingredienti naturali în grado di offrire un'equilibrata risposta dietetica alla crescente domanda di salute e benessere dei consumatori

Veghiamo è la linea di affettati vegetali biologici pensata non solo per vegetariani e vegani, ma per tutti coloro che cercano il benessere con gustose alternative alle proteine deila carne.

Del tutto vegetali, assolutamente privi di proteine animali, gli affettati Veghiamo offrono un equilibrio di sapori e coloridonati dalle proprietà dei legumi, senza l'aggiunta di coloranti e conservanti

Tutta la linea è caratterizzata da un contenuto proteico che supera il 25% e dà solo il 7% di grassi, offre quindi un'ottima fonte nutritiva, totalmente naturale e OGM free. La linea Veghiamo è prodotta nel nuovo stabilimento di Zola Pregosa (BO) che nasce dalla partnership tra Felsineo Spa e Mopur Vegetalfood Srl, riunite nella società FMV Srl, con logo commerciale Felsineo Veg

L'azienda ha ottenuto le certificazioni BIO e VEGAN dal Consorzio ICEA. Gli affettati Veghiamo, realizzati con il processo produttivo Mopur®1, sono ottenuti dall'abbinamento di diverse farine - di grano, lupini e ceci - attraverso un processo di fermentazione naturale

www.felsineoveg.com



Dr. Schär Foodservice: Pizza senza glutine in totale sicurezza



La pizza è una delle regine della tavola italiana, Dr. Schär Foodservice ha quindi studiato quattro prodotti specifici per la ristorazione professionale per permettere al ristoratore di offrire alla sua clientela intol erante al glutine una gustosa pizza gluten free in totale sicurezza. Risurtato della ricerca di Dr. Schär è l'innovativo Impasto Pizza surgelato monoporzione, senza glutine e senza lattosio, accorcia i tempi di preparazione, si adatta a preparazioni sia salate che dolci

L'Impasto Pizza Schär si presenta come una pallina di pasta, con il grande vantaggio di essere surgelato e di poter così durare più a lungo nel freezer di ristoranti e pizzerie, avendo una "sheff life" di ben 14 mesi. In abbinamento Dr Schär Foodservice propone la

Farina Stendipizza, una farina di riso, senza glutine e senza lattosio in comoda confezione da 5 kg. La Base Pizza è invece la soluzione pratica e veloce per ogni pizzeria. La pasta della pizza è già stesa, ha un diametro di 27 cm, è surgelata e precotta e fornita con teglia anticontaminazione. La Base Pizza è senza glutine, senza frumento, senza lattosio e senza conservanti. Infine Food Service Mix, una farma universale ottima anche per le torte, il pane e mille altri preparazioni senza glutine, completa l'offerta per la ristorazione professionale

www.drschaer-foodservice.com/it/

Dr Schär Foodservice

Le dolci tentazioni di Forno d'Asolo

Profumo, fragranza, gusto e appagamento sono alla base della nostra filosofia, che col nostro impegno e la nostra costanza ci permettono di garantire a chi sceglie Forna d'Asola il massimo della bontà per i propri clienti. Tra tutte le delizie, motivo di orgaglio e clamoroso successo, è il nostro "Cuore Caldo al cioccolato", considerato uno dei dessert più amati dagli italiani e anche dai consumatori esteri. È l'icona della golosità a fine pasto, il suggello di una cena raffinata, preparato con un ripieno fondente al cacao e pronto in pochi minuti.

Modalità di preparazione.

Il Cuore Caldo può essere riscaldato in pochi minuti nel forno a microonde (60-70 secondi a 450W) oppure una volta scongelato a temperatura ambiente per un'ora circa, può essere cotto al forno in modalità ventilata, a 180-190°C per 8-10 minuti circa. Seguendo queste semplici ma fondamentali istruzioni potrete ottenere un

perfetto cuore fondente. I consigli dei nostri professionisti del gusto FDA Academy

Il segreto della riuscita di questi tortini sta nella cottura. Dai pochi minuti di cottura dipende l'effetto "cuore fondente". Vi consigliamo infatti di provare a cuocere un tortino di prova, per testare il calore del forno e accertarvi de l'effettiva riuscita

www.fornodasolo.it





KSWAIKO

Dr**Schär** Foodservice

Dr. Schär S.p.A.

Winkelau 9 39014 Burgstall (BZ) Italia
TeL +39 0473 293 300 Fax +39 0473 293 399
toodservice it@drschaer.com www.drschaer-toodservice.com

Llaith ialnead a Tolograph beint



Augusto S.r.L. – CENTRO DIREZIONALE ZIPA Viale dell'Industria, 5 - 60035 Jesi (AN) Tel. + 39 0731 288021 - Fax + 39 0731 288024 Info@augustocontract.com - www.augustocontract.com



Costa Group

Via Vargraveglia Z.A.I. - 19020 Riccò del Golfo (SP) Tel. + 39 0187 769309 Fax + 39 0187 769308 nfo@costagroup.net - www.costagroup.net



Galbar S.r.i.

Via Proiampo, 16 - 21033 Cittiglio (VA) TeL +39 0332 601320 Fax +39 0332 604433 contatti@qaibar if www.qalbar.it



ARREDÓ PER L CONTRACT E IL FOOD & BEVERAGE

IFI S.p.A.



Spazio Futuro

Via Cario Bazzi, 49 20141 Milano Tel. +39 02 89540444/6050 Fax +39 02 8435450 - www.spazziofuturo.it

tecnoarredamenti

Tecnoarredamenti

Via Cimon de Furlani, 1 - 33081 Aviano - Pordenone Italia Tel. +39 0434 676511 Fax +39 0434 651069 Info@tecnoarredamenti.com www.tecnoarredamenti.com

AIGRIM

Associazione Imprese Grande Ristorazione Multilocalizzate

AIGRIM

Piazza Belli, 2 20153 Roma Tet + 39 06583921 - Fax + 39 065818682 www.augrim.it segretena@augrim.it



Angem

Via Barozzi, 7 20122 Milano Tel. +39 02 76281537 Fax +39 02 76280761 Info@angem.it www.angem.it



ANSEB

Piazza Belli, 2 00153 Roma TeL +39 06 583921 Fax +39 06 5818682 Info@anseb.com www.anseb.rt



CNCC

Via Oreño, 2 - 20123 Milano Tel. +39 02 83412120 Fax +39 02 83412129 Info@cncc.it www.cncc.it



Efcent Italia

via Matteo Bandello, 5 20123 Milano Tel. +39 02 43518826 gargant@inwind.rt



FIFE

Piazza Belli, 2 00153 Roma Tet +39 06 583921 Fax +39 06 5818682 Info@fipe.it www.fipe.it

AUTOMOZZONIA SE ZANCIA ZALISIANI



DISTRIBUZIONE AUTOMATICARI REVANDE PASKI REVANDE LOLAZIONE ALIMENTI SETRIRI SANTARIO

General Beverage S.r.i.

Zona Industriale P.I.P. Eoc. Novoleto 54027 Portremoli (MS) Tel. +39 0187 832305 Fax +39 0187 461368 into@nobev.com www.iobev.com

Part a find in the line



BioRistoro Italia S.r.l.

Via Benedetto Stay, 49 - 00143 Roma TeL + 39 06 5030933 Fax + 39 06 51530272 posta@bionstoroitaiia.it www.bioostoroitaiia.it



Camst

Via Tosaretti, 318 40055 Villanova di Castenaso (BO) Tel. +39 051 6017411 Fax +39 051 6053502 Wann ramst di



SACEMETER C AVAINT AVENTAGE.

CIR food

Vis Nobel, 19 - 42124 Reggio Emilia Tel + 39 0522 53011 Fax + 39 0522 530100 www.urlood.com



Compass Group Italia S.p.A.

Via Scarsellin , 14 20161 Milano (M.) Tel. +39 02 480531 Fax +39 02 48053322 www.compass-group.rt



Dussmann Service S.r.l.

Via Papa Giovanni XXIII, 4 scala A 24042 Capriate S. Gervasio (BG) Tel. + 39 02 91518 Fax + 39 02 91518499 www.dussmano.t



Elior Ristorazione S.p.A.

Via privata Venezia Giulia, 5/A 20157 Milano Tel. +39 02 390391 Fax +39 02 39000041 Into@evior.com www.elior.ct

Gemeaz

elior

Gemeaz Elior S.p.A.

Via privata Venezia Gizila, S/A-20157 Milano Tel. +39 02 390391 Fax +39 02 39000041 infogemeaz@gemeaz.it www.gemeaz.it



I.F.M. Industrial Food Mense S.p.A.

Centro Direzionale Mapoli Isola F4 Via G. Ponzxo 80143 Mapoli Italia Tet. + 39 081 7341271 Fax + 39 081 7347004 ifm@ifmspa.com www.idmspa.com





Ladisa S.p.A.

Via Cug Telmo Lindemann, 5/3 - 5/4 - 70132 Bari - Zona Asi Tel. +39 080 8682111 Fax +39 080 5313357 info@ladisaristorazione.rt www.tarlisanstorazione.it



Markas S.r.I.

Via Macello, 73 39100 Boizano Tel. +39 0471 307611 Fax + 39 0471 307699 nto@markas.it - www.markas.it

TPellegrini

Pellegrini S.p.A.

Via Lorenteggio, 255 20152 Milano Tel. +39 02 89130.1 Fax +39 02 89125922 www.gruppopellegrini †



Serenissima Ristorazione s.p.A.

Via della Scienza, 26/A 36100 Vicenza Ter. +39 0444 348400 Fax +39 0444 348384 ufficiedient@grupposerenissima.it - www.grupposerenissima.it



Sodexo Italia S.p.A.

Via Frateili Gracchi, 36 - 20092 Cinisello Balsamo Milano Tei 02 69684 1 - Fax 02 6887169 www.sodexo.com





Autogrill S.p.A.

Centro Direzionale Milanofton Strada 5, Palazzo Z 20089 Rozzano (MI) Tei. +39 02 48263250 www.autogrill.com



CHEBOARD Autostracale

Burger King Italia S.r.l.

Piazza S. Anastasia, 7 - 00186 Roma Tel. +39 06 96701270 - Fax +39 06 3223394 franchising@burgerking.it www.burgerking.it



Chef Express S.p.A.

Sede Legale e Amministrativa: Via Modena, 53-41014 Castelvetro d' Modena (MO) Te. +39 059 754711 Fax +39 059 754700

Sede di Roma: Via Giolitti, 50 00185 Roma Tel. +39 06 477851 059 754711 Fax +39 06 4814429 059 754700 into@chefexpress.it



CIR food

Via Nobel, 19 42124 Reggio Em lia Tel. +39 0522 53011 Fax +39 0522 530100 www.c.rfood.com drc@cirfood.com



MyChef - RISTORAZIONE COMMERCIALE S.P.A. Centro Uffici San Siro Via Caldera, 21 - Edificio E. Ala 2. 20153. Milano Tel. +39 02 3909951 Fax +39 02 3552234 www.rt.areas.com - info.rtalia@areas.com



Roadhouse Grill Italia S.r.l.

Via Modena, 53 - 41014 Castelvetro di Modena (MO) Tel. +39 059 754811 Fax +39 059 754493 nto@roadhousegrill.rt



Sirio S.p.A.

Via Filippo Re 43-45 48124 Fornace Zarattin (RA) Tel. +39 0544 502414 Fax. +39 0544 502488 info@sinobar.it - www.sinobar.it



Largo Donegani, 2-20121 Milano Tel. +39 02 3454191 Fax +39 02 34541955 www.biube.it



Ticket Gemeaz - MARCHIO DI PIÙ BUONO SEL

Piazza della Repubblica, 32 - 20124 Milano Tel. 02 6694579 Fax 02 66719545 .nfo@bcketgemeaz.it www.ticketgemeaz.it



Ticket Restaurant, Edenred Itala S.r.i.

Via Grovann Battista Pirelli 18 20124 Milano. Tel. +39 02 269041 www.bcketrestaurant.rt





Eat Mont sri

Via A.Moro, 6/a/b/c 41051 Castelnuovo R. (MO) Tel. +39 059 535000 Fax +39 059 5331291 www.eatmeat.rt info@eatmeat.rt





Dac S.p.A.

Via G. Marconi, 15 - 25020 Flero (BS) Te. +39 030 2568219 Fax +39 030 2568229 мммгалирродосел



Marr S.p.A.

Via Spagna, 20 47900 Rimm Tel. +39 0541 746111 - Fax +39 0541 742422 www.matc.it



METRO Italia Cash and Carry S.p.A.

Via XXV Aprile, 25 20097 San Donato Milanese (MI) Tel. dall'Ita ia 800,800,808 Tel. dall'estero: +39 091 9885422 servizio cienti@metro.it www.metro.it



Rossi Giants S.r.l.

Sede legale ed amministrativa. Via S. Antonio, 37/39 36030 Costabissara (VI)

Sede operativa e deposito Via Lago d'Iseo, 22 - 36077 Tavernelle di Altavilla Vicentina Tel +39 0444 573025 Fax +39 0444 371552 unfo@cqssscatering.it

KISTURATRO



CONSULENZE QUALITÀ SOSTENIBILITÀ RISTORAZIONE

Cautha Solutions sas di Cappellina Luisa & C

Via Folmezzo, 12/2 20132 Milano Tel. +39 02 92884938 Fax +39 02 92884937 Into@cautha.net www.cautha.net



ChemService

via F.fii Beltram, 15 Novate M. (MI)
Tel. +39 02 3509961
Fax +39 02 38201446
Info@chemservice.it



Mastergroup s.r.i.

Viale G. Carduco, 27 31015 Conegliano TV Tel. +39043835157 Fax +390438420468 www.mgnet.t nto@mgnet it



Progetta sc

Via Lodovico il Moro, 159 20142 Milano Tei. +39 02 89122357 Fax +39 02 89122247 progetta@progetta.mi.it www.progetta.mi.it



PROGETTRASONE, STUDI DI PROTEBUITA, DI REZIONE LIDYONI, Con alcoli ne ripone de decine e e e prote porte robbi de la provin

Studio Montanari & Partners S.r.l.

Via Lusardi, 10 20122 Milano Ter. +39 02 58317320 Fax +39 02 58313397 studio@smp.mu.ft www.smp.m.it



Ali Group S.p.A.

Via Gobeth 2a Villa Fronta 20063 Cernusco sui Nav. (MI) Te.. +39 02 921991 Fax +39 02 92142490 info@aligroup.lt-www.aligroup.ut



Angelo Po Grandi Cucine S.p.A.

s/s Romana Sud, 90 41012 Carpi (MO) Tel. +39 059 639411 Fax +39 059 642499 www.angeiopo.it



Berto's S.p.A.

Viale Spagna, 12 35020 Tribano (PD) TeL +39 049 9588700 Fax +39 049 9588799 bertos@bertos.com www.bertos.com



Electrolux Professional S.p.A.

V.le Treviso, 15 33170 Pordenone Tel. +39 0434 380854 Fax +39 0434 385854 www.electrolux-protessional.com



Irinox S.p.A.

Via Madonna di Lonzio, 6/8 31020 Corbanese di Tarzo (TV) Tel. +39 0438 5844 Fax +39 0438 5843 Irino dermox com



Lotus S.p.A. Food Catering Equipment

Via Calmaor, 46
31020 San Vendemano (TV)
Tel. +39 0438 778020
Fax +39 0438 778227
totus@flotuscoolers.rt
www.robuscoolers.rt .CTUS APP per iPhone e.Android: .otus S.p.A.

Total of Materials



Diversey Sri

Via Trento, 7 20017 Passirana di Rho (MI) Tel. +39 02 25801 info.italy@seaiedair.com www.seaiedair.com

والمتلافظ المتحدث



Barilla FoodService Soluzioni ristorative

Via Mantova, 166 43122 Parma Numero verde 800388288 www.barikatbodservice d



Bonduelle Italia S.r.l. - DIVISIONE FOOD SERVICE

Via Trento = 24060 San Paolo d'Argon (BG)
Tel. + 39 035 4252411
Fax + 39 035 952880
toodservice@bonduelle.com
www.bonduelle-foodservice.ut



Conor sri

Via delle viit 5 - 40127 Bologna Tel 051 9941111 - Fax 051 19936796 Info@conorsil.st www.conorsil. 1



Cupiello

Riviera di Chiaia, 215 80100 Napoli - taly Tei. +39 081400816 Fax +39 081419059 gestionectienti@fresystem.com www.cupiello.com



Quando i calenti si Incontrano

FrieslandCampina Italy S.r.l.

Via Paraceiso, 18 (pal. Andromeda 2)
20864 Agrate Brianza (MB)
Tel. + 39 039 6072521
Fax + 39 039 6072509
Info.milano@frieslandcampina.com
www.frieslandcampina.com www.debic.com



INALCA S.p.A.

Via Spilamberto, 30rc 41014 Castelvetro di Modena (MO) Tel. +39 059 755111 Fax +39 059 755517 mb@malca.d



McCain Alimentari Italia Srl

Via G. Zanchi, 20 24126 Bergamo Tel. +39 035 4526 111 Fax +39 035 4526 151 Infofoodservice@mccain.it www.mccainfoodservice.it



Oleificio Zucchi S.p.A.

Via Acquaviva, 12 26100 Cremona Tel. + 39 0372 532111 Fax + 39 0372 491895 rp@oleificiozucchi.com www.aleificiazucchi.com



PECCOTTRICE O PASA FRESCASUNCERAN, SUGAI SURGELAD E Parto Pronto Surgelan

Surgital S.p.A.

Via Bastia, 16/1 48017 Lavezzola (RA) Tel. +39 0545 80378 Fax +39 0545 80121 surgital@surgital.it www.surqital.com

FORNI



Lainox Ali S.p.A.

Via Schiaparelli, 15 Z.I.S. Giacomo di Veglia 31029 Vittorio Veneto (TV) Italy Tel +39 0438 9110 Fax + 39 0438 912300 lainox@lainox.it ti xonisl www



Rational Italia S.r.l.

Via Impastato, 22 30174 Mestre (VE) Tel +39 041 8629050 Fax +39 041 5951845 info@rational-online.it www.rational-online.com

FORNITURE PER RISTORAZIONE

Five Services

Five Services

Via G. Amendola, 5 - 20037 Pademo Dugnano (MI) Tel. +39 02 91476767 info@fiveservices.com www.fiveservices.com



S.D.S. Società di Distribuzione & Servizi S.r.l.

Via Campo dei Fiori, 13 - 20014 Vittuone (MI) Tel. +39 02 37074200 Fax +39 02 37074208 sds@grupposds.it - www.grupposds.it





Tagliabene s.r.l. dal 1920

Via G. Miglioli, 3 Ang. Via C. Battisti, 2 20070 Vizzolo Predabissi (MI) Tel. +39 02 9838410 Fac: +39 02 98231199 arrotino@tagliabene.it -www.tagliabene.it

LAVAGGIO STOVIGLIE E PENTOLE



Comenda Ali S.p.A.

Via Galileo Galilei, B 20060 Cassina de' Perchi (MI) Tel. +39 02 95228.1 Fax +39 02 9521510 www.comenda.eu



Meiko Italia S.r.l.

Via Emilio Gallo 27 - Z.I. Chind 10034 Chivasso (TO) Tel. +39 011 91902 r.a. Fax +39 011 9196215 info@meikoitalia.it - www.meiko.it



Omniwash S.r.I.

Via Brenno, 21 - 20853 Biassono (MB) Tel. +39 039 470113 Ear +39 039 470120 info@omniwash.eu www.omniwash.eu

LOGISTICA



Sotral S.r.l.

Corso Francia, 225 - 10139 Torino Tel. +39 011 728822 - Fax +39 011 729090 commerciale@sptral.it info@sotral.it - www.sotral.it

SERVIZI INTEGRATI



Dussmann Service S.r.l.

Via Papa Giovanni XXIII. - 4 scala A - 24042. Capytate 5 Gervasio (BG) Tel. +39 02 91518 Fax +39 02 91518499 www.dussmann.it

SOFTWARE



Axios Informatica S.r.I.

Via Bach, 7 - 36061 Bassano del Grappa (VI) Tel. +39 0424 227546 - Fax +39 0424 586284 comunita@axios.it - www.axiosinformatica.it



(21000)

Gamba Bruno S.p.A.

Via Baioni 31/C - 24123 Bergamo (BG) Tel. +39 035 274011 - Fax +39 035 221441 info@gambabruno.it - www.gambabruno.it



Guttadauro Computers & Software S.r.l.

Via F.lli Bandiera, 4-21012 Cassano Magnago (VA) Tel. +39 0331 729511 Fax +39 0331 280834 Numero verde: 800 009346 fi.orusbettup.www.pttadauro.it

SERENISSIMA

Serenissima Informatica SpA

Via Croce Rossa, 5 - 35129 Padova (PD) Tel. +39 049 829 1111 Fax +39 049 829 1209 into@serinf.it www.serinf.it



a cura di A. Montonati

Insalate

Di Amber Locke Gribaudo € 14,90



Le insalate crude sono importanti per una dieta sana e non sono certo pasti poveri o insoddisfacenti, anzi: sono ricche, appetitose e nutrienti! In questo volume sono proposte insalate con frutta e verdura di stagione, ma anche tanti fiori, erbe, frutta secca, semi... e tante altre proposte per topping e condimenti che aiutano ad accentuare e valorizzare il gusto degli ingredienti. Un volume con più di 100 ricette dolci e salate, accompagnate da spiegazioni sugli ingredienti chiave e sui benefici per la salute, oltre a consigli su varianti, stili e tecniche di taglio.

Ogni ricetta è calibrata per 2/4 persone ma sarà utile calcolare le dosi in base all'appetito dei commensali, considerando che una dieta a
base di frutta e verdura crude
prevede porzioni di grandi
dimensioni.

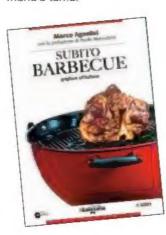
Subito

barbecue

Di Marco Agostini Editions Comunica/Cairo € 16,90

Un manuale che introduce il lettore al mondo del barbecue, partendo dalle domande classiche di chi, per la prima volta, si avvicina a questa tecnica di cottura. I primi due capitoli sono una guida all'acquisto dei dispositivi di cottura, in cui vengono esaminati tutti gli aspetti utili per valutare le diverse tipologie di grill in base alle proprie reali esigenze: dalla scelta del tipo di alimentazione fino agli accessori indispensabili per iniziare a cucinare.

Nel terzo capitolo sono illustrate nel dettaglio alcune ricette didattiche, per imparare i principi di base della cottura a brace viva, mentre nel quarto vengono affrontate tecniche più complesse e specifiche. Il libro si chiude con un nutrito ricettario diviso per portate, dall'antipasto al dessert, con la proposta di alcuni menu a tema.







Associazione nazionale delle Aziende di Ristorazione Collettiva e Servizi
Uffici: Via Barozzi 7 - 20122 Milano - Teli + 39 02 76281537 - Fax + 39 02 76280761
www.angemist.info@angemist.

CO.RI A. s.a.s.

COLOMBO RAG. ETTORE S.r.I.

COMPASS GROUP S.p.A.

ELIOR RISTORAZIONE S.p.A.

GEMEAZ ELIOR S.p.A.

GENESI S.r.l.

IFM S.p.A.

ITACA RISTORAZIONE E SERVIZI S.R.L.

ITALCATERING S.r.I.

PEDEVILLA S.p.A.

SODEXO ITALIA S.p.A.

TURRINI RISTORAZIONE

Gli indirizzi e i recapiti di tutte le aziende associate sono presenti sul sito www.angem.it

la forza della professionalità e il sapore della qualità sempre al vostro servizio



Con BluBe lavori sulle passioni dei tuoi collaboratori.

Grazie al welfare aziendale di BluBe potrai incentivarli con una vasta gamma di prodotti e servizi che abbiamo creato per la tua azienda. Perché la produttività nasce dal benessere.

